

Valtra Team

Valtran asiakaslehti 1/2001

www.valtra.fi

Juhlavuoden
kunniaksi

Elegance
uusi väri

VALTRA

PARTEK

Valtra Team

Valtran asiakaslehti

Päätoimittaja

Arto Tiitinen

arto.tiitinen@valtra.fi

Toimitustiimi

Ilpo Ceder

Teppo Kananen

Paavo Korhonen

Anitta Kortelainen

Markku Lappalainen

Hannu Niskanen

Juha Pylväs

Juhani Rahkonen

Julkaisija

Valtra Oy Ab

PL 200

40101 JYVÄSKYLÄ

Puh. (014) 549 111

Fax (014) 549 685

Ulkoasu

Viherjuuren Ilme Oy

Layout

Mainostoimisto AltAvanti Oy

Painopaikka

Alprint Rahola 2001

Kannet ja ilmoitukset

AdPro Oy

Osoitelähde

AHK

Tietojen luovutus

Tietoenator

Oikeudet muutoksiin pidetään.

Sisällys

Pääkirjoitus.....	3
Harkintaa ja sattumaa.....	4
Atrium.....	7
Valtra-synttäriväkeä ympäri maailman.....	8
Valtra 50 vuotta.....	10
Luonnon kanssa sopusoinnussa.....	12
Asenne ratkaisee yrittämisessä.....	14
HiTech 2.0.....	16
Esa Moilanen palvelee.....	20
Vieraisissa ei ole käyty kertaakaan.....	22
Tiimityötä Suomen olkapäällä.....	24
Aivan fantastinen liikennetraktori.....	26
Tuotenimi on tärkeä asia.....	28
Ristisanatehtävä.....	30
Tuotekehitystyötä kumppanuudella.....	32
Kaksikielistä huoltoa laajalla rintamalla.....	36
Viljaa, lunta, kalkkia.....	40
Turbiinikytkin ehdoton kunnallisuusurakoinnissa.....	42
Puhtaasti kotimaista ruokaa Toholammilta.....	44
Opitaan yhdessä HiTech -kurssilla.....	46
Vaihtokonemeklari traktorinvaihtajan oppaana.....	48
Puhtaus on puoli ruokaa.....	51
Runko-ohjattu Valtra.....	52
Valtran Etelä-Suomen palvelujoukkueet.....	57
Valtran Länsi- ja Pohjois-Suomen palvelujoukkueet.....	58
Valtran Itä-Suomen palvelujoukkueet.....	59

Pääkirjoitus

Kiitos, yhteistyökumppanit

Suomalainen traktori saavutti 50% markkinaosuuden, 50 vuoden iän ja sai oman nimen VALTRA. Nämä kaksi merkittävää viisikymppistä eivät ole olleet sattumaa. Määrätietoinen yhteistyö traktoreiden käyttäjien kanssa ympäri maailmaa niin tuotekehityksessä kuin toimintojen kehittämisessä ovat avanneet markkinat yli 75 maahan maailmassa. Suomessa tehtaan oman suoramyntiorganisaation perustaminen vuonna 1992 on mahdollistanut turhien välikäsien ja kustannusten karsinnan tehtaan ja asiakkaittemme välillä ja antanut pohjan läheisen asiakassuhteen rakentamiseen ja kehittämiseen. Sen takia suomalainen traktorin käyttäjä ostaa Euroopan edullisimman traktorin Suomessa. Erinomaiset kokemukset tehtaan suoramyyntistä ovat vaikuttaneet siihen, että rakennamme samanlaista tehtaan omaa suoramyntiorganisaatiota Norjaan.

Omistajamme Partek kasvoi vuonna 2000 suuremmaksi yhtiöksi kuin maailman kolmanneksi suurin traktoriyhtiö Agco. Suuri suomalainen pörssi-yhtiö takaa mittavat resurssit toimintojen ja tuotteiden kehitykselle tänään ja tulevaisuudessa.

Kuten olet varmasti tiedotusvälineistä lukenut, on suomalaisessa traktorikaupassa tapahtunut melkoisesti ja tulossa on lisää muutoksia. Merkkien edustukset vaihtuvat ja uusia yrittäjiä ilmaantuu markkinoille.

Valtra haluaa tulla arvostetuimmaksi traktoriyritykseksi ja -merkiksi maailmassa. Tähän tavoitteeseen pääsemme vain, kun oma väkemme ja kumppanimme ymmärtävät laajasti, mitkä ovat toimintamme perustana olevat arvomme ja tuotemerkkimme sisin ydin.

Me Valtralla olemme käyneet arvokeskustelua viimeisen vuoden aikana. Arvomme olemme tiivistäneet JALO-sanaan, joka tarkoittaa joukkuepeiliä, avoimuutta, luotettavuutta ja omatoimisuutta.

Mikä on Valtran tuotemerkin sisin ydin? Kun olemme huolellisesti tutkineet asiat, jotka meihin ja Valtran tuotteisiin liitetään, kirkastui ytimeksi toisaalta voima ja toisaalta inhimillisuus. Voimaa kuvaavat toiminnassamme vahvat dieselmootorit, voimansiirrot ja luotettavat traktorit sekä voimakas kumppanuus asiakkaittemme kanssa.

Inhimillisyyteen liittyvät asiakaslähtöinen työympäristö tehtaalla ja yksilölliset tuotteet. Toiminnassamme henkii ajanhenkisyys, yksilöllinen ja joustava palvelu.

Tulemme ilmaisemaan voiman ja inhimillisyyden sanaparilla Power Partner. Toimintamme perustana ovat olleet suomalaisen traktorin käyttäjien palveluun erikoistunut ja erikoiskoulutettu oma organisaatio. Vahvin kilpailukeinomme on asiakastilaukseen pohjautuva kustannustehokas tuotanto ja rehti, kumppanuuteen perustuva kaupankäyntitapa, jossa kumppanimme eivät jää yksin tänään eivätkä tulevaisuudessa. Tällä rehellisellä ja turvallisella tiellä aiomme jatkaa suomalaisten traktorin käyttäjien parhaaksi.

Kuluneena vuonna panostimme voimakkaasti internetin mukanaan tuomien palvelujen kehittämiseen. Tänään www.valtra.fi -palvelussamme on yli 12.000 rekisteröitynyttä käyttäjää. Käyttäjien tyytyväisyys palveluun on huippuluokkaa. Rekisteröidy maksuttomaan palveluumme.

Maaialmalta kantautuvien huolestuttavien viestien myötä suomalainen, puhdas elintarviketuotanto on nousemassa entistä arvostetummaksi. Puhdasta suomalaista ruokaa suomalaisilla koneilla on toimintatapa, joka jättää koneisiin käytetyt markat Suomeen ja mahdollistaa Suomen menestymisen kansainvälisessä, kiristyvässä kilpailussa.

Liity sinäkin suomalaisen tulevaisuuden rakentajiin.

Arto Tiitinen
Markkinointijohtaja
Valtra Oy Ab



Christoffer Taxell uskoo sattuman vaikuttavan niin ihmisten kuin yritystenkin tulevaisuuteen. Sattuma oli mukana siinäkin, että Partek siirtyi rakennusteollisuudesta konepajateollisuuteen ja Sisun oston kautta traktoreiden, metsä- ja kontinkäsittelykoneiden sekä trukkien valmistajaksi. Tietoinen harkinta oli kuitenkin astunut kuvaan jo 1990-luvun alun rakennusteollisuuden vaikeina aikoina, kun Partek oli hakeutumassa muille aloille.

Mikä yhdistää Valtra-traktorit esimerkiksi Moffetiin, Zetecoon, Timbcoon, Hiabiin, Jonserediin, Kalmariin tai Kooiin? Yhteistä näille yrityksille on, että ne ja monet muut konepajayritykset kuuluvat suomalaiseen Partekiin.

Viisi vuotta sitten monet yllättäneen suunnanvaihdon jälkeen, **Partek Oyj Abp:n** konsernijohtaja **Christoffer Taxell** silmin nähden nauttii voidessaan kertoa, millä aloilla Partek on siirtynyt alansa johtavaksi valmistajaksi tai mitkä tuotteet puolestaan edustavat huipputeknologiaa maailmassa.

Tullessaan päivänpolitiikasta Partekiin Taxell ei osannut kuvitella, mihin suuntaan rakennusteollisuuden lamassa rypevä yritys lähtee kehittymään. Ei myöskään sitä, että yritys olisi kymmenen vuotta myöhemmin keskittynyt konepajatoimintaan.

- Vuonna 1997 olimme kuitenkin jo ostaneet Sisun, Taxell sanoo.

Voimakkaasti kasvaneen teollisuusyrityksen liikevaihto nousi viime vuonna jo 15,1 miljardiin markkaan.

Neliapila

Christoffer Taxell pitää traktorituotantoa yhtenä tärkeimmistä osista Partekia.

- Toimitamme kuljetusalalla, teollisuudessa ja perustuotannossa toimiville asiakkaillemme pyörillä kulkevia logistisia ratkaisuja, joihin myös traktorit lukeutuvat.

- Valtra istuu Partekin toimintaan hyvin eikä ole mikään outo lintu joukossamme. Valtra on myös pystynyt kasvamaan alan



Kuva: Ilpo Ceder

Partekin konsernijohtaja Christoffer Taxell

Harkintaa ja sattumia

yleiseen kasvuun nähden reippaasti.

- Kun jaamme liikevaihtomme neljään osaan, muodostavat traktorit, kontinkäsittelykoneet sekä kuormankäsittelylaitteet kukin neljäsosan, ja jokaisen liikevaihto on liki neljä miljardia markkaa. Metsäkoneiden osuus on 12 prosenttia ja loput kahdeksan prosenttia tulevat kalkista, Taxell sanoo.

Maailmalla herättää kummastusta, miten

15.900 traktorin valmistusmäärillä pystytään jatkuvasti pysyttelemään myös traktoreiden tekniikassa kärjessä? Taxell ei sitä hämmästele. Hänen mukaansa siihen vaikuttavat useat syyt. Ensiksi Valtran ainutlaatuinen, asiakaspohjainen filosofia, jolla vastataan käyttäjien odotuksiin traktoreista. Se merkitsee myös, että palaute saadaan nopeasti ja se ohjautuu suoraan tuote-





er Taxell:

attumaa

kehitykseen ja sitä kautta asioihin myös reagoidaan välittömästi.

- Toinen syy on suomalainen osaaminen ja insinööritaito, jota tästä maasta löytyy alalta kuin alalta.

- Kolmatta syytä ei myöskään voi vähätellä; on tietoisesti päätetty, että meistä tulee traktoriteknologiassa ykkösiä. Emme voi olla koskaan liian omahyväisiä tai itseriittoisia. On pystyt-

Konsernijohtaja Christoffer Taxell siirtyi päivänpolitiikasta yritysjohtajaksi 1990-luvun alussa juuri vaikeimpien aikojen kynnyksellä. Aloittaessaan hän ei osannut edes aavistaa, että johtaisi kymmenen vuoden kuluttua yhtä Suomen merkittävintä konepaja-alan yritystä.

tävä koko ajan parantamaan laatua ja tuotteita. Se vaatii kovaa ja jatkuvaa työtä, sillä kilpailijatkin kehittävät omia tuotteitaan jatkuvasti, Taxell sanoo.

Olemme onnistuneet

Traktoreiden teholuokat ovat viime vuosikymmeninä kasvaneet ja sama suuntaus näyttää jatkuvan. Se on pakottanut myös Valtran panostamaan raskaaseen sarjaan, josta reilu vuosi sitten esitelty S-sarja tulee tuotantoon myöhemmin tänä vuonna.

- Tuotekehitys on tämän tapaisissa yrityksissä iso asia myös kustannusmielessä. Kansainväliset analyytikot ovat kysyneet, onko meillä riittävästi volyymiä vastata tuotekehityksen vaatimuksiin muun muassa moottoreiden päästöjen osalta. Rohkenen väittää, että olemme onnistuneet hyvin.

- Meillä on monelta teknologian alueelta paljon omaa osaamista, mutta myös laaja verkosto niin kotimaassa kuin rajojemme ulkopuolellakin olevissa komponenttitoimittajissa, Taxell toteaa.

Takana raju vuosi

Partek on vuodesta 1997 lähtien voimakkaasti kasvanut konepaja-alan yritys. Silloin Partek neuvotteli noin vuoden kaikessa hiljaisuudessa valtion kanssa Sisun ostosta. Sisun oli jo sulautettu Valmetin trukkivalmistus, traktorit sekä metsäkoneet. Kuormankäsittelylaitteista muun muassa Hiab, Multilift, Loglift ja Jonsered ovat olleet osa Partekia jo pitkään.

Seuraava suuri siirto oli osake-enemmistön hankkiminen ruotsalaisesta trukkivalmistaja Kalmarista ja liittää

siihen Tampereella toimiva trukkeja ja kontinkäsittelykoneita valmistava Sisu Terminal Systems.

Vauhti ei ole pysähtynyt tähän, sillä tuotevalikoimaansa ovat jatkossa vahvasti kasvattaneet kontinkäsittely ja satamakoneiden sekä kuormankäsittelykoneiden ja -laitteiden toimialat.

Viime vuonna Partek teki yritysostoja vajaalla kolmella miljardilla markalla. Vastaavasti toimialaan läheisesti kuuluttomia yrityksiä on myyty.

- Viime vuosi oli Partekille yritysostojen osalta raju. Joskus on ostettava ja joskus taas on myytävä. Osa omistuksista ei ole tärkeitä osia ydinliiketoimintaamme, jotka tullaan myymään, Taxell sanoo.

Ajoneuvotrukit - uusi valtaus

Kuormankäsittelylaitteiden uusi aluevaltaus ovat ajoneuvotrukit, jotka Partek osti amerikkalaiselta Terexiltä. Kauppaan kuului kolme ajoneuvotrukkien valmistajaa: hollantilainen Kooi, yhdysvaltainen Princeton ja irlantilainen Moffet. Yritykset nostavat Partekin liikevaihtoa noin 600 miljoonalla markalla.

Partek on myynyt Moffetia Yhdysvalloissa jo pitkään. Tulevaisuudessa näitä ajoneuvotrukkeja tullaan näkemään myös suomalaisten kuorma-autojen mukana maataloilla purkamassa tarvikekuormia, johon niitä muualla Euroopassa ja Pohjois-Amerikassa yleisesti käytetään.

Partekin omistukseen siirtyi myös ruotsalainen Zeteco, joka valmistaa muun muassa kuorma-autojen perälautanostimia, päällirakenteita ja konttitaruttuja. Sen liikevaihto on noin 1,3 miljardia markkaa.

Partek Forest hankki omistukseensa





Kuva: Ilpo Ceder

Hiab on ollut Partekin konepajatoimintaa jo kauan. Viime syksynä yritys esitteli uuden XS-mallistonsa.

merkittävän yhdysvaltalaisen Timbco-metsäkoneita valmistavan yrityksen ja laajensi näin aluettaan muun muassa tela-alustaisiin hakkuukoneisiin.

Synergiaetua

Yritysten yhteenliittymissä ja keskittymissä korostetaan saatavilla synergiaeduilla. Sitä on korostettu myös Partekin eri toimialojen kohdalla.

- Partek ei ole yritysten omistamiseen keskittynyt holding-yhtiö, vaan teollisuusyritys, jossa yksi kantava perusfilosofia on synergiaetujen saaminen eri yritysten välille.

- Ostotoiminnassa on helppo havaita, että 60-70 prosenttia tuotteen hinnasta muodostuu ulkopuolelta ostetuista komponenteista ja palveluista. Selvää etua saadaan ostamalla suuria määriä komponentteja, jolloin päästään volyymin lisäksi myös standardisoinnin kautta säästöihin, Taxell sanoo.

Hän korostaa myös osaamisen laajaa pohjaa. Koska kaikissa koneissa käytetään muun muassa moottoreita, hydraulikkaa, elektroniikkaa sekä erilaisia ohjaus- ja mittausjärjestelmiä, voidaan näissäkin saavuttaa tuntuvia hyötyjä.

- Hyvä esimerkki on Sisu Dieselin moottorivalmistus, jonka tuotteita käyttävät pääasiassa Valtra-traktorit, mutta niitä menee myös muille aloille sekä eräille kilpaileville traktorivalmistajille. Alalla on osattava kilpailla, mutta on pystyttävä myös yhteistyöhön, Taxell huomauttaa.

Synergiaetuja haetaan myös jälkimarkkinoinnista. Suomessa on traktori- ja metsäkonetoiminnoilla yhteisiä toimi-

pisteitä, joissa palvelut on saatavissa samasta paikasta. Satamakoneiden ja traktoreiden kohdalla on vaikeampi löytää yhteisiä huoltotoimintoja, mutta toimitettaessa varaosia ympäri maailmaa näistäkin voi löytyä toisensa kohtaavia yhteistyökohteita.

- Jälkimarkkinoinnissa yhteistyö on tehtävä markkina- ja tuotekohtaisesti, jotka monilta osiltaan ovat lähellä toisiansa. On kuitenkin syytä muistaa, että asiakasta ei kiinnosta Partekin organisatoriset ratkaisut ja ongelmat, vaan häntä kiinnostavat hyvät tuotteet, toimivat palvelut sekä laatu, Taxell sanoo. Jälkimarkkinointi on jo nyt Partekissa merkittävä osa liiketoimintaa. Sen osuus koko liikevaihdosta on noin 15 prosenttia. Taxell sanoo, että se on kasvussa ja muodostaa suhdanteiden heilahdellessa tasaavan elementin.

Selkänöja

Partek on jo nyt alansa suurimpia yrityksiä, suurempi kuin esimerkiksi traktori-valmistuksessa toimiva AGCO. Tukevasta taustasta huolimatta konsernin yritysten on aina toimittava kannattavasti.

- Jokaisen yrityksen perusedellytys on, että niiden on oltava pitkällä tähtäimellä kannattavia ja voittoa on pystyttävä tekemään myös lyhyellä aikavälillä. Varmasti yrityksille on etua, että ne kuuluvat isoon konserniin muun muassa synergiaetujen vuoksi.

- Valtranakin on haettava toiminnalleen kasvua. Sen on mentävä hakemaan sitä uusilta alueilta kuten Lähi-Idästä, Kiinasta tai Intiasta. Suomalainen asiakas voi kysyä, mitä hyötyä jatkuvalla kasvulla

saadaan. Kun pystymme nostamaan valmistusmääriä, pystymme vielä enemmän panostamaan tuotekohtaiseen palveluun ja tuotekehitykseen, josta hyötyvät kaikki, varsinkin suurin asiakasryhmämme Suomessa.

Painaako suomalaisuus?

- Arvelisin, että monelle asiakkaalle on tärkeää tehdä työtä suomalaisella traktorilla. Suurin osa viljelijöistä korostaa kotimaisten elintarvikkeiden korkeaa laatua, johon minäkin yhdyin. Jos tuottaa kotimaisia elintarvikkeita, kannattaa myös käyttää kotimaisia koneita.

- Ei kenellekään kuitenkaan riitä, että kone on suomalainen. Sen on oltava vähintään yhtä hyvä tai parempi kuin kilpailijoiden vastaava. Olemme kuitenkin tilanteeseen nyt tyytyväisiä. Se innostaa ja pakottaa jatkuvaan tuotteiden laadun parantamiseen.

Taxell arvioi, että ellei Valtra olisi suomalaisessa omistuksessa, se voisi heijastua tuotekehitykseen ja osaamiseen, joka on nyt lähellä suomalaista asiakasta.

- Suomessa traktoria käytetään paljon myös metsässä tai taajamissa lumitöissä. Se merkitsee, että erityisvaatimukset on otettu huomioon jo traktorin suunnittelussa. Muut traktorit tulevat alueilta, joissa asiakkailla on muunlaiset tarpeet.

■ **Ilpo Ceder**



Valtran uusi asiakas- palvelu- keskus

Atrium

Suolahden traktoritehtaan kupeeseen on valmistunut uusi asiakaspalvelukeskus, jonka ovet avattiin asiakkaille 13. marraskuuta.



Asiakaspalvelukeskuksen alakerrassa on uusien traktorien esittely- ja myyntitilat, varaosamyymälä sekä iso halli vaihtokoneiden esittelyä ja koeajokoneita varten. Yläkerrassa on 90-paikkainen auditorio sekä kahvio, noin 15 hengen pienryhmätila ja lepohuone. WC:t löytyvät sekä ylä- että alakerrasta.

Alakerran esittelytilaan tulee muutama traktori, joihin asiakkaat voivat tutustua omin päin tai traktorimyyjän opastuksella. Alakerran toisessa päässä olevan hallin suojiin tulevat vaihtokoneet sekä koeajotraktorit. Koeajamassa käydään siihen tarkoitukseen tehdyllä radalla.

Asiakaspalvelukeskuksesta tapaa päivittäin varaosapäällikkö Ari Mäkipään, varaosamyyjä Petri Koivistoisen sekä asiakaspalvelupäällikkö Johanna Herlevin. Traktorimyyjät Ismo Kauppinen, Aki Pellinen, Markku Järvinen ja Matti Talaskivi ovat paikalla vuoropäivinä. Vierasyhmien kahvituksesta huolehtii Sointu Ropponen.

Varaosapäällikkö Ari Mäkipää on innoissaan uusista hienoista myymälätiloista. Vanhat tilat olivat ahtaat eikä siellä ollut mahdollisuutta saada koko valikoimaa

esille. Uudessa myymälässä on tuotevalikoima edustavasti esillä mukaan lukien Valtra collection. Se sisältää laajan valikoiman laadukkaita vaatteita, lahjatavaroita sekä käyttöesineitä. Erityisesti on huomioitu lapset.

Varaosamyymälän siirtyessä uusiin tiloihin tuli mukaan myös uusia tavarantoimittajia sahoineen, puutarhakoneineen ja lumilinkoineen. Uutuutena ovat myös kiloittain myytävät pultit ja mutterit.

Uusiin tiloihin on mukavasti kotiutunut myös traktorimyyjä Aki Pellinen.

- Uudessa ja siistissä ympäristössä tulee olemaan mukava tavata asiakkaita ja esitellä traktoreita, Pellinen toteaa. Entisistä tiloista poiketen meillä myyjillä on nyt omat huoneemme ja näin ollen häiriötekijät vähentyvät ja neuvottelumahdollisuudet parantuvat. Hyvänä puolena Pellinen mainitsee myös asiakaskontaktien lisääntymisen varaosamyynnin ollessa samassa rakennuksessa.

Asiakaspalvelukeskusta suunniteltaessa on kiinnitetty erityistä huomiota vieraiden viihtyvyyden parantamiseen

tehdasvierailun aikana. Yläkerrassa Dolby Digital -äänentoistolla varustetussa "elokuvateatterissa" tai pienryhmätalassa saavat vierasryhmät jatkossa nauttia entistäkin monipuolisemmista ja yksilöllisemmistä esityksistä. Mikäli vierailu käy voimien päälle, voi lepoahuoneessa keräillä hetken voimia ennen matkan jatkamista.

Keskus ei ole vielä täysin valmis, vaan toimintaa on tarkoitus hienosäätää niin asiakas- kuin henkilökuntapalautteenkin avulla. Asiakkaiden sekä vierasryhmien kanssa kontakteissa olevista henkilöistä on muodostettu asiakaspalvelutiimi, joka osallistuu koulutukseen neljä kertaa loppuvuoden aikana tavoitteenaan kehittyä asiakaspalvelussa ja luoda yhtenäisen näkemys palvelukonseptista.

Kolmisen kuukautta avoinna ollut Atrium on osoittautunut tarpeelliseksi ja toimivaksi erityyppisten asiakaskohderyhmien palvelua sekä vastaanottoa varten.

■ **Johanna Herlevi**

Valtra-synttäriväkeä ympäri maailman

Kotimaista traktoria viisikymmentä vuotta, viidenkymmenen prosentin markkinaosuus kotikentällä ja vienti nousussa; siinä on varmasti perustellut ainekset Jubileum juhla-vuoteen. Tammikuun lopun 50-vuotis-päätapahtuma oli ikimuistoinen hetki monelle ulkomaiselle Valtra-asiakkaalle tai yhteistyökumppanille. Ulkomaalaisia lehtimiehiäkin oli paikalla lähes kolmestakymmenestä maasta kaikkiaan yli sata henkilöä. Valtran myönteisen vaikuttava sanoma kiirii yhä kauemmas maailmalla.

Valtralla osataan kansainvälinen markkinointi, osataan ottaa julkisuuden tuoma hyöty irti ja vielä asiakasta kuunnellen. Jubileum 1951 - 2001 teema-vuosi käynnistyi erittäin kansainvälisellä ja näyttävällä tavalla tammikuun lopun tilaisuuksissa Suolahdessa ja Jyväskylässä. Juhlasta huolimatta teemana pysyi koko ajan Valtra-traktori.

Ulkomaisia asiakkaita ja Valtra-myyjiä oli paikalla Argentiinaa ja Kiinaa myöten. Useimmat heistä olivat ensimmäistä kertaa Suolahdessa. Kokoonpano- ja voimansiirtolinjan siisteys ja toimivuus tekivät varmasti vaikutuksen. Valtra-laatuun on tämän jälkeen omin silmin nähtynä entistä helpompi luottaa. Tämä mielikuva jäi varmasti useimman kaukaisen vieraan mieleen.

Uutta Valtraakin esiteltiin sopivina annoksina. Uusi kaksikomponentti-maalauslinja on otettu äskettäin käyttöön. Ison S-sarjan kokoonpanolinja on valmistumassa. Ensimmäiset pelkätään Valtra-nimellä varustetut konepellit valmistuivat juuri juhlapäivien aikaan. Uusi asiakkaiden vastaanotto- ja näyttelyhalli Atrium on otettu käyttöön, jossa tuoreena asiakaspalvelupäällikkönä hääriä hymyilevä Johanna Herlevi, tuttu Tractor Pullingin palkintokorokkeilta.

Etelä-Amerikan toiseksi suurin

Anthenor Pianna on toiminut Valmet - Valtra piirimyyjänä Espirito Santon osavaltiossa jo yli 30 vuoden ajan. Hän on itseoikeutettu piirimyyjäyhdistyksen puheenjohtaja. Heidän alueensa Valtra-kanta on noin 2500 kappaletta, kun koko Brasiliassa merkin kanta on 175 000 (noin tuplamäärä Suomeen verrattuna!). Valtralla on maassa kaikkiaan 196 myynti- ja huoltopistettä. Valtran suurin vahvuus Brasiliassa on 40 vuoden läsnäolo ja valmistus sekä tuotteen luotettavuus ja vahva maine.

Valtran myydyin malli on Volvo BM Valmet 805:ttä. Keskimäärin tällaisella Valtralla ajetaan 2200 tuntia vuodessa. Brasilialaisissa traktoreissa ei kaivata turhaa ylimääräistä tekniikkaa. Perusluotettavuus ja -toiminnot ovat kova sana. Vaikuttavimpana syynä on, että traktoreita kuljettavat palkkakuskit. Ohjaamo on edelleen vasta saatavana oleva lisävaruste. Valtra on aloittamassa ensimmäisenä paikallisena valmistajana kunnollisen ohjaamon sarjatuotannon.

Islannin kolmen sadan traktorin markkinat

Thorgeir Eliasson, Bujofur-Buvelar H/F, näki Valtra -traktorin ensimmäisen kerran vasta vuonna 1994. Nyt heidän edustamallaan merkillä on komea kakkostila Islannissa noin 20 prosentin osuudella. Valtran kanta on 300 kappaletta. - Islannissa on 3500 toimivaa maatilaa, ja tilakoko ja osa-aikaisuus ovat kasvussa meilläkin. Lypsykarja on yleisin tuotanto-suunta. Pellot ovat pääosin timotei-nurmella. Ohraakin on 2000 hehtaaria, ja jopa maissia on koeviljelty. Lämpenevä ilmasto ja uudet lajikkeet tekevät sen mahdolliseksi, arvelee Eliasson.

Bujofur-Buvelar vastaa myös Valtra varaosamyyntistä. Huolto on yksityisillä yrittäjillä. He myyvät myös erimerkkisiä

työkoneita. Myydyin Valtra -malli on tällä hetkellä 100-hevosvoimainen HiTech. - Valtra Suolahti on siisti ja toimiva tehdas. Tuomme tänne silloin tällöin asiakkaita Islannista. Haluamme kasvaa markkinajohtajaksi, Eliasson lopettaa.

Argentiinassa Valtra-vuodessa on 3000 tuntia

Roberto Banfi oli tullut vaimonsa kanssa Argentiinasta asti tutustumaan Valtran valmistukseen. Heidän tuhannen pään limousine-lihakarjatilalla on viljelysmaata hieman runsaammin eli 2000 hehtaaria. Laajat pellot kasvavat vehnää, ohraa ja maissia.

Valtralla on Banfin mielikuvan mukaan noin 15 prosentin markkinaosuus Argentiinassa. Banfilla on kaksi 140-hevosvoimaista Valtra 8450 -traktoria, joilla ajetaan peräti 3000 tuntia vuodessa!

Skottitilalla neljäsataa hehtaaria perunalla

Ruutuhousuinen skotti Peter Grewar viljelee Itä-Skotlannissa, 100 km Edinburghista pohjoiseen perheyrityksenä 800 hehtaarin tilaa, josta peräti 400 ha on perunalla. Loppuala on viskiohraa ja vehnää.

Grewarin tilalla on kymmenen traktoria ja nyt Valtra on noussut päämerkiksi. Heillä on nyt kolme 200-hevosvoimaista Valtra 8950:aa, joilla ajetaan keskimäärin 1400 tuntia vuodessa.

Koneet on varustettu etunostolaitteella ja voimanotolla sekä etujousituksella. - Olemme ensimmäistä kertaa Suomessa. Suomalaiset ovat mielestäni ystävällisiä ja kovia tekemään työtä. Omiin Valtroiimme olemme täysin tyytyväisiä, Peter Grewar kertoo Valtran juhlanäyttelyssä Jyväskylän Paviljongissa.

■ **Juhani Rahkonen**



Näyttävällä argentiinalaisparilla Ana Lorenzo ja Roberto Banfilla on viljelyksessä 2000 hehtaaria ja kolmen vuoden myönteiset kokemukset Valtrasta.



Punainen skottiruutu ja pikku Valmet sopivat hyvin yhteen Valtran juhlanäyttelyssä. Peter Grewarilla on 800 hehtaarin tilastaan puolet perunalla.



Pienen Islannin Valtra-asema on vahvasti nousujohteinen. Thorgeir Eliasson (vas.) on siirtämässä yhtiön veto vastuuta Finn Bogi Magnussonille.



Valtra do Brasilin huolto- ja tuotekehitysjohtaja Heikki Ulvila tuli Brasilian lämmöstä kaamos-Suomeen merkkitapahtuman viettoon. Kuvassa hän tutkii latinoasiakkaitensa kanssa Valtra-tietokassin sisältöä. Heikki on työskennellyt Valtran mukana vuosia Tansaniassa, Espanjassa, Portugalissa ja Brasiliassa.



Kiinan vienti pääsi puolen sadan Valtran määrällä uuteen alkuun viime vuonna yli 30 vuoden tauon jälkeen. Myyntijoukoissa on vahva edustus kauniimmalla sukupuolella.



Jyväskylän Paviljongin pääjuhlassa hymy oli herkässä. Menestyvä Herlevin Valtra Pulling -perhekin nähtiin ilman ajohaalareita. Oikealta Matti, isä-Pekka, äiti-Anne ja Johanna Herlevi seurassaan aluejohtaja Visa Viikuna ja Koneviestin erikoistoimittaja Heikki Härkönen. Viimeksi tämä ryhmä tapasi syyskuun alussa Tanskassa Herningin radalla Herlevin EM-kolmoisvoiton hetkellä.

Valtra 50 vuotta

Ensimmäiset Valmet-traktorit valmistuivat 50 vuotta sitten. Vaatimattomasta alusta on kasvanut maailmanmerkki, joka on maailman viidenneksi suurin traktorinvalmistaja. Historia koostuu arkisesta puurtamisesta, mutta myös rämäpäisistä toimista, joilla päästiin maailmanmarkkinoille.

1950 luku: kaasuttimista dieselihin

Valmet 15 A tuli markkinoille aikaan, jolloin pienillä traktoreilla korvattiin hevosia. Pikku-Valmetiin kehitettiin Linnavuoren moottoritehtaalla 1,5 litran nelisynterinen kaasutinmoottori, josta saatiin tehoa noin 15 hv. Kone painoi työkuunnossa 780 kg.

Myynti pääsi hyvään vauhtiin: syyskuussa 1954 toimitettiin jo 2000 Valmet-traktori. Käyttäjät toivoivat traktorilta lisää tehoa ja niinpä tehokkaampi Valmet 20 esiteltiin toukokuussa 1955. Bensiinikäyttöisen mallin moottoriteho oli 22 hv. Traktoriin sai myös hydraulisen nostolaitteen.

Tuli selväksi, että tarvitaan keskiraskasta dieseltraktoria. Sen kehityksen laukaisi liikkeelle Valmet Oy:n pääjohtajaksi tullut Gustaf av Wrede. Traktori suunniteltiin Tourulan tehtaalla Jyväskylässä, dieselmoottori Linnavuoren moottoritehtaalla. Pääkonstruktorina oli DI Olavi Sipilä, joka oli työskennellyt myös Pikku-Valmetin suunnittelussa. Valmet 33 Diesel esiteltiin näyttävästi Helsingin Messuhallissa marraskuussa 1956.

Valmet ryhtyi viemään traktoreitaan vuonna 1958 mm. Kiinaan ja Brasiliaan; Kiinaan ehdittiin viedä 350 traktoria ja Brasiliaan 1250 traktoria.

1960-luku: tehdas perustetaan Brasiliaan

Vienti Brasiliaan alkoi lupaavasti, mutta samoihin aikoihin Brasilian hallitus päätti aloittaa maassa oman traktoriteollisuuden järjestämällä tarjouskilpailun, joka oli avoin kaikille traktorinvalmistajille.

Kaikkiaan kymmenen valmistajan suunnitelma hyväksyttiin ja kuusi yhtiötä aloitti valmistuksen. Valmetin esittämä suunnitelma arvioitiin parhaaksi omassa kokoluokassaan.

Tehdas perustettiin vuoden 1960 Mogi das Cruzesiin São Paulon osavaltioon. Ensimmäiset 40 hv:n tehoiset Valmet 360 D -traktorit valmistuivat joulukuussa 1960. Niissä käytettiin MWM-moottoria, sillä Valmet ei saanut alkuvaiheessa valmistuslupaa omalle dieselmoottorilleen.

Suomessa kaivattiin suurempitehoisia traktoreita mm. urakointiin. Valmet osti suurimpaan traktoriinsa 864 amerikkalaisen voimansiirron. Tämä malli tuli markkinoille vuonna 1964. Samana vuonna esiteltiin myös runko-ohjattua metsätraktoria, joka oli valtaosin tehty Valmet 361 D -maataloustraktorin osista. Tästä muodostui nykyisten Valmet-metsäkoneitten kantaisä, metsäkoneitten valmistus siirtyi tilakysymyksistä johtuen Tampereelle.

Olavi Sipilä siirtyi metsätraktoreitten mukana Tampereelle ja Tourulan tuotekehityspäälliköksi tuli Rauno Bergius. Hänen ensimmäinen käsialanäytteensä oli malli Valmet 565, jossa oli synkronoitu vaihteisto.

Seuraavaksi pureuduttiin ohjaamon ongelmiin. Turvakehys oli tulossa pakolliseksi varusteeksi ja kehystä käytettiin sääsuojien ripusteluun. Vuonna 1967 esitelty Valmet 900 edusti uutta ajattelua; se oli ensimmäinen traktori, jossa oli turvaohjaamo (safety cab) vakiovarusteenä; kuljettajan mukavuudelle ja turvallisuudelle oli pantu paljon painoa. Esimerkiksi synkronoidun 8+2R -vaihteiston vaihdevalitsimet oli sijoitettu kuljettajan oikealle puolelle.

Ohjaamolliset traktorit vaativat

korkeammat kokoonpanotilat kuin Tourulan tehtaalla oli tarjota. Uutta traktoritehdasta suunniteltiin Jyväskylän lähistölle, mutta toinen vaihtoehto avautui 45 km:n päässä Suolahdessa. Kokoonpanotehdas vihittiin syyskuussa 1969.

1970-luku: ergonomian aikakauteen

Vuonna 1969 Valmet esitteli turboahdetun nelivetöisen mallin 1100, 115 hv. Ergonomiaa hiottiin eteenpäin ja vuonna 1971 esiteltiin malli Valmet 502, jossa sanottiin olevan maailman hiljaisin ohjaamo. Ergonomiasarja täydentyi malleilla 702 (75 hv) ja 1102 (115 hv). Valmet siirtyi Suomen markkinajohtajaksi vuonna 1973.

Vuonna 1975 esiteltiin kuusipyöräinen traktori 1502, 136 hv, jonka valmistusmäärät jäivät vähäisiksi, mutta josta saatiin paljon ideoita muihin tuotteisiin. Sen kuusisynterinen 6,6 litran moottorin puolikkaasta saatiin 3,3 litran moottori malliin 602 ja samalla luotiin uusi moottorisarja, jossa yhden synterin iskutilavuus oli 1,1 litraa.

Vuonna 1978 Valmet toi mukavat nelivetot 702-4 ja 702S-4. Niissä kardaani kulki suojattuna rungon sisällä; maavaraa oli peräti 47 cm.

Valtra -työkonelinja syntyi vuonna 1970, kun hyväksytyille ja Valmet -traktoreihin sovitetuille urakointikoneille haettiin yhteistä nimeä. Valmet Oy oli rekisteröinyt sanan Valtra jo vuonna 1963 ja nimi tuli traktorien käyttöön. Valtra -linjaan kuului mm. kaivureita, etukuormaimia, puutavarakuormaimia sekä erikoiskoneita kuten maastokelpoisia trukkeja (rough terrain fork lifts).



1980-luku: Volvo-sopimus

Volvo BM oli tehnyt strategisen päätöksen luopua traktoreitten ja maatalouskoneitten valmistuksesta. Sopiva keino löytyi neuvotteluissa Valmetin kanssa. Volvo BM halusi pysyä edelleen osatoimittajana, jotta tuotantosuunnan muutos maansiirtokoneisiin ei vaarantaisi työpaikkoja Eskilstunassa.

Sopimus allekirjoitettiin syyskuussa 1979. Uuden traktorimalliston Volvo BM Valmetin suunnittelu oli aloitettu jo kuukausia aikaisemmin. Volvo BM:n traktoritoiminnot siirrettiin Scantrac-nimiseen yhtiöön, josta Valmet omisti alkuun 50 %, myöhemmin 100 %. Toukokuussa esiteltiin punaiset Valmet O4 -mallit teholuokassa 49-67 hv ja kesäkuussa aivan uusi O5 -sarja 65-95 hv.

Volvo BM Valmet -traktoreista tuli markkinajohtaja jo vuonna 1983 Pohjoismaissa.

Uudessa mallistossa saatiin yhdistetyksi Volvo BM -traktoreitten kestävyys ja laadukkuus Valmet-traktoreiden etevämpiin käyttöominaisuuksiin ja moderni-suuteen. Vastaava mallisto otettiin valmistukseen Brasiliassa 80-luvun puolivälissä ja on valmistuksessa siellä edelleenkin.

Vuonna 1986 Valmet ja Steyr-Daimler-Puch AG tekivät aiesopimuksen yhteisen moottoriperheen ja 90-140 hv:n tehoisen traktorisarjan suunnittelusta ja yhteisvalmistuksesta. Yhteistyö eteni hyvin, mutta vuonna 1989 Deutzin omistajapankki Deutsche Bank ja Steyrin omistajapankki Kreditanstalt pakottivat Deutzin ja Steyrin yhteistyöhön. Valmet irtautui tästä ja kehitti yhteistyön sen astisista hedelmistä Mezzo- ja Mega-sarjat.

1990-luku: Euroopan valtaus

Yhteistyö Steyrin kanssa oli tuottanut traktoreihin sellaisia ominaisuuksia, että traktoreitten myynti edistyi kovaa vauhtia Manner-Euroopassa ja Brittein saarilla. Vuonna 1991 esitelty Mezzo-mallisto oli täysosuma ja kuusisylinteriset Megat täydensivät menestystä.

Vuodet 1991 ja 1992 olivat koko maailman traktoriteollisuudessa synkkiä. Brasilian traktoritoiminnat sekä Nokialla sijaitseva dieselmoottoritehdas sulautettiin Euroopan traktoritoimintoihin. Tässä vaiheessa kehitettiin Suolahden tehtaalla asiakastilauksjärjestelmää ja ISO 9001-laatuja järjestelmää. Tärkeimpiin vientimaihin perustettiin oma myyntiyhtiö, jotta asiakkaat olisivat mahdollisimman lähellä valmistajan edustajia.

Yhtiö sai ensimmäisenä traktorinvalmistajana maailmassa ISO 9001-sertifikaatin vuonna 1993 ja Suomen laatu-palkinnon vuonna 1999. Omistaja vaihtui tämän turbulentin vuosikymmenen aikana kaksi kertaa: Valmet Oy halusi keskittyä paperikoneisiin ja tehdasautomaatioon. Traktorit, metsäkoneet ja materiaalin käsittelylaitteet menivät Sisulle vuonna 1994; Sisu siirtyi Partek-konserniin vuonna 1997. Partek on vakuuttanut, että se pitää hyvää huolta Valtra-traktoreistaan. Tunnetusti Partekiin kuuluvat Kalmar-kontinkäsittelylaitteet ja Hiab-autonosturit ovat alallaan maailman ykkösiä.

Uusi vuosituhat

Esimakua uudesta vuosituhatannesta saatiin Agritechnica-näyttelyssä

Hannoverissa. Vuonna 1999 esiteltiin S-sarjan prototyyppi, joka ohjaa tulevaa kehitystä yhä enemmän tietotekniikan suuntaan.

Tammikuussa 2001 on aloitettu Valtran 50-vuoden juhlinta. Tähän kuuluu mm. uuden asiakaspalvelukeskuksen, Atriumin vihkiminen. Jyväskylän Paviljonkiin on kerätty juhlanäyttely, jossa Valmet-traktorien lisäksi on aikaisempia suomalaisia traktoreita kuten Kullervo vuodelta 1920.

Vuoden 2001 alusta valmistetut traktorit ovat Valtra-merkkisiä. Valtra-traktoreilla on komea historia. Valtra haluaa pysyä traktorispesialistina ja keskittää voimansa uusien tuotteiden ja palvelujen kehittämiseen sekä asiakaspalveluun.

Valmet- ja Valtra-traktoreita on tähän mennessä valmistettu 480.000 kappaletta. Kun siihen lisätään ruotsalainen Volvon sukuhaara, saadaan kokonaismääräksi yli 750.000 traktoria.

Lisätietoja:
Hannu Niskanen: Tarinoita, 50 tarinaa Valtrasta, kielet suomi, englanti, ruotsi, saksa, ranska, espanja ja portugali.

■ Hannu Niskanen

Luonnon kanssa sopusoinnussa elävä
Leo Juntunen on vakuuttunut, että

lehmät ja porot eivät petoja kaipaa

Suomussalmen Ruhtinansalmen kylässä lypsykarjaa ja poroeloa hoitavalla Leo Juntusella on vankka ja kokemukseen perustuva suhtautuminen ajoittain vilkkaana-kin käyvään petokeskusteluun.
- Kaikki eläimet kuuluvat Suomen luontoon, mutta eivät ne nyt ihan pihapiirissä saa kotieläimiä raadella. Leipähän siinä meiltä lähtee.

Pieni suomussalmi kylä on saanut mahtavalta kuulostavan Ruhtinansalmi-nimen venäläisestä ruhtinas Volkonskista, jonka saappaat länteen tehdyllä tiedusteluretkellä ryyppäsivät vettä Akkojärven ja Saukkojärven välisessä salmessa. Jalkarättien kuivaksi väentämisessä käytetty istuinkivi on kuulemma vieläkin paikoillaan.

Leo on ollut pikku ikänsä keskimääräistä innokkaampi metsämies. Nuorena jyvällä olivat jänikset ja metsälinnut. Aikaa myöten riista isoni ja hirviäkin Leo kertoo kaataneensa pitkälti toistasataa, ja reilu kymmenen karhuakin on kohdannut vaelluksensa pään Leon tarkkaan laukaukseen.

Kyse on elämästä

- Ei siinä ole sen kummemmasta kyse kuin elämisestä näillä selkosilla. Minä en tiedä yhtään mitään Helsingin liikennejärjestelyistä sun muusta, mutta eivät näytä helsinkiläisetkään tietävän paljon mitään meidän petotilanteestamme. Ero vaan on siinä, etten minä sekaannu ollenkaan pääkaupunkiseudun ongelmiiin, pohdiskelee Leo Juntunen sivuraiteille mennyttä petokeskustelua.

Juntusilla on vajaa parikymmentä lypsävää ja melkoinen porokarjakin. Sekä lehmät että porot ruokitaan pyöröpaalatulla säilörehulla. Vuosittain Leo pyörittelee reilut 400 paalia, joista noin puolet tulee navettatöiden välissä talvis-



Kymmenkunta karhua on kohdannut vaelluksensa pään Leon tarkkaan laukaukseen.

aikaan viedyksi maastoon poroille.
- Se on mukavaa puuhaa navetta-askareiden väliin, kun saa olla raikkaassa ulkoilmassa, heittää Leo harrastuksesta lähteneestä elinkeinonhaarastansa.

Porojen ja lehmien lisäksi Juntusilla on melkoinen koiratarhakin. Etupäässä

karhukoiriin keskittyvästä kennelistä on lähtenyt lukuisia valioyksilöitä ympäri Suomen

Vaikka täällä petoja verotetaankin, niin silti ei menetyksiltä välttyä. Viime vuonna pedot söivät 24 poroa Leon tokasta. Nautakarjaan pedot eivät onneksi kajon-



Kuvat: Visa Vilkuna

- Metsästyslajeista karhunmetsästys on ylivoimaisesti vaikeinta, pohtii Leo.

neet.

- Kerran metsässä liikkuessani löysin ahman haavoittaman poron kitumassa liikuntakyvyttömänä maassa. Siinä se päätään vaisusti heilutteli puolelta toiselle ja vasta lähempänä huomasin kauhukseni, että korpit olivat jo ehtineet nokkia porolta silmät pois, muistelee Leo julman

tuntuksia kokemuksiaan luonnosta. Lopetettuaan poron kärsimykset Leo pohti pitkään ahman tapaa haavoittaa ja tappaa eläimiä enemmän kuin se ravinnokseen tarvitsee. Mutta salassa pysyvät monet luonnon kummallisuudet ihmiseltä.

Vaikeus viehättää

Päätymistään karhunmetsästäjäksi Leo ei kummemmin osaa selittää, mutta metsästyslajeista karhujahti on ylivoimaisesti vaikeinta. Todennäköisesti haasteet viehättävät. 90-luvulla kiellettiin karhujen kevätjahti ja tämä vaikeutti entisestään jahtia. Nykyisin karhujahtiin on mahdollisuus elokuun 20. päivästä lokakuun 15. päivään. Tällöin yöt alkavat pidentyä ja hämäräaika sotkee muutenkin täyspäiväistä jahtia. Hyvien karhu-koirien kanssa homma kuitenkin luonnistuu turvallisesti.

- Hyvävainuinen ja rohkea koira uskaltaa pysäyttää elukan haukullaan. Kaikista karhu-koirista ei kuitenkaan ole oma-toimiseen työskentelyyn. Valtaosa koirista on liian arkoja, jotta ne uskaltaisivat pysäyttää karhun kilometrienkin päässä isännästä.

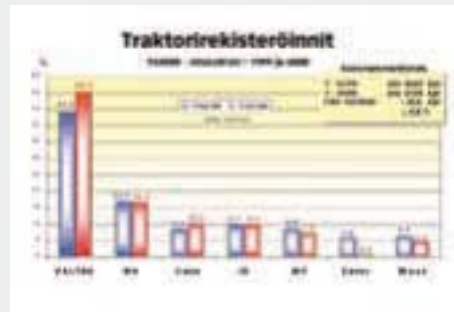
Puolen vuoden iässä koirasta jo näkee, riittääkö sillä kantti karhujahtiin. Ominaisuus ei kulje edes suvuittain, sillä hyvistäkin vanhemmista saattaa tulla arkalaisia.

Kolmas vallitseva koiratyyppejä voidaan luokitella vaikkapa laiskaksi. Se osaa ja uskaltaa haukkua karhua yksinäänkin, mutta kun sitä ei homma kaikistellen oikein huvita.

■ Visa Vilkuna

Tiesitkö muuten...

- Valtra myi viime vuonna lähes 15900 traktoria (Suomi + Brasilia), mikä on 6 % enemmän kuin 1999. Tämä siitäkin huolimatta, että Euroopan traktorimarkkinat laskivat viime vuonna 7 %.
- Valtran liikevaihto kasvoi puolestaan 13 % ja oli vuonna 2000 670 miljoonaa Euroa
- Erityisesti kasvua tapahtui Latinalaisessa Amerikassa



- Ensimmäistä kertaa Valtran markkinaosuus Suomessa nousi yli 50 % ja oli myös Pohjoismaissa yli 30 %
- Sisu Dieselin tuotantoennätys oli 20.729 moottoria vuonna 2000 (842 enemmän kuin 1999).
- Valtra on laajentunut uusille markkinoille. Myynti Kanadaan on kehittynyt suotuisasti: viime vuonna sinne toimitettiin 300 traktoria. Toimitukset Irakiin ovat jatkuneet UNCHR:n kautta. Uusi aluevaltaus on Kiinan kansantasavalta. Viime vuonna Kiinaan toimitettiin 50 traktoria, joista osa tuli Brasiliasta.
- Joulukuussa 2000 Suolahden tehdas sai ISO 14001 Ympäristösertifikaatin.



Asenne ratkaisee yrittämisessä



- Pari sataa kiintomottia näihin hirsiseiniin meni puuta. Enhän minä olisi saanut edes villoja tavallisen talon seiniin, jos olisin puut tukkina myynyt, arvelee Pentti Neitola komeasta päärakennuksestaan.

Kuvat: Visa Vilkuna

Riitta ja Pentti Neitola ovat tuottaneet toistakymmentä vuotta maitoa Sodankylän Kelujärvellä. Tänä aikana lypsykarjalla on kokenut melkoisen muutoksen. Navetta ja asuinrakennus on rakennettu, peltoa raivattu ja konekanta uusittu. Siinä sivussa perheeseen saatu kolme reipasta lastakin.

Ennen viljelijäksi ryhtymistä Pentti oli puolivirallisesti kotona hommissa, mutta melko pyöreää päivää talon ulkopuolisessa pöllinajossakin tuli tehdyksi. Riitan tulo emännäksi oli huomattavasti poikkeuksellisempi. Paljasjalkaisena

oululaisena hän pääsi kesämökki-reissuillaan tutustumaan pudasjärvisen lypsykarjatilán arkeen. 13-vuotiaana ensimmäistä kertaa lypsällä ja jo koulu-aikana hän oli lomittamassa. Veri veti maaseudulle, ja niinpä Riitta valmistuikin vuonna 1983 agrologiksi Mustialasta. Muutaman Lapin kunnissa vedetyn lomalautakunnan sihteerin ja maatalous-sihteerin pestin jälkeen oli luonteva siirtyä Kelujärvelle lypsykarjatilán emännäksi.

Hosumatta hyvä tulee

- Me olemme maidon tuottajia. Pääpaino tilallamme on ilman muuta pelloissa ja

navetassa, vaikka EU-aikana tukilappusista paljon puhutaankin, kertovat Riitta ja Pentti. Samalla he jatkavat, että EU ei tuonut kovinkaan paljon lisähommaa tai yllätyksiä sellaisille, jotka olivat tottuneet pitämään kirjanpitoa tekemisistään. Viime kesän laajassa EU-tarkistuksessa homma oli sujunut tosi mallikkaasti ja olivatpa tarkastajat hieman Neitolan lappusten hallintaa kehaisseetkin.

- Tokihan me heti alkuun päätimme, että jokainen vaadittava asia pitää löytyä niin kuin se on määrätty, mutta samalla päätimme, että tukien maksimointi tuotanto-suunnalla, viljelykasveilla ynnä muulla pelaten ei ole meidän hommamme, kertoo Pentti Neitola varsinaista maa- ja

karjaloutta korostavista arvoistaan. Neitolan vuonna 1996 valmistuneessa pihattonavetassa käyskentelee vajaa 40 lypsylehmää lehmävasikoiden ja hiehojen lisäksi. Kaikki sonnivasikat lähetetään maailmalle.

- Vähän sonnivoittoiseksi meni tämä edellinen poikimakausi ja niinpä meidän on pitänyt ostaa muutamia hiehoja kasvamaan.

Toimiva pihatto

Pentti kehuu pihattoansa muutaman vuoden kokemuksella melko estoitta. Suuri haihduttava märkäpinta-ala aiheuttaa tiettyjä ongelmia, mutta alaimujärjestelmällä toimiva ilmanvaihto on pelannut hyvin kovillakin pakkasilla. Nelipaikkainen lypsyasema on hiukan pieni, sillä lypsyyntä tuhraantua toista tuntia kerralla. Isäntävään mukaan navettahommien on sujuttava ripeästi eikä elämän päätarkoitus ei saa olla navetassa oleminen..

- Melko lailla odotusten mukainen pihatostamme tuli, mutta kyllä me surutta kaikki mahdolliset navettatietäjät Suomen maassa haastattelimmekin. Onhan se tunnistettava, että kun pakkanen laskee tuonne miinus 50 asteen nurkille, niin pihatton lämpötilaa on laskettava kymmenen asteen tuntumaan, puntaroi Pentti pihattoaan.

Karjan ruokinta hoituu esikuivatulla ja tarkkuussilputulla tuorehulla ja kioskista saatavalla täysrehulla. Navetan päässä on kaksi iso tornia, joihin varastoitu rehu käytetään talven kovimpina pakkasina. Sitten kun isoja ovia uskaltaa avalla, lehmät syötetään laaka-siiloihin tehdyllä rehulla. Hyvinä vuosina rehua on ollut pakko tehdä aumaankin, mutta ylivoitiseksi rehu ei jää. Siitä pitävät huolen paikalliset poromiehet.

Pellot hajallaan

- Keväisin noin 40 hehtaarin ja syksyisin pyöreän 60 hehtaarin alalta tulee rehua korjattavaksi. Jonkun verran olen niittohommia tehnyt rahtiajona naapureillekin. Mutta ei siinä lyhyen kesän aikana ihmeemmin kylälle jouda urakoimaan, tunnustaa Pentti.

Vaikka pellot ovat hajallaan, on niiden



Kuva: Visa Viikuna

Onnelliset yhdessä!

muoto saatu ihanteelliseksi. Pitkät, hyvän malliset ja hyvin muotoillut sarat nopeuttavat rehuntekoa. Salaojitukselta Neitolassa on melko huonoja kokemuksia, sillä suopohjaisilla mailla homma vaan ei yksinkertaisesti pelannut toivotulla tavalla.

Neitolan uusi traktori on reilut 500 tuntia ajettu Valtran 135-hevosvoimainen matalakierrosmalli. Tämän koneen kaupassa emännällä on melkoinen osa.

- Tässähän hyppäsi traktorikauppiaita jatkuvasti ja Pentin aika tahtoi mennä puhussa ja tingatessa. Sitten tuli Torvisen Esko Valtralta ja esitteli mallistoa, niin minä komensin Pentin takaisin rakennukselle ja sanoin, että enköhän minä näistä paperitöistä selviä Eskon kanssa kahdestaan, muistelee Riitta Neitola.

Toisena traktorina on Valtran 95-hevosvoimainen 6400 vuodelta -96, jonka mitariin on pyörähtänyt reilut 4000 tuntia. Pentin pöllirakoinnin vuosilta tilalla on Valmetin 90-hevosvoimainen 705 vetävällä kärryllä ja erittäin ulottuvalla kuormaajalla. Tätä kuormainyksikköä Pentti käytti menestyksekkäästi tilan kaksikerroksisen päärakennuksen hirsien nostelussa. Jos tilalla ei ole mitään ihmeempää pellonraivausta tai

muuta hanketta, niin kolmeen koneeseen tulee reilut 1200 tuntia vuoden mittaan.

- Kokonaisuushan se ratkaisee traktorikaupan. Asiakkaan on voitava luottaa koneeseen, myyjään ja huoltoon ennen kuin kynähommiin ryhtyy. Täällä Sodankylän perukoilla tämä kolminaisuus pelaa mallikkaasti. Huolto-osat löytyvät läheltä, myyjä ei turhaan ole tuputtamassa, ja sitten kaiken kruunaa osaava huoltomies. Sääsken Heikille voi soittaa ja kysyä neuvoa ja kyllä se auliisti tilallekin tulee tarvittaessa. Iso aluehan Heikillä on huollettavana ja matkoihin varmasti menee paljon aikaa, mutta ennakoinnilla ja hyvällä huollolla kiireellisiä huoltomiehen äkkilähtöjä voi vähentää tuntuvasti, kertoilee Pentti Neitola pitkään jatkuneesta kumppanuudesta kotimaisen Valtran kanssa.

■ Visa Viikuna

HiTech 2.0

Käyttömukavuus on työkoneissa noussut autojen tasolle. Enää ei haluta tehdä töitä traktorillakaan hampaat irvessä, vaan työn on oltava tekijälleen eli traktorin käyttäjälle mahdollisimman mukavaa ja vähän voimia kuluttavaa. Työn tulokseen ja laatuun satsataan, ja ohjastamisen on hoidettava ikään kuin itsestään. Ensimmäinen HiTechin versio osoitti, miten voimaa voidaan ohjata älykkäästi ja paljon tasaisemmin, mihin ei koskaan päästy mekaanisilla ratkaisulla. HiTechin 2.0 kehitykseen ovat asiakkaat kursseilla ym.tapaamisissa antaneet paljon hyviä vinkkejä, miten eri yksityiskohtia voisi vielä hioa. Näistä asioista on kehittynyt uusi HiTechin 2.0.

Aloitetaan kertomus luistamattomasta liikkeellelähdistä. Ote maanpintaan on neljällä pyörällä huomattavasti kahta pyörää jämerämpi, ja tästä syystä uudessa mallissa neliveto menee aina automaattisesti päälle liikkeelle lähdetessä. Mikäli halutaan ajaa takavedolla, kytketty neliveto pois kun suunnanvaihajan kytketymistilanteen luisto on mennyt riittävän pieneksi tai viimeistään 10 km/h:n ajonopeudessa. Jos joku ei ehdottomasti halua nelivetoa päälle liikkeellelähdistä, voi kukin itse asettaa sen pois perusasetuksista käyttäjän käsikirjan avulla.

Päävaihteita vaihdettaessa etsii automatiikka takaisinkytkemishetkellä aina nopeuteen parhaiten soveltuvan powershiftin portaan päälle. Tällä tavalla ajosta saadaan jouheaa ja vedosta tehokasta. Automatiikka toimii molempiin suuntiin käytännössä sekä ylä- että alamäessä. Toiminta vaatii, että jompikumpi ajo-

automatiikoista on päällä.

Mitä sitten ovat nuo kaksi ajoautomatiikkaa uudessa HiTechissa. Ajoautomatiikka 1 on suunniteltu yleiskäyttöön toimien mahdollisimman monessa erilaisessa ajossa. Käytännössä toiminnan herkyys asettuneen ensimmäisen version ykkösen ja kakkosen väliin. Automatiikan 2 voi kuljettaja helposti säätää mieleisekseen olosuhteiden ja kuorman mukaan. Käytännössä kuljettaja säätää ensin powershiftin vaihtamisen alakierrosluvun, jonka jälkeen asetetaan yläkierrosuku, ja sitten vain ajamaan automaattivaihteilla. Säädessä painetaan ensin suunnanvaihtovivun juuressa olevaa punaista asetuspainiketta, ja toisella kädellä etsitään vaihevivun päässä olevista mustista powershiftin painikkeista sopivat vaihtokierrosluvut 50 kierroksen portain. Uudella ajoautomatiikalla toimii automaattivaihteista henkilöautoista tuttu kick-down -toiminto herkästi, eli esim. kaasupolkimen äkillisellä pohjaan painamisella saadaan pienempi powershift tarvittaessa päälle.

Etukuormaintyössä on suuri etu, jos konetta voidaan hallita "pyöräkoneen" tyyliin kaasulla ja jarrulla. Uudessa HiTechissa lähdet liikkeelle painamalla kaasupoljinta ja pysäyttät joko löysämällä kaasun tai painamalla jarrua. Nostettaessa jalka pois kaasulta koneen veto vapautuu, kun moottorin kierrokset laskevat alle 1000 r/min. Painettaessa kaasua veto kytketty jälleen, kun kierrokset nousevat takaisin 1000:een. Alle 10 km/h:n nopeudessa kone voidaan pysäyttää jarrulla riippumatta moottorin kierroksista. Tämän soveltamisesta hyvänä esimerkkinä on paalaustyö, jossa työkierroksilla voidaan koneen liike pysäyttää. Vedon vapautustoiminto kytketään haluttaessa päälle sivupaneelissa olevasta keinukatkaisijasta aina moottorin pysäytyksen jälkeen.

HiTech -mallien kytkinpoljin on



höyhenenkevyt käyttää. Koeajossa huomaat, miten uusi 2.0 -ohjelma ja anturointi liikuttavat konetta ajajan tarkinkin ohjeen mukaan. Tule kokemaan koeajamalla entistä ammattimaisempi, monipuolisempi ja hiljaisempi HiTech 2.0!

■ **Markku Lappalainen**



HiTech 2:n ohjelmointi on helppoa ja yksinkertaista selkeän näyttöpaneelin avulla.



Kuvat: Visa Viikuna





Tukku mainioita parannuksia

Sieviläinen traktoriurakoitsija Antti Mäki-kauppila ajaa vuoden mittaan kahteen Valtraansa pyöreät 7000 tuntia. Puolitoista vuotta sitten hankitun 200-hevosvoimaisen HiTech 8950:n mittarissa on jo yli 5000 tuntia ja syystalvesta hankittu 160-heppainen 8550 HiTech 2.0:kin on ehtinyt pyöriä lumihommissa jo noin 600 tuntia, vaikkei lunta ihmeemmin ole satanutkaan.

Maansiirtotyöt kesäaikaan ja kunnallistekniset työt talvisaikaan muodostavat Mäki-kauppilan urakoinnin rungon. Maakärrynä on 12 kuution vetoinen ja kappaletavarapuolella on 7,5 metriä pitkä kärry, jonka perässä on jämerä nosturi. Antin kuskina ajava Pasi Kokko kertoo ajavansa melko paljon teräsrakenteita sinkattavaksi ja sitten valmiit tuotteet rakennuspaikalle suoraan rakenteisiin kiinnitettäväksi. Kuormain ulottuu jopa 14 metrin korkeuteen. Viime kesä tuntui olleen Sievissä melkoista haipakkaa, kun teollisuusrakentaminen pyöri pitäjässä rivakasti.

HiTech 2.0 saa sekä omistajan että kuskin varauksettomat kehut.

Metsäajon ykkönen

Porin Lyttylässä asuva Jukka Rostedt sai tuliterän Valtra 120-hevosvoimainen HiTech 2.0:n viime vuoden viimeisenä päivänä. Kuukaudessa mittariin tuli jo reilu sata tuntia ja kone oli syytä tuoda huoltoon. Samalla Jukka kertoi kokemuksiaan uudesta HiTechistä.

- Metsäajoon tämä Valtra on aivan ylivoimainen. Kääntyvä penkki, korkea maavara ja lyhyt, voimakas kone ovat ominaisuuksia, joita metsässä ajettaessa osaa arvostaa. Lumilingon kanssa on tullut myös ajettua jonkun verran. Täytyy tunnustaa, että HiTechin voimanhallinta pelaa erittäin miellyttävästi. Pikavaihteet vaihtuvat joko painonapilla tai automaattisesti tosi mukavasti. Muutenkin Valtran järjestelmässä aistii sen, että sitä on tehty asiakkaiden tarpeiden pohjalta, kertoo Kokemäen joen pohjoispuolella viljaa viljelevä Jukka Rostedt.

- Valtraan päädyin sen suosion takia. Jos puolet Suomessa myytävistä traktoreista on Valtroja ja kun vieniinkin menee niin paljon, täytyyhän sen koneen olla hyvä, arvioi Jukka lopuksi.

Satakymppi HiTech 2.0 mieluisa peli

- Enhän minä ole tällä uudella ajanut kuin vasta reilut 200 tuntia, mutta kyllähän siinä ajassa jo ehtii huomata, millaisesta traktorista on kyse. Ja tunnustettava on, että tosi näppärä ja voimakas peli tuli hankituksi, kertoo Jarmo Linnakallio Laukaalta maataloushommiin ja erittäin moninaiseen urakointiin marraskuussa 2000 hankkimastaan Valtra 110-hevosvoimaisesta HiTech 2.0-mallista.

Alueauran kanssa ajettaessa vaihteiston ja suunnanvaihdon ominaisuudet pääsevät oikeuksiinsa. Ja kaiken kruunaa Jarmon koneessa oleva turbiinikytkin, joka on etenkin metsäajossa lyömätön varuste.

Linnakallion tilalla viljellään rehuviljaa ja jonkun verran leipäviljaakin. Metsäajot työllistävät myös melkoisesti talviaikaan. Yrityksen liikevaihtoista urakointipuolelta tulee reilut puolet.

- Melkoisen moninaista se on meikäläisen urakointi. Tielaitos ja kunta ovat suurimmat työllistäjät, mutta varsinkin kesäaikaan tulee paljon ihan pikku-keikkaakin. Tällaisessa hommassa traktorin monipuolisuus ja käytön helppous nousevat arvoonsa.

VALTRA

Power Partner

www.valtra.fi

100–200 hv



Tule, koe ja aja uusi HiTech 2.0 -mallisto - ominaisuudet vailla vertaa.

Esimerkiksi 110 hevosvoimaisessa HiTech 2.0:ssa vakiona:

110 hv 4,4 l turbomoottori • momentin nousu yli 30 % • ejektorijalmoitus moottoriin • tietokoneohjattu PowerShift-voimansiirto • 36 vaihdetta eteen, 36 vaihdetta taakse • nopeusalue 0,6 – 40 km/h • automaattivaihte, Auto 1 ja Auto 2 • suunnanvaihto kytkinpolkimeen koskematta • suunnanvaihtovipuun yhdistetty käsijarru • automaattinen käsijarrun kytkäytyminen sammutettaessa • alueen valinta kytkinpolkimeen koskematta • esiohjelmoitavat nopeudet eteen/taakse • vedonvapautus • nelivetoautomaatiikka • tietokoneohjattu voimanoton kytkentä • voiman ulosotto 540/1000 • voimanulosoton hätäpysäytin • Autocontrol-nostolaite • heilahduksen vaimennus • nostovoima 7 000 kg • hydrauliiikan tuotto 73 l/min • hydrauliiikan paluuoiljyn suodatint • 180 astetta kääntyvä istuin • kääntyvät askelmat metsäajoa varten • mittariston digitaalinen näyttö kertoo voimanoton pyörimisnopeuden, ajatun matkan, ajonopeuden, ulkoilman lämpötilan, vaihteistoöljyn lämpötilan, nostolaitteen asennon ja kellonajan • kaksi lämmityslaitetta • ohjaamon ilman 100 % sisäkierto • ohjauspyörän korkeus- ja etäisyysäättö • suuntavilkujen auto-maattinen palautus • ohjaamon valo syytty oven avauksesta • tummennetut lasit • polttoainesäiliö välirungossa • ilmansuodatin ja akku konepeiton alla • tasainen alusta • 8 kpl työvaloja • apumiehen istuin • 5 väriä (pun, sin, vihr, kelt, valk) • kotimaisuusaste 82 % • suunniteltu ja testattu Suomessa • valmistus yksilöllisesti asiakkaan tilauksen mukaan

Mukavuutta ja yksilöllisyyttä monipuolisilla HiTech-valinnaisvarusteilla

50 km/h voimansiirto (0,7 – 50 km/h) teholuokassa 110–160/200 hv • turbiinikytkin (0 – 40 km/h tai 0 – 50 km/h) teholuokassa 100–120 hv • taakseajolaite (ohjaus, suunnanvaihto, käsijarru, kaasu ja jarru taakse) • Aires-etuakselin ilmajousitus (automaattinen tasonsäättö) • ilmajousitettu istuin, jossa sähkölämmitys • turvavyö • ajovoimanotto • säästövoimanotto 540/750 • Forest-ohjaamo • Forest-vanteet ja renkaat • ilmastointilaite • etuakselin hydraulinen lukko • luistonrajoitin • pilari-pakoputki • etukuormaaja • etunostolaite • etuvoimanotto • vetokoukku "euro" • peruutussummari • päävirtakytkin • työkone-ohjausjärjestelmä • leveät lokasuojat • kiinteät ja vahvistetut vanteet • Nokian, Michelinin, Good Yearin tai Tauruksen renkaat • takalasin pyyhkin ja pesulaite • 3 metallinhohtoväriä (pun, sin, vihr)

Uusi ohjelma tekee ajamisesta nautinnon:

- voit ohjelmoida automatiikan vaihtamishetken mieleiseksesi
- uusi nelivetoautomaatiikka varmistaa luistamattoman liikkeellelähdon
- vaihdat jouhevasti päävaihdetta automatiikan valitessa nopeuteen sopivan PowerShiftin
- hallitset konetta kaasupolkimella; kun nostat jalan kaasulta kone pysähtyy, ja liikkeelle lähdet taas helposti vain kaasupoljinta painamalla
- voit pysäyttää koneen jarrulla

Valtran HiTech-mallit valmistetaan ainoastaan tilauksesta. Lopullisesta suunnitteluvaiheesta pääset sinä vastaamaan! Voit vapaasti yhdistellä mallistosta moottorin, ulkovärin ja valinnaisvarusteet oman makusi ja tarpeidesi mukaan.



Iloinen viheltely kohtaa Kajaanin Valtran toimipisteeseen astuvan kulkijan. Ilmapiiri on varsin innostava ja saa tulijan heti hyvälle mielelle. Kolmetoista vuotta Valtran huoltopalvelua Kajaanissa hoidellut Moilanen tulee helposti toimeen kaikkien asiakkaiden kanssa. Hänen kanssaan on helppo hoitaa asioitaan.

Esa Moilasan työhistoria alkoi pienkone-asetajana, jolloin asiakaspalvelun niksit joutui opettelemaan kantapään kautta. Pienkoneasetajan pestiä kesti kahdeksan vuotta. Osuuskaupan varaosa-puolen ja maatalouskoneasetajakurssin kautta Moilanen siirtyi Valtran varaosamyyjäksi.

- Jokaisen varaosapuolen myyjän pitäisi käydä vähintään asentajan kurssi. Silloin on paljon helpompi hahmottaa, mistä asiakas pyrkii kertomaan. Ilman asentajan kurssia ja pienasetajan taustaa minun olisi varsin hankala hoitaa tehtäviäni hyvin, kertoo Moilanen.

Esa Moilanen onkin vuosien saatossa oppinut lukemaan ihmisiä selvitätseen työstään hyvin. Pääasiassa asiakas-kunta on lähes tuttua, mutta jatkuvasti tulee ovesta sisään uusiakin asiakkaita.

- Pyrin alkuun hieman kuulostelemaan, mitä asiakkaalle kärsii sanoa, jotta jännittynyt tilanne saataisiin jotenkin laukaistua, heittää Moilanen asiakas-

palvelufilosofiastaan.

Leppoisalle ja kiireettömän oloiselle miehelle jännittyneen tilanteen laukaisu ei varmastikaan tuota ongelmia. Moilasan palveluvaltina on myös uskomaton numeromuisti.

- Vanhemmista osista ei tarvitse numerosarjoja paljon kirjoista katsella, vaan muistan sarjat ulkomuistista, kertoo Esa Moilanen.

Hyvän numeromuistin salaisuus on vuosia sitten vallalla ollut käsinkirjaus. Ennen atk-järjestelmää kaikki kirjaukset toimitettiin käsin. Numerosarjoja käsin kirjoittaessa Moilanen oppi ne siinä sivussa puoli vahingossa, jota ominaisuutta on ollut helppo käyttää parantamaan asiakaspalvelua.

- Uusimmista tuotteista ei enää sarjoja muista, kun tietokoneelle syötettynä numerosarjoja ei tarvitse sen enempää kerrata, toteaa Moilanen ja kiistää kaipaavansa entisiä aikoja.

Puhelimella tilaus matkahuoltoon

Pääasiallinen asiakasryhmä on edelleen Kainuun alueella maanviljelijät. Urakoitsijat ovat kasvava asiakasryhmä, ja asiakkaina on myös jonkin verran metsäkoneyrittäjiä.

Huoltoapuolen myynti on siten lähes aina kiirekauppaa, sillä asiakkaalla on yleensä aina melkoinen hätä. Moilanen on osannut varautua tähän varsin hyvin,



Esa Moilanen p
tarvittaessa t

Kuvat: Juha Pyyhä

Esa Moilanen tuntee asiakkaansa ja heidän tarpeensa. Käytännön kokemus asentajan tehtävistä on eduksi.

sillä vain harvemmin tarvittavia tuotteita tarvitsee tilata Suolahdesta. Omat varastot on osattu ajan kanssa rakentaa riittäväksi palvelemaan päivittäisiä tarpeita. Paikalla olevat urakoitsijat antavatkin Moilasan toiminnalle kiitokset.

Kajaanin toimipisteestä hoidetaan myynti koko Kainuun alueelle. Perimmäiseen nurkkaan tulee matkaa Kajaanista jopa 150 kilometriä. Pitkät etäisyydet antavat oman haasteensa palvelulle, mutta Esa Moilanen on onnistunut ratkaisemaan tämänkin ongelman asiakkaiden hyväksi.

- Kun asiakas tilaa puhelimella tarvitsemansa tuotteet, paketoim ne samantien ja vien matkahuoltoon. Minulla on linja-autojen aikataulut tuossa tiskillä, joten pystyn kertomaan asiakkaalle heti,



palvelee: ssa toimeen vaikka keskellä yötä

n tarpeensa. Palvelu on nopeaa ja ystävällistä. Moilanen antaa tarvittaessa vinkkejä varaosatiskiltä.
on eduksi.

milloin hän voi noutaa paketin lähimmältä matkahuollon toimipisteeltä. Yleensä toimitus on asiakkaalla samana päivänä, kertoo Moilanen.

- Hyvät linja-autoyhteydet ovat kultaakin arvokkaammat täällä Kainuussa asiakaspalvelun hyvään hoitamiseen, tiivistää Moilanen.

Pienen toimipisteen edut

Kajaanin palvelukeskuksen miesvahvuus on kolme henkeä. Esa Moilanen hoitaa myymälän, Olavi Schroderus traktori-myyntiä ja Ilkka Ervasti tekee pääasiassa traktorikauppaa, mutta tuuraa tarvittaessa Esaa tiskin takanakin. Pienessä toimi-

pisteessä on omat edut joskin haittansa-kin.

- Aikaisemmin meillä oli kahden miehen vahvuudella hieman ongelmia järjestää lähetyksiä matkahuoltoon, koska saatoimolla liikkeessä yksin paikalla. Silloin oli lyötävä ovet säppiin ja lappu ovelle, milloin palaan. Pääasia oli kuitenkin saada paketti asiakkaalle menevään linja-autoon, muistelee Esa Moilanen.

Asiakaspalvelu näkyy ja kuuluu kaikissa Esa Moilasan tehtävissä. Työaikoja ei turhan tarkkaan seurata. Kaikki työt hoidetaan asiakkaan ehdoilla.

- Tarvittaessa palvelen asiakkaita vaikka yöllä, kertoo Moilanen ja jatkaa, että yhteistoiminnallahan se tulevaisuus rakennetaan.

Vaikka Moilanen hoitaa varaosa-

myynnin todella asiakasystävällisesti ja uhrautuvasti, kannustavaa palautetta tulee harvemmin.

- Perisuomalaiseen tapaan kiitokset ovat yleensä vähäisiä, mutta niitäkin kuulee ja aina se mieltä lämmittää, kun kuulee olleensa avuksi, kertoo Moilanen.

Negatiivisen palautteen kanssa Moilanen pärjää myös. Hänen tyyliinsä kuuluu puhua asiat halki, kun on aihetta.

- Silloin on myös paljon helpompi olla taas asiakkaan kanssa kasvokkain, kun on asiat hoidettu kunnolla, tiivistää Esa Moilanen asiakaspalvelun lomassa.

■ **Juha Pylväs**



Aivan Suomen kaakkoiskulmassa toistakymmentä kilometriä rajalta on hyvinvoipa karjatila, jossa Valmet tuli taloon 1955, ja sen jälkeen muita merkkejä ei ole tarvinnut tosissaan katsella.

Virolahtelainen Antero Pekonmäki ei ole itsekään pitänyt tarkkaa lukua, montako Valmet Valtraa talossa on ollut. Nopea ynnäys pysähtyi kuudentoista kohdalle.

Vieraissa ei ole käyty kertaakaan

Kuuluisan Salpalinjan tuntumassa Viro-
lahden Säkäjärvellä eletään innostuksen
ja mielihyvän aikaa. Ojalan tilan nuori
pari, Heikki ja Siw Pekonmäki ovat saa-
neet tilan haltuunsa vuoden vaihteessa.
Heillä on jo kokemusta tilan hoidosta, ja
omaan piikkiin toimiminen tuntuu nyt
innostavalta. Antero ja Hellin voivat
ottaa mieli kepeänä asiat ja touhun nyt
rauhallisemmin. Tilan toiminta jatkuu
oman perheen toimesta - asia, joka ei
suinkaan ole nykyisin enää itsestään-
selvyys.

Tilalla on puolensataa hehtaaria peltoa
ja nelisenkymmentä hehtaaria metsää.
Navetan kaksikymmentä lypsävää
tuottavat tilan pääasiallisen myyntitulon.
Peltojen kasvu jalostetaan pääosin
oman navetan kautta. Säilörehu kietai-
taan pyöröpaalina kalvon sisään, ja
kuivaheinä pakataan myös pyöreään
muotoon. Hyvinä satovuosina viljaa jää
myytäväksi asti.

Metsästä haetaan jokavuotinen poltto-
puu. Metsätraktorina toimii yli kolme-
kymppinen Valmet Terra. Näin talon
muut Valtrat ja Valmetit säästävät met-
sän kolhuilta. Öljylämmitys täydentää
puulämmön suloa.

Kylän ensimmäinen Valmet 1955

Pekonmäen pitkäksi osoittautunut
Valmet -suhde alkoi Valmet 15:n kanssa.
Viimeinen hevonen lähti talosta parem-
mille laitumille kuitenkin vasta 70-luvun
puolivälissä. Pikku-Vallun jälkeen seuraa
melkein isännällekin muistamaton lista
Valmet Valtraa. Tässä ainakin suurin osa
niistä: 15 - 361 - 565 useita - 500 - 502 -
604 - 702 - 455, kaksi 6300 - 565 - HiTech
100. Tämän kaavan mukaan tähän-
astinen luvunlasku pysähtyy kuuteen-
toista. Luku ei ole yhden perheviljelmän
Suomen ennätys, mutta on kovaa
kansallista tasoa.

Muiden merkkien myyjät eivät ole enää lähestyneet

Kysyimme isänniltä suoraan, onko
matkan varrella tullut käytyä vieraissa?
- Ei ole ollut oikein edes kiusausta.
Aikoinaan joku toisen merkin myyjä otti
asiaansa esille. Nyt heitä ei ole näkynyt
enää vuosikausiin.

Nuori isäntä Heikki sanoo sentään is-
tahtavansa silloin tällöin uteliaisuuttaan

jonkun muunkin merkin ohjaamoon.
Hallintalaitteiden sijainti tuntuu niissä
heti niin oudolta.

Tällä hetkellä viisi kotimaista

Pekonmäen tilalla on palveluksessa nyt
viisi Valmet Valtraa. Ikänestori on hytitön
Valmet 565 vuodelta 1967. Se vetelee
kesäajan nurkka-ajoissa perävaunua ja
pyörittää pöyhintä. Valmet 702 takaveto
on varustettu etukuormaimella ja
maatilakaivurilla. Sillä tehdään monen-
laisia "likaisia" töitä; ojan kaivuuta,
lannan kuormausta, suursäkin nostoa
ynnä muuta.

Valmet 602 vuodelta -82 pitää lasissaan
reilun neljän tuhannen tunnin lukemaa.
Sitä pidetään myös melkoisena joka-
paikan höylänä. Ketterä ja kestävä taka-
potku, sanovat isännät. Tarkkaan ilmaisi-
tuna Sisu Valmet 465-4 vetelee talvisin
lumilinkoa varttuneemman isännän käs-
kemänä Säkäjärven kyläteillä ja pihoissa.
Kiireisenä kesäaikana "neljä-kuus-
vitonen" kiskoo perävaunuja, vetää ke-
vättöissä kylvökonetta ja antaa voiman
pyöröpaalaimelle.



Kärkiaura on kavennettu versio kuorma-automallista ja sovitus on omatekoinen. 100 hv, 40 km/h ja powershift -vaihteisto antavat määrällekin lumelle äkkilähdön.



Kuvat: Juhani Rahkonen

Antero ja Heikki Pekonmäki ovat tottuneet poseeraamaan Valtran vierellä.

HiTech-aikaan Pekonmäet siirtyivät syksyllä 1999. HiTech 100 sai äskettäin keulalleen järeän Valtra 950 kuormaimen. HiTechillä tehdään luonnollisesti Ojalan tilan raskaimmat työt kuten muokkaus, kyntö, niittomurskaus ja paalikäärinä. Talvella 100 hv HiTech laitetaan kärkiauran taakse. Sillä aurataan 7 - 8 kilometrin osuus yleisestä maantiestä. Linko olisi ison tien auki pitoon liian hidas, ja määrässä lumessa tulisi vaikeuksia. Alueauraa Pekonmäet eivät ole vielä kokeilleet. He ovat täysin tyytyväisiä perinteiseen kärkiauraan.

HiTech saa pelkkää kiitosta

Heikin ohjastama HiTech saa oikeastaan pelkkää kiitosta: vieraskorea hän ei osaa olla.

- Turbiinikytkin on ensimmäisenä mieleen tuleva. Sillä voi auraustyössä esimerkiksi risteyksissä lähteä liikkeelle suuremmalla vaihteella, ja sitten pikavaihteella hoitaa loppu lisävauhti.
- Kuormaustyössä suunnanvaihto jalkaa polkematta on hyvä juttu. Kytkintä tulee käytettyä vain vaikeimmissa ja tarkemmissa paikoissa. Nopeusnäyttö on minusta myös hyvä uutuuksia. Sitä seuraamalla voi helpommin reagoida kuorman kanssa nopeustilanteisiin ja vaihtaa vaihdetta, kertoo nuori isäntä edelleen.

Isännät kehuvat yhdessä HiTechin

hallintalaitteiden sijoittelua. Antero Pekonmäki muistaa mainita vielä erinomaisen käsijarrun kytkennän. Koko Valtrasta traktorina tai yhtiön toiminnasta Heikillä on vain yksi tekninen asia toivelistalla. HiTechiin pitäisi saada peräöljylämmittin toimimaan samanaikaisesti moottorilämmittimen kanssa. Kovilla pakkasilla ei tahdo malttaa odottaa tarpeeksi kauan lämmittelykäynnin vaikutusta.

Valtran 50 prosenttia tuntuu sopivalta

Vuosikymmenien mittaan Pekonmäet eivät muista yhtään vakavampaa traktorihaaveria tai edes kunnan kummellusta. Antero Pekonmäki pitää Valtran markkinaosuuttakin ihan sopivana. Lopuksi "Muu-Suomi" haluaa uteliaana kysyä rajan pinnassa asuivilta, onko rajan takaa tullut, näkynyt tai kuulunut Säkjärvelle asti vieraita?

- Kesäisin tuossa tiellä kulkee joitain venäläisiä autoja. Yksi karhu liikuselee näillä tienoilla, ja nyt juuri äskettäin tuli



Aivan Ojalan tilan lähistöllä on näkyvät muistot vuosikymmenien takaa. Salpalinjan panssariesteiden kivet on kaivettu toista metriä maahan.

susilauman rajan yli. Kumpiakaan emme ole tässä koskaan nähneet, kuvailee vanhempi isäntä vilkkaaseen karjalaisyliin.

■ **Juhani Rahkonen**



Tiimityötä Suomen olkapäällä

Enontekiön kunnan Vuontisjärven kylässä on jo reilut parikymmentä vuotta toiminut yhteisnavetta. Pauli Laakson alullepanemassa yrityksessä on jo toinen sukupolvi menossa. Paulin sisarenpoika Jari Joki on ollut kymmenkunta vuotta remmissä ja uusin tulokas on toisen sisaren poika Harri Vuontisjärvi.

Kyllä kotimaisella Valtralla pärjää. Monikäyttöisyys ja maastokelpoisuus ovat päällimmäisinä plussina miesten mielessä. Miehet oikealta: Jari Joki, Harri Vuontisjärvi ja Pauli Laakso.

Parin päivän välein Valion yhdistelmä-auto tuo tullessaan tavallista rahtitavaraa Perälapin tarpeisiin ja paluu-kuormassa vie maidon Rovaniemelle.

nut tutkailla. Homma perustuu yksinkertaiseen työntekoon ja luottamukseen. Jokainen tekee oman osansa niin hyvin kuin taitaa ja kulut ja tuotot jaetaan sitten kolmeen osaan. Jokainen osakas hallitsee omia peltojaan, vaikka työt tehdäänkin yhdessä.

- Kustannussäästöt ja vapaa-ajan lisääntymisen tähän suurimpia etuja ovat. Ja eritoten vapaa-ajan lisääntyminen aiheuttaa sen, että osakkaat ovat täysillä mukana eivätkä ala halkomaan hiuksia, arvioi Pauli Laakso toimintamuodon hyötyjä.

Tätä navettaa pitäisi ensi kesänä jatkaa tuollaiset kymmenen parsipaikkaa.



- Me sisarusten kanssa mietimme 70-luvulla, onko siinä järkeä tehdä yhteiskunnan suositusten mukaan kolmea noin kymmenen lypsylehmän navettaa. Meidän järkeilyämme päättyi yhteen vuonna 1979 valmistuneeseen kolmenkymmenen lehmän navettaan, kertoilee Pauli Laakso yhteisnavetan alkuvaiheista.

- Kyllähän meille naureskeltiin ja peloteltiin kolhoosihomman vaaroilla ja

mahdollisilla epäonnistumisilla. Mutta kyllä kait ne pahimmat karikat olisivat jo ensimmäisen parikymmenen vuoden aikana esiin putkahtaneet, arvioi Pauli.

Avoin yhtiö

Pauli Laakso kertoo, että yhteisnavetasta tehtiin tarkat perustamiskirjatkin, mutta niitä ei ole allekirjoituksen jälkeen tarvin-

Navettahommiin osallistuu kolmesta perheestä vain miehet Pauli, Harri ja Jari, sillä miesten puoliset ovat tilan ulkopuolella työssä. Navetassa työskentelee kulloinkin kaksi ihmistä yhden ollessa vapaavuossa, eli pari viikkoa navettatyötä ja yksi viikko vapaata. Tämä vuorottelu pelaa tuntuvimmin kenties talviaikaan, mutta kiireisenä kesäkautenakin kolme miestä tuorerehunteossa on melkoinen voimavara yhden perheen tilaan verrattuna.

- Sen verran hyvin tämä on pelannut, että ensi kesänä oli tarkoitus laajentaa navettaa reilulla kymmenellä parrella. Luvat ja paperit ovat jo kunnossa, kertovat Pauli, Jari ja Harri.

Yhtiöllä on peltoa noin 45 hehtaaria, joka on kokonaan nurmella. Tuorehūsato kerätään kaksoissilppurilla navetan yhteydessä oleviin laakasiiloihin. Viime kesänä molemmat rehusadot olivat erinomaisia, jonka takia osa rehusta täytyi säilöä navetan pihaan aumaan.

Viime kesänä tilalle tuli Valtran 90-hevosvoimainen ysisatanen. Ylivaihteella varustetulla koneella kuljettaa rehu-kuormat kotiin ja vastaavasti liete-kuormat pelloille ripeästi. Valtran valintaan vaikutti myös sen monipuolisuus ja tietysti kotimaisuus. Suomen maatalouden ja koko maaseudun asuttuna pitämässä kotimaiset valinnat ovat omalta osaltaan tukemassa hyväksi havaittua politiikkaa.

- Ei noilla muilla merkeillä ole metsään asiaa ollenkaan. Valtran maasto-

- Niin ja onhan se tämä Valtran tehopainosuhte poikkeuksellisen edullinen. Meidänkin pellot ovat kaikki jänkämaita, joille ei raskailla koneilla ole asiaa, tietää Pauli kokemuksesta kertoa.

Tilan yhteydessä on hyvin varusteltu verstaas, jossa tilan koneet pidetään hyvässä kunnossa. Pajalla korjailaan myös jonkun verran kyläläisten koneita, etupäässä kuitenkin moottorikelkkoja.

- Minä harrastan moottorikelkkakisailua ja siitä kait se johtuu tämä pajahomma. Oman kaluston kunnossapidon lisäksi ehtii panemaan kavereidenkin kalustoa kuntoon, kertoo Jari Joki harrastuksestaan, joka antaa myös hieman lisäansioita.

Pajahommat ovat minulle sellaista vastapainoa navettahommiin, kertoo Jari Joki.



Yhteistyön voima syntyy luottamuksesta

Kuvat: Visa Vilkuna

Kustannustehokkuus mielessä

Yhtiön perusajatuksena on ollut kustannustehokkuus. Vilkaistu tilan kalustoon vahvistaa yrittäjien puheet. Maatilakaivurina on vuodelta 58 peräisin oleva Nuffieldin päälle tehty kaivuri. Viime kesänäkin koneella pisteltiin yli neljä kilometriä ojaa. Traktori-hankinnoissa on myös edullisuus ja monikäyttöisyys ollut ohjenuorana.

kelpoisuus, pohjan selkeys ja kapea ohjaamo ovat sellaisia valtteja, joita osaa arvostaa metsässä liikuttaessa, kehuvat yrittäjät.

Enontekiön korkeuksilla ei metsä enää kovin humisemalla kasva, mutta omasta metsästä tarvittava puutavara sekä polttopuut on aina ajettu. Jatkuva pellon raivaus pienessä mitassa on toinen seikka, jossa Valtran maastokelpoisuus pääsee oikeuksiinsa.

■ **Visa Vilkuna**

Aivan fantastinen liikenne

Oravaisten Österbyssä asuva Gösta Lindholm hankki ensimmäisten asiakkaiden joukossa Valtran 160-hevosvoimainen 8550 -mallin Aires-etujousitettuna. Nyt, lähes 4000 Aireksella ajettun tunnin jälkeen Gösta uskaltaa kehua ilmajousitusta kokemuksen tuomalla tiedolla.

- Se on yksinkertaisesti erinomainen. Vähän minä mietin, kun olin Airessta hankkimassa, sillä uudesta mallista kun keneltäkään en voinut kysellä kokemuksia. Mutta nyt täytyy oikein ihmetellä, kuinka valmis ratkaisu ilmajousitus tosiaan on, kertoo Gösta ja jatkaa kokeileensa jousituksen toimivuutta lähes 40 asteen pakkasessakin. Ja eihän siinä ollut jousituksen toiminnassa mitään muutosta lämpimämpiin keleihin verrattuna.

Kanat lähtivät

Muutama vuosi sitten Gösta Lindholmin oli tehtävä ratkaisu. Edessä oli joko uuden kanalan rakentaminen tai sitten määrätietoisempi keskittyminen traktoriurakointiin. Kanapuolen epävarmuus painoi vaa'an traktorin puolelle. Kanalan hoitamisen jäätyä pois Lindholmin tilalla keskityttiin kasvinviljelyyn.

- Juurikkaalla saan keskimäärin 35 tonnin hehtaarisatoja. Jo pelkästään oman 17 hehtaarin alan nostohomma on kuitenkin melkoinen urakka. Meillä onkin naapurin kanssa kimpassa kaksirivinen nostokone, jolla työ todella joutuu, kertoo Gösta Lindholm monessa työssä vuoden mittaan toteutuvasta yhteistyöstä naapureidensa kanssa.

Juurikkaan lastauksessa käytetään Valmetin 79:n hevosvoimainen 6100 -mallia. Twin Track -taakseajolaitteella varustettuun traktoriin kiinnitetään isännän muuntelema takakuormaaja ja työ käy kuulemma kuin pyöräkuormaajalla konsanaan.

Lindholmilla on timotein siemenviljelystä vuosittain noin 25 hehtaarin alalla ja rypsiä on ollut noin kahdeksan hehtaaria. Loppu 70 peltohehtaarin alasta on rehuohralla ja -kauralla. Traktoriurakointi luonnistuu kasvinviljelytöiden lomassa melkoisen hyvin.

Tienvarret siisteiksi

Maantie tulee Göstalle tutuksi, sillä parhaimpina päivinä Valtran mittariin on kierähtänyt jopa 600 kilometriä. Viljan kuljetus Vaasan satamaan on melkoista rallia, mutta 24 kuution jarrullisella karryllä vilja kyllä liikkuukin.

- Teollisuusrenkailla ja jousitetulla akselilla ajomukavuus on erittäin hyvä. Sitä pystyy ajamaan viittäkymppiä epätasaisemmalla tiellä.

Toinen mittava urakointi on myös maantiellä ajamista, mutta nopeudeltaan toisesta päästä. Ryömintävaihteella madallen Gösta raivaa tieluiskojen vesakoita sileiksi. Omalla hydraulikalla varustettu raivauspää liitetään Valtran



Kuva: Visa Viikuna

ulottuvaan kuormaimeen. Vuosittain pelkästään tieluiskien ajoa tulee pyöreä 500 tuntia.

Harvinaisemmasta päästä taas on Göstan sopimus Pensala Bikompostin kanssa. Kesä kautena pääasiassa turkiseläinten lannasta ja oljesta tehty kompostiauma pitää sekoittaa muutama kerran. Hehtaarin kokoiselle asfalttikentälle mahtuu pitkästi kuohkuttava aumaa. Syksyllä aumat peitetään



**Hyvällä huollolla saavutetaan kaksi erittäin tärkeää etua:
ensimmäinen niistä on varmuus työn sujumisesta,
toinen parempi jälleenmyyntiarvo.**

oljilla ja prosessi jatkuu pitkälle talveen. Keväällä valmis maanparannusaine on mainiota lannosta vaikkapa luomuun.
- Siinä on Valtran jokainen hevosvoima hommissa, kun kuohkeutan kompostia. Mutta sopivalla vaihdeporrastuksella hommaan löytyy oikea nopeus, kertoo Gösta.

Linholmilla on ajettu jo pitempään kotimaisella traktorilla. Monipuolisuus on vältti numero yksi; nopea traktori, jolla

voi huoletta mennä metsään ja jonka penkki kääntyy kokonaan taakse. Koneiden huolto on Gösta Lindholmin mukaan erittäin tärkeä. Öljynvaihdot on hoidettava täsmällisesti ja kun traktori pidetään puhtaana, mahdolliset vauriot ja kuluneisuudet on helppo havaita ennakolta.

- Hyvällä huollolla saavutetaan kaksi erittäin tärkeää etua ja ensimmäinen niistä on varmuus työn sujumisesta ja

toinen parempi jälleenmyyntiarvo.

- Eivätkö olekin tärkeitä asioita vai mitä, miettii Gösta Lindholm lopuksi.

■ **Visa Vilkuna**



Tuotenimi

on tärkeä asia

Tammikuussa Valmet-tuotenimi täytti 50 vuotta ja samalla se muuttui Valtraksi. Muutos saattoi herättää kysymyksiä asiakaskunnassa. On kuitenkin hyvä muistaa, että Valmet-nimi tuli lyhennyksenä sanoista VALtion METallitehtaat. Tämä konserni otti nimen Valmet käyttöön samaan aikaan kuin Pikku-Valmetin ensimmäinen yhdeksän kappaleen sarja valmistui vuonna 1951.

Ensimmäisen kerran Valmetin traktori-merkkiin tuli muutos vuonna 1979, kun Valmet Oy osti Volvo BM:n traktori-toiminat. Syntyi kaksoisnimi Volvo BM Valmet, joka oli käytössä vuoteen 1987 saakka. Sitten nimi lyheni jälleen Valmetiksi

Valtionyhtiöitten yksityistäminen alkoi 1990-luvun alussa. Kauppa- ja teollisuusministeriö uskoi Valmet Oy:n pääsevän paremmin pörssiin keskittymällä paperikoneisiin ja niiden automaatioon. Valmetin traktorit, metsäkoneet ja materiaalinkäsittelykoneet joutuivat toiseen suomalaiseen valtionyhtiöön, Sisuun. Yhtiöjärjestely tapahtui vuonna 1994, ja traktoreissa Valmet-nimelle jäi sopimuksen mukaan käyttöaikaa seitsemän vuotta.

Sisu olisi halunnut traktorin nimen vaihtuvan Sisuksi, mutta traktorimiehet kaivoivat lähihistoriasta nimen Valtra, joka oli rekisteröity jo vuonna 1963 ja siirtynyt vuonna 1970 traktoritoiminnan omistukseen.

Kun Sisu fuusioitui Partekiin vuoden 1997 alussa, traktoriyhtiön nimi päätettiin vaihtaa Valtraksi. Samalla tuotenimeksi määriteltiin Valtra Valmet. Tällä kaksoisnimellä toimittiin vuoden 1997 elokuusta aina tammikuun 19. päivään vuonna 2001. Silloin Valmet-nimi jäi pois ja tilalle tuli oma nimemme Valtra, VALmet TRAKtori.

Nimen visuaalinen asu tärkeä

Suomalaiset traktorintekijät oivalsivat tuotemuotoilun arvon jo 1960-luvulla. Kaunis muoto on myös käytännöllinen. Muotoilu ja ergonomia nidottiin yhteen jo malleissa Valmet 900 (1967) ja 502 (1971). Pohjoismaisessa traktorissa Volvo BM Valmetissa nähtiin Valmetin ja Volvo BM:n muotojen yhdistyminen; muodosta vastasi Jan Wilsgaard, joka johti kaikkien Volvo-autojen muotoilua Amazonista 700-sarjaan.

Myös tuotemerkin muotoilu on tärkeää. Tuotemerkki on usein irrallaan varsinaisesta tuotteesta. Siksi sen on oltava helposti tunnistettavissa ja liitettävissä varsinaiseen tuotteeseen. Kun osoitettiin tosiasiaksi, että nimi Valmet jää pois traktoreista vuoden 2001 vappuun mennessä, ryhdyttiin miettimään sekä uutta nimeä että sen muotoilua. Valtra-nimi löytyi historiasta ja se on yhtä hyvä kuin Valmet.

Ulkoisen graafisen asun luontiin otettiin mukaan Suomen parhaat asian-tuntijat. Vaikka Valtra on kansainvälinen yhtiö, sen juuret ovat Suomessa ja Brasiliassa. Suunnitteluun lähdettiin nöyryin mielin ja menneiltä vuosikymmeniltä kaivettiin vahvoja elementtejä. Valtra Valmet -merkki oli välivaihe. Siinä molemmat nimet pantiin laatikoihin, Valtra valkoisena punaiseen laatik-

koon, Valmet punaisena mustaan laatikkoon. Valtran V tehtiin korkeammaksi hengittämään laatikon ulkopuolelle. Tavallaan siinä toistui vanhan Valmet 565:n keulan hallitseva V-kirjain. Jos taas ottaa mustavalkoisen valokopion tästä merkistä, selkeästi näkyviin jäi vain Valtra.

Nykyinen Valtra-merkki kehitettiin kassakaappiin noin kolme vuotta sitten. Lähtökohtana oli tehdä kehitystä, ei vallankumousta. Valtra Valmetin merkkiympäristöön oli määritelty neljä väriä, punainen, musta, valkea ja hopea. Nykyisessä Valtrassa samat värit toistuvat. Myös tuotemerkin mallin synty oli mielenkiintoista. Tehtiin erilaisia malleja ja ne vietiin mm. Brasiliaan, Ranskaan, Englantiin, Saksaan ja Suomeen sekä omien asiakkaittemme ja myyjiemme, mutta myös kilpailijoidemme asiakkaitten arvosteltaviksi. Tulokset johtivat nykyisen metalliselta näyttävän Valtra-tuotemerkin syntyyn.

- Halusin tehdä merkistä kuvan, ei painettua sanaa, kertoo Viherjuuri Ilmeen pääsuunnittelija Imo Valtonen.
- Siksi Valtra-merkki ei tarvitse mitään lisuketta kuten perinteistä tähkää tai hammaspyörää. Valtran merkki on koneen kyljessä kiiltävä ja kolmiulotteinen ja painotuotteessa saadaan aikaan sama metallinen luotettavuus.

VALTRA

Atrium mallimylälänä

Valtran helmikuussa käyttöön vihkimä asiakaspalvelukeskus, Atrium, on sisustettu vastaamaan sitä mielikuvaa, jonka Valtra haluaa asiakkaitensa saavan ympäri maailmaa. Värimaailma on tuttu puna-musta-valkoinen-hopea. Kyltit ovat selkeitä. Tarjolla on nyt entistä enemmän Valtra-merkkituotteita bootseista fliiseihin ja hopeoituihin solmioneuloihin. Valikoima kasvaa jatkuvasti.

Myös Atriumin ohjelmatarjonta on korkeatasoista. Noin 90 hengen auditorioon on järjestetty kiinteät videotykit ja DVD-tekniikkaan perustuvat elävien kuvien näytöt. Koska oman traktorinsa syntymää seuraavien asiakasperheiden määrä on jatkuvassa kasvussa, Atriumin yläkerrassa on huone, jossa pienryhmille voidaan esittää samat asiat kuin suuremmillekin ryhmille.

Oman lisäarvonsa Atriumin palveluun tuo se, että asiakaspalvelun päällikkönä toimii traktorien vetokisoista tuttu mestari Johanna Herlevi.

Valtra on Power Partner

Painettu tai muuten toteutettu tuotemerkin ulkoasu on vain osa tuotemerkin arvosta tai arvostuksesta. Markkinoinnin

gurut ovat osoittaneet, että kaikilla tuotemerkeillä (brandeilla) on ydin, joka tulee esille mm. mainonnassa ja myyjien puheissa. Kun Valtra-tuotemerkin tärkeimpiä ominaisuuksia haluttiin terävöittää, avuksi otettiin Valtran arvot, jotka ovat joukkuepeli, avoimuus, luotettavuus ja omatoimisuus. Näiden sanojen alkukirjaimista muodostuu sana "jalo". Kaikki nämä arvot liittyvät korkeaan moraaliiin, toisaalta esimerkiksi luotettavuus koskee sekä tuotetta että henkilöstöä.

Monilla tuotemerkeillä on "sutkaus" eli englanniksi slogan. Meille tuttu on varmasti Nokian lause "connecting people" eli yhdistään ihmisiä. Valtran ominaisuuksien lyhyttä kuvausta testattiin useissa maissa sekä omien asiakkaitten että kilpailijoiden traktoreilla ajavien asiakkaitten kanssa. Valtra Valmetin aikana käytettiin ilmaisua "Voimaa menestykseen" (Power to succeed). Sanonta "Power Partner" sai kuitenkin kansainvälisessä tutkimuksessa enemmän suosiota. Se on ymmärrettävä kääntämättä miltei kaikkialla, power ymmärretään sekä koneen että organisaation voimaksi tai tehoksi, vastaavasti partner on kumppani.

Valtran tuotemerkinä yhdistyy siis voima ja inhimillisuus, Power Partner.

■ Hannu Niskanen

Uutta voimaa Valtralle

VARAOSAMYYJÄT LÄNSI-SUOMI

Väänänen Topi,
Oulun palvelujoukkue,
puh. 020 455 1343 GSM 040 759 7204

ETELÄ-SUOMI

Reijo Hienonen,
Turun palvelujoukkue,
puh. 020 455 1611 GSM 040 770 2763
Matti Sysmälinen, Vantaan palvelujoukkue,
puh. 020 455 1284 GSM 040 770 2759

ITÄ-SUOMI

Anjelika Vasara,
Lappeenrannan palvelujoukkue,
puh. 020 455 1483, GSM 040 847 8425

HUOLTOPALVELUT (Yritykset) LÄNSI-SUOMI

Törmänen Antti,
Lemmenkuja 10 A, 98950 SAIJA.
Puh. 040 720 4028 / 049 124 136



20 MYYDYINTÄ traktorimerkkiä 1 - 12 / 2000

	Valtra Valmet	494	95
1	Valtra Valmet 4400	494	95
2	Valtra Valmet 900	493	90
3	Valtra Valmet 4550	248	100
4	NH T5 100	201	90
5	Valtra Valmet 4450	192	110
6	Case IH CX 100 A	175	102
7	Valtra Valmet 700	163	70
8	Valtra Valmet 4350	145	120
9	ID 6410	127	103
10	MF 4215	115	95
11	Valtra Valmet 300	115	80
12	Valtra Valmet 4300	112	115
13	Valtra Valmet 3400	109	140
14	ID 6310	108	100
15	Valtra Valmet 3050	101	110
16	NH T5 115	101	110
17	Case IH MX 120	99	135
18	NH T1 90	96	85
19	Valtra Valmet 3250	89	135
20	Fiat 110-90	82	110

Esitelmä: Agriexpo-hallintakeskus

www.valtra.fi
TÄÄLLÄHÄN NÄITÄ RIITTÄÄ!

TAIDANPA ANTAA NIILLE NIMENI.

VALTRAN MALLISTO! KIRJAILIJA HEIKKI

VEDEN ALLA VAANIVIA

IHMISILLÄ OMANSA

MUUTTUVAT!

RIKKINÄISIÄ PÄÄHÄNPISTOJA

VALTRALLE TÄRKEÄÄ

OSAVALTIO

VOI SOPI-
MUKSEN

KÄYMÄLÄ

SYÖTTI EARTHA

LYHYET
AJAT

SIELLÄKIN TARVITAAN
VALTRAN TUOTTEITA

VEIJÄJÄ 2.PERSOONA

KYHÄELMÄ

VÄLKKI
HIRVONEN

FARROW
BERNER

laajuus
VALTRA-
TUOTE

TARKEMPI
RYHMÄ

HIH-
TÄNYT
GUNDE

PAINI

HARAVASSA

HELLÄ
TRAK-
TORIN
KÄYTTÖ-
PAIKKA

MAKSET-
TAVIA!

ROPO

LIND-
STRÖM

RAVI-
VETO

KAIN

VII-
MEIS-
TELIJÄ

KIITTI!

NAI-
MATON

ILTA

MAA-
TYÖ

KÄTOA
AIHEUT-
TAVIA

MILAN
KÄHÄRI

MONI
VALTRAN
SUUNNI-
TELMA

PYYDYS

PANS-
SARI-
VAUNU

"8"

LEHTIMIES-
SUKU

LIND-
STRÖM

MINIS-
TERI
MAIJA

ILTA

MAA-
TYÖ

KÄTOA
AIHEUT-
TAVIA

MILAN
KÄHÄRI

MONI
VALTRAN
SUUNNI-
TELMA

PYYDYS

PANS-
SARI-
VAUNU

"8"

LEHTIMIES-
SUKU

LIND-
STRÖM

RAVI-
VETO

MINIS-
TERI
MAIJA

LEH-
MÄLLÄ

Lähetä ratkaistu ristikko osoitteeseen:
Valtra Oy/Katja Kainulainen
PL 200, 40101 JYVÄSKYLÄ



KIIHOKE NAUIT- TAVIA		P.S. TALON LÄHI- ALUE	HOTKAISTA ON VAIN VÄLTRÄ		VALTRAN PAIKKA	KEN- GISSÄ	TAISTELU	PYY- TÄVIÄ	VALTRAN VERBI
			VAKIO- HINTA				PUU- ROU- TUMIA		
			VALTRA						
		LAGER- LÖF kaukana		LIVOH- KAAN- LÄHDÖT			OIKEA		
			eritellä		PAKSUT				
			RAHOJA						
		STOP MONEN TRAK- TORIN TÄRKEÄ OSA		ILK- KUA				JAPA- NISSA	KÄY- TÄVÄ!
			PO- LIO- MIES JO- NAS		TAIS- TELU- PAIKKA				
LIIKENTEELLE				LAMPAISTA					
PITÄÄ PII- LOSSA EPÄPUH- TAUS	ILKEÄT			LOTTA-				LARS	KYNTÖ- VÄLINE
				AN- NELI			KORTTEERATA		
							VUO- RISTO	OUTINEN	
				-KUUSI	V		KULTA- PAINIJA SEI- NILLÄ		
	V	INTTI- PAIKKA		VÄSYT- TÄVÄT				KUOH- KEA	VAU- VALLA
			traktorissa tärkeää RANI- NEN	ALKUJA					
TRAKTO- RISSA					SEITSENOTTELIJA HAUTALA			MAIKAT	PAI- KOKIN
		AHTI- SAAREN "KAI- MOJA"							
					HAN- KINTA			AJO- PELI	
"AUTO"				KYLMÄ KOTI					
		LA- PISSA			900			OMAI- NEN	
ANTAU- MUK- SET				BISNES- HAARAT			"POIKA- MIES"		

SANARIS OY / Erkki Vuokila & Selma Mäkinen

Oikein vastanneiden kesken arvomme Valtra Collection -tuotteita. Ympyröi kokotietosi.

Nimi
Osoite

XS, S, M, L, XL, XXL

31



Tuotekehitystyötä kumppanuudella

Teppo Kananen 60-luvun alussa tuoreena Valmetin suunnittelijana piirustuslautansa ääressä.

Tehtaamme 50-vuotispäivistä palaavat ajatukset väkisinkin ajassa taaksepäin. Olenhan itsekkin tehnyt tuota niin mielenkiintoista ja antoisaa yhteistyötä asiakkaiden kanssa liki 40 vuoden ajalta.

Meille, jotka olemme saaneet olla mukana suorissa asiakastapaamisissa, tämä on ollut todella virikkeitä antavaa aikaa. Mielestäni mikään ei kehitä varsinkaan nuorta suunnittelijaa niin tehokkaasti kuin asiakkaan antama suora ja rehellinen palaute tuotteesta. Ja suomalainen asiakas se todella osaa antaa palautetta, sekä kehuja että moitteita, molempia tilanteen mukaan. Näissä merkeissä olen vuosien varrella päässyt tapaamaan satoja aitoja maaseudun ihmisiä eri puolilta maatamme, nauttinut heidän vieraanvaraisuudestaan, saanut jopa yöpyä heidän kodeissaan, saunomisesta nyt puhumattakaan, joten suhteet tuotekehityksen ja asiakkaan välillä ovat olleet todella mutkattomat ja läheiset. Siinä välissä ei "valantehneitä kielenkääntäjiä" tarvita, kuten joskus kuulemma on tarpeen tuontitraktoreiden asiakkailta.

Murteet ovat rikkaus

Eräs elämää rikastuttava ja siihen väriä antava osa tätä työtä on ollut mahdollisuus keskustella maamme eri murrealueilta syntyisin olevien aitojen ihmisten kanssa. Monta kertaa olen hämmästelty sitä, kuinka värikästä ja sujuvaa heidän puheensa on, vaikka asiat saattavat joskus olla hieman tikkuisiakin. Liittyhän näihin asiakastapaamisiin yhtenä osa-alueena koekäytössä olevien ja myös asiakkaiden omia koneita koskevien ongelmien selvittely.

Edellisessä lehdessä nuori eteläsuomalainen viljelijä totesi maanviljelyn joutuneen kovan rakennemuutoksen eteen. Kuuntelin tässä kolmisenkymmentä vuotta sitten nauhoittamiani asiakashaastatteluja ja voin todeta, että muutos maataloudessa on todella jatkuvaa. Haastattelin 1960-luvun loppu-

puolella eräästä Itä-Suomen pitäjästä kotoisin olevia maanviljelijä-urakoitsijaveljeksiä jotka olivat juuri hankkineet silloisen uutuusmallimme, 89-hevosvoimaisen, 3200 kiloa painavan Valmet 900 -traktorin. (Tyyppimerkintä 900 on viime vuosina otettu uudelleen käyttöön ja on tänään aivan eri tuote kuin silloin.)

Kysyin veljeksiltä, minkälaisia auroja ja äkeitä heillä on uuden traktorin perään hankittuna. Vastaus tuli aidosti puhutulla paikkakunnan murteella: **"Eihän sitä pellolle tuommosella kornikalla, ja muutennii sitä nykyaekana enempi tuonne mehtäajon puolelle, kutsetin aiijuun, mehtäkärryn etteen se pannaan, se on viisviitosen telikaanian perästä tehty vetävä kärry".**

Mitähän he sanoisivat tulevasta yli 200-hevosvoimaisesta ja 8000 kg painavasta S-mallista? Siinä se vasta olisi veljeksille

”kornikka”.

Tuohon aikaan varsinkin Itä- ja Pohjois-Suomessa oli menossa valtava murros metsätöissä, kun puutavaraa alettiin enenevässä määrin kuljettaa maatalous-traktoreilla. Valmetteihin jo silloin asiakkaiden toivomusten mukaisesti rakennetusta ajovoimanotosta tuli todella kova sana noilla markkinoilla. Kun puutavaraa ajavista urakoitsijoista oli kova pula, kukin meni ajoon sillä traktorilla, jonka sattui omistamaan, ja niihin viriteltiin mitä ihmeellisimpiä perävaunusovituksia, joissa varsinkin jarrurakennelmat olivat hyvinkin kirjavia. Ihme, ettei mäkisissä maastoissa rymytessä sattunut ainakaan tiettävästi kuolemantapauksia.

Veljestenkin edellinen traktori oli ollut vain 52-hevosvoimainen Valmet 565, joka oli ollut erittäin kestävä ja suorituskykyinen kone, jota tietysti oli ajan tavan mukaan vähän viritelty. Toinen veljeksistä kertoi: **”Siinä ol tuolta pakkosyöttönapista vejetty rassi tuonne kajuut-taan ja senkun tarvihti lisävoemoo eikun pyöräytti siitä. Kaks kertaa se män multa ylämäessä niin sinkeelle kun tuota, mie otin sen täyvet kierrokset pakkosyötön kans ja sitte hopitin etteenpäin nii (moottori) pyörähti pyörimää takaperin, sekun laski tuonne tuhanteen kierrokseen, siin sillo vetäs savupiipusta sissää ja ilmanpuhustajasta ulos.”** Toinen veli vielä täydensi tarinaa: **”Pithän sitä joskus oekeen tosmäessä ruiskuttaa vielä tarttipilottii ilmanpuhustajaan jotta soatiin lisäpotkua ja liehän tuota joskus vielä tartillahii aotetu”**.

Tuonakaisissa moottoreissa oli todellakin se mahdollisuus, että kun ylämäessä vedätettiin niin tiukalle, että moottori sammui, niin kuorma saattoi vetäistä mäkiartilla moottorin pyörimään väärinpäin. Siinä sitä sitten oli ongelmaa, kun se myös ”hengitti” väärin, eli imi ilmaa pakoputkesta ja pakokaasut tulivat ulos ilmanpuhdistajan kautta.

Kysyin veljeksiltä mikä oli syynä, että he tämän kovasti tykätyn 565-traktorin vaihtoivat sitten yli neljän vuoden ja noin 7000:n käyttötunnin jälkeen pois, ja vastaus oli aika yllättävä. **”Noh se nyt on niin meillä, niinku muillakin tuolasilla jotka nyt ei konetta lähemmin tunne, nih yksinkertaisesti ne takarenkaat män loppuun”**.



Metsäajo on ollut vahvasti mukana koko Valmetin 50-vuotisen historian ajan.

Kovaa kisaa

Kilpailu eri traktorimerkkien kesken on ollut aina kovaa ja toisten heikkouksia on pyritty ”utsimaan” puolin ja toisin. Niinpä kilpailijat seurasivat tarkasti kentälle koeajoon annettujen Valmettien menestystä, jos olivat sellaisen proton paikantaneet. Niinpä puheissa piti olla aina kieli keskellä suuta, ettei olisi lähtenyt turhia huhuja maailmalle. Muistan eräänkin tapauksen Tampereen suunnasta. Kaivuriurakoitsijalle oli annettu joku etukuormaimella ja takakaivurilla varustettu proto koeajoon. Tässä yksilössä kuitenkin jarrut tempuilivat siten, että kun hän jarrutti, niin toinen jarru hirtti täysin kiinni ja toinen ei jarruttanut juuri ollenkaan: karmea tilanne kuljettajalle vilkasliikenteisellä tiellä, kun kone kääntyi yllättäen poikittain liikenteen seassa. Olimme sitten huoltomiehen kanssa korjaamassa jarruja urakoitsijan pihassa, kun siihen tuli naapurin isäntä, joka oli vannoutunut erään nyt jo markkinoilta hävinneen traktorimerkin kannattaja. Isäntä kysyi vähän vahingoniloa äänensä: **”Mitä sille nyt taas tehdään?”**

Huoltomiehemme mietti tuokion ja vastasi: **”Noita jarruja vähän säädetään kun tuo toinen jarru on vielä parempi kuin toinen.”** Hän pysyi visusti totuudessa, mutta esitti asian niin positiivisesti kun mahdollista.

Kerran piti kyllä olosuhteiden pakosta puhua vähän muunnettua totuutta, ei tosin silloinkaan traktorista vaan traktorinkehittäjästä. Olimme Lapin vesi-piirin työmaalla Kittilän Naakenavuomas-sa suorittamassa testiajoja ensimmäisellä ryömintävaihdetraktorilla. Majoituspaikassamme oli ”kämppäukkona” aito lapinmies, joka ei millään voinut uskoa, että kaupungista tulleilla miehillä ei olisi ryyppyä tarjota. Olimme äijästä aivan pääsemättömissä, toisaalta hän ei oikein tiennyt, mitä miehiä me olimme ja mitä varten me kämpällä pyöriskelimme. Toverini oli vastavalmistunut diplomi-insinööri, kaupunkilaispoika, joka ajan hengen ja tyylin mukaisesti liikkui Lapissakin kravatti kaulassa ja pitkään tummaan päällystakkiin pukeutuneena. Niinpä sanoin lapinmiehelle: **”Tuo herra on saarnamies ja viikonloppuna täällä kämpällä pidetään seurat.”**



Pieni traktori ja valtava kuorma konesavotan alkuajoilta.

Siihen loppui ryyppyjen tivaaminen. Olin oppinut, että tiettyjä uskonasioita kunnioitetaan Lapinmaassa syvästi, vaikka ryyppy joskus otetaankin.

Sain kyllä itsekin tapakasvatusta näiltä Pohjolan miehiltä. Eräänä iltana olimme kämpällä huoltamassa mittalaitteitamme ja olisimme tarvinneet pienen tipan liimaa, mutta mistäpä sitä nyt keskellä Lapin selkosia. Kämpällä oli ruuanlaittajana nuori naisihminen ja mieleeni juolahti, että hänellä varmaankin olisi kynsilakkaa, joka kävisi tässä tapauksessa liimasta. Niinpä sanoin: **”Tuolla pimmullahan varmaan on kynsilakkaa, lainataan sitä.”** Muistan kyllä ikäni sanojeni seuraukset. Läheltä piti, ettei minua persuuksille potkien heitetty ulos kylmään. Sain kuulla voimallisen opetuksen: **”Naa, sinä killa, tiiä että se ei ole mikhään pimu, vaan tämän kämpän emäntä.”** Siihen aikaan me nuorehkot miehet täällä etelämpänä olimme tottuneet nimittelemään nuoria naisia pimuiksi ilman mitään sen kummempaa negatiivista tarkoitusta. Siellä sitä pidettiin kovin loukkaavana nimityksenä. Sellaisia voivat kielen vivahde-erot olla.

Jos tulin silloin tahtomattani aliarvostaneeksi kämppäemäntää, niin olen näillä

asiakaskäynneilläni pannut merkille erään naisryhmän, joka olisi peräti patsaan ansainnut, nimittäin karjatilojen emännät. Haluan näin julkisesti osoittaa kunnioitukseni ja arvontoni näille ihmisille, jotka menneinä vuosikymmeninä varsinkin pientiloilla tekivät huonoissa olosuhteissa raskasta työtä ja antoivat uskomattoman suuren työpanoksen maaseudun vaurastumisen ja sitä kautta elinolojen parantamiseksi. Kuinkahan monen pientilan ensimmäiset traktorirahat otettiin takavuosina suureksi osaksi ”lehmän alta” emännän käsin? Maitotili ja mullinmyyntirahat kun olivat lähes ainoita tilalle päin suuntautuvia kassavirtoja. Tilalta pois päin oli sitäkin enemmän imua. Siinä muun työnsä ohessa he kasvattivat vielä pirtillisen tormakoita jälkeläisiä tulevan tietoyhteiskunnan tarpeisiin.

Nykyään on karjatilankin raskas työ huomattavasti keventynyt tapahtuneen asennemuutoksen ja käyttöön otetun uuden tekniikan ansiosta. Tämän päivän ”tosimiestenkin” arvomaailma sallii heidän osallistumisensa yhteisen karjan hoitoon. Vastaavasti ovat emännät nousseet isäntien rinnalle tasavertaisina jopa traktorikauppoja tekemään.

Vuosikymmeniä jatkuneen kotimaisen

traktorin kehittäjien ja asiakkaiden yhteisen taipaleen aikana olen pannut merkille sen valtavan kehityksen, joka suomalaisen viljelijäkunnan tietämyksensä ja taidoissa on tapahtunut. Nykyiset asiakkaamme ovat tietokoneineen ja nettiyhteyksineen tiukasti ajan hermolla ja seuraavat asioiden kehitystä muualta kuin traktorin takarenkaitten kuluneisuudesta. Tämä valistuneisuus näkyy myös traktorikaupassa. Valitsehan tänään jo yli puolet suomalaisista viljelijöistä laskelmiinsa ja muihin tosiasioihin perustuen kotimaisen traktorin. Onhan siinä varmaan vähän tunteitakin mukana, - puolin ja toisin.

Niinpä niin, on se traktorin kehittäminen ja varsinkin yhteistyö asiakkaan ja traktorintekijöiden välillä paljon muuta kuin pelkkää tekniikkaa. Kyllä me yhdessä pärjäämme tällä HiTech-kaudella ja vielä tämän jälkeenkin tulevina aikoina.

■ Teppo Kananen



Farmari. 
Kerran kesässä.



Suomen Maatalousnäyttely.
2.-5.8.2001 Kuopiossa.

www.farmari.net, info@farmari.net

Kaksikielistä huoltoa laajalla rintamalla



- Viimeisten kymmenen vuoden aikana koneiden kunto on parantunut huomattavasti. Viljelijät ja urakoitsijat pitävät koneestaan parempaa huolta kuin aiemmin. Ennakoivan huollon merkitys remonttien vähentämisessä on selvästi mennyt perille, miettii Nils Åke Marander Vaasasta konemaailman muutoksista.

Maranderin taival konemaailmassa alkoi maanviljelysteknisen koulun harjoittelulla Linnavuoren moottoritehtaalla 70-luvun alussa. Reilun kymmenen vuoden jakso SMK:lla ja SOK:illa antoivat ammattitaitoa, jota teknisen koulun käyminen entisestään lujitti. Organisaatioiden muuttuessa vuonna 1986 oli edessä työnjohtajan töiden loppuminen tai oman yrityksen perustaminen. Nils-Åke valitsi jälkimmäisen eikä ole valintaansa katunut.

Myyntitiskillä on vilskettä etenkin kesäaikaan, jolloin pienkonemyynti käy kovilla kierroksilla. Nils-Åke Maranderin työkaverina varaosissa on ollut jo kymmenen vuotta Harry Österman.

Taitava henkilökunta

Vuonna 1986 oman yrityksen perustuttuaan Nils-Åke otti viisi miestä yritykseen asentajiksi ja samaiset kaverit ovat edelleenkin Maranderin konehuollon palveluksessa. Vuonna 1988 kuvioihin tuli Valmetin huolto ja heti 90-luvun alussa myös Valmetien varaosat.

- Alussa minulla oli sellainen pyrkimys, että minä tiedän koneista sen verran kuin asentajat yhteensä, mutta varsin pian huomasi sen mahdottomaksi. Koneiden jatkuva kehittyminen ja uusien koneiden mukaan tulo johtavat väistämättä asentajien spesialisoitumiseen. Ja toisaalta nykyinen hyvä tiedonsaanti helpottaa meikäläistäkin melkoisesti, sillä kiperiinkin asioihin löytyy apu, kunhan vain muistaa kysyä, tunnustaa Nils-Åke.

Erinomaiset varaosakirjat ja manuaalit ovat kullanarvoisia käytännön huolto-työssä. Mitat ja muut säätöarvot kun eivät päässä tahdo pysyä.

Valtran puolelle Nils-Åke heittää kiitoksen palveluasenteesta. Asentajien osaaaminen pidetään hyvänä monipuolisella kurssituksella ja ongelmatilanteissa tehtaan ja huoltoyrityksen yhteistyö pelaa mallikkaasti.

- Sellainen kehä tämä konehuoltohomma on. Kunnialla hoidettu homma pitää asiakkaat tyytyväisinä ja se taas pitää meidät vireessä ja me jaksamme tehdä hyvää työtä jatkossakin.

Asentajien pysyminen talossa kiellii toiminnan tasosta myös henkilöstöpuolella. Pitkään talossa työskennelleet asentajat tuntevat asiakkaansa ja koneet. Tästä lähtevä luottamuksellinen ja avoin suhde on erinomainen pohja, jolle



Kiinteistöpuolen koneiden osuus nousee jatkuvasti. Tässä viimeistellään huuliterän vaihtotyötä.

tyytyväisyyttä rakennetaan. Maranderin konehuollon asiakkaat jakautuvat melko tasan suomen- ja ruotsinkielisiin. Rannikon viljelijät ja yrittäjät ovat puhtaasti ruotsinkielisiä, mutta varaosapuolella ja etenkin pienkoneiden huollossa ja myynnissä suomenkielisiä on yli puolet.

Täyshoitoa halutaan

Pääasiassa maa- ja metsätalouteen käytettävien koneiden huollossa on havaittavissa asiakasmäärän tasainen lasku melko tarkalleen viljelijöiden määrän suhteessa. Mutta tämä ei kuitenkaan ole niin synkkää, mitä äkkiä saattaisi arvella.
- Vaikka asiakasmäärä vähenee, niin yhden asiakkaan teettämä työmäärä



Kuvat: Visa Viikuna

Meillä on muutamia spesiaalihommia normaalin huollon ja korjauksen lisäksi. Jäähdytinhuoltoa ja hydraulisylinetrien testipenkkiä ei ihan joka pajasta löydy, esittelee Nils-Åke Marander yrityksensä toimintoja.

lisääntyy. Yhä enemmän viljelijä ja urakoitsijat haluavat valtuutetun sopimus- huollon tekevän kaikki huollot ja korjaukset koneeseen.
Kehitys on kaikin puolin kannatettava. Molemmat, niin huoltaja kuin kone- yrittäjäkin voivat entistä tarkemmin keskittyä oman osaamisensa ydinalueeseen. Vastuu kasvaa, mutta sen jako on selkeämpi. Täyshoitoa haluavat asiakkaat lukevat koneiden huoltokirjat huolellisemmin ja kuuntelevat huoltajaa tarkemmin. Asiakkaan intressissä on ilman

muuta varmatoimisemmat ja päälle- päinkin siistimmät koneet.
- Vuosien saatossa koneiden käyttäjien tarkkuus ja yrittäjäyrysasenne ovat lisääntyneet roimasti. Niin koneen hankintaa kuin muitakin toimenpiteitä harkitaan huolella ja erilaisia laskelmia tehdään, jotta kokonaisedullisin ratkaisu löytyisi.

■ **Visa Viikuna**





www.valtra.com



PARTEK



Valtra Collection yhdistää.



Kuvan Valtra Collection -tuotteet:

Lippis punainen	27 mk
Lippis harmaa	37 mk
T-paita Traktorit Koot S-XXL. Myös lasten koot 120-160 cm.	65 mk
Housut farmer Muodikkaat ja reilut reisitaskuhousut. Kestävää puuvillaa miesten ja naisten mitoituksella. Naisten koot 36-50. Miesten koot 48-64.	255 mk
Tennispaita Trendikäs punainen kesäpaita. Koot S-XXL. Myös lasten koot 120-140 cm	168 mk 135 mk
Valtra-kassi Tilava kassi kesäreissuille	229 mk
Valtra-reppu Trendikäs reppu. Paljon lokeroita ja kiinnitysmahdollisuus esim. pyöräilykypärälle.	210 mk
Vyö farmer Rankka vyö rankalle kaverille.	95 mk
Kesäpusakka Harmaa pusakkatakki. Kevyesti harjattu pinta. Koot S-XXL	430 mk
Valtra 50 vuotta - tarinoita Kirja suomi / ruotsi	150 mk
Liivi farmer Käytännöllinen liivi. Monta taskua. Koot S-XXL	255 mk
Shortsit farmer Rento kesäshortsit. Koot S-XXL	200 mk
Flanellipaita Reilu ja rehti flanellipaita. Taskut edessä ja hihassa. Koot S-XXL.	220 mk

Muita Valtra Collection -tuotteita:

Villasukat Suomalaiset pehmeät villasukat. Sisällä pehmeä froteeulos. Värinä grafiitinharmaa. Pitkä varsi. Koot 37-45.	34 mk
Työtakki farmer Hyväntekijän yhdistelmä reisitaskuhousujen kanssa. Koot XS-XXL	339 mk
Haalari Koot 100-170 cm ja 46-68.	Alk. 270 mk
Lippis HiTech Lipassa vauhtiraita.	38 mk
Lasten lippis Lipassa heijastin lisäämässä pikkuviljelijän turvallisuutta.	30 mk
Tennissukat Kotimaiset laadukkaat puuvillasukat. Koot 34-45.	22 mk
Tennissukat Uusi väri harmaa. Koot 34-35.	22 mk
Pyyhe Kesän uintiretkille pirteä punainen Valtra-pyyhe.	139 mk
Termospullo 0.75l Termosastia ruoalle tai kahville.	165 mk
Sateenvarjo Sateen sattuessa Valtra auttaa.	95 mk
Laskin/käyntikorttikotelo	100 mk
UUTUUS! Palapeli Lapsille hauska palapeli. 24 palaa.	25 mk
UUTUUS! Valtra-nalle Punainen, hellyttävä nalle.	99 mk
Juhlapostikorttisarja 6 postikorttia nostalgisia traktorikuvia.	12 mk

Viljaa, lunta, kalkkia



Teuvan Riipin kylässä asuvan Jaakko Rintalan Valmetit ovat tuttu näky lähialueen pelloilla, maanteillä, metsissä ja rakennustyömailla. Jaakko tekee traktoreilla kaikkea mahdollista urakointityötä vuoden ympäri. Urakoinnin sivussa tilalla viljellään mallasohraa ja rypsiä noin 30 hehtaarin alalla.

Yrityksen liikevaihdosta urakoinnista tulee suurin osa. Päätyminen kasvinviljelyyn ja urakointiin oli helppo. Navettaa olisi pitänyt remontoida ja laajentaa eikä se tuntunut oikein mielekkäälle vaihtoehdolle. Ja kun urakkahommaa oli menestyksellä tehty navettahommien sivussa jo jonkin aikaa, niin Jaakko Rintala uskalsi keskittyä konehommiin.

Mitä vaan

- Sitä pitää olla melkoisen valmis lähtemään mihin tahansa työhön, kun kysytään. Pääasiassahan minä ajan kunnalle lumenaurauksia ja hiekoituksia, mutta melkoisen paljon minua työllistää erilais-

Valtran 8050 on ehtinyt rallatella Jaakon palveluksessa parin vuoden aikana jo reilut 3000 tuntia.

ten rakennustyömaitten maansiirrot, taajamien raivauksessa ja puhtaanapidossa syntyvien oksien ja puiden poisajot.

Jaakon vuonna 1994 hankkimassa Valmet 6400:ssa on Kronoksen 4000-kourakuormaaja ja omavalmisteinen vetävä kärry. Tällä yhdistelmällä liki kymmenen kiintomotin tukkikuorma kulkee määränpähän yhtä näppärästi kuin huomattavasti kevyempi oksalastikin. Traktorin ketteryys ja maastokelpoisuus taajamien kunnossapitotöissä ovat Jaakon mukaan tärkeimpiä valtteja.

Keväällä 95-hevosvoimaisesta 6400:sta nostetaan kuormaaja pois ja vuorossa ovat peltohommat, etupäässä kylvökoneen edessä. Enemmän voimaa vaativat muokkaustyöt hoidetaan uudemmalla Valtran kuusisynterisellä 110-hevosvoimaisella 8050:llä.

- Tämän uudemman Valtran perään olen hankkinut 10-pyöräisen telivetokärryn. Ajovoimanotolla tällaisella yhdistelmällä pääsee ällistyttävän hankalistakin paikoista ja viimeistään kalkkikärryä vedettäessä ajovoimanoton ehdottomuus tulee todistetuksi. Oikeastaan se

tuntuu välillä siltä, että kalkkikärry lykkää yhdistelmää todella paksussa lumessa, kertoo Jaakko Rintala kokemuksistaan ajovoimanoton välttämättömyydestä raskaassa urakointityössä.

Viljelykierto pelaa

- Rypsiä minä aloin alun perin viljellä viljelykierron takia, koska jatkuva vilja ei ole maalle hyväksi. Mutta kyllähän rypsi näyttää meidän hiesusavipelloilla aivan satokasville, sillä parin tonnin hehtaarisatoja minä olen keskimäärin saanut.

Rintalan pellot ovat muutenkin kunnossa, siitä kertoo reilun viiden tonnin mallasohrasadot. Jaakon mukaan Teuvalla on pelloista melkoisen kova kysyntä, sillä alueen sikafarmarit ovat EU-pykälien puristuksessa pakotettuja hankkimaan lisää peltoalaa, jotta lietelannan ravinteet ja pinta-ala täsmäisivät. Tämä tietysti tuppaa nostamaan peltohehtaarin hinnan kasvinviljelijöiden tavoittamattomiin. Raivauksestakaan ei pellon puut-

teeseen ole apua, sillä soveliaita maapohjia ei alueella enää ihmeemmin ole.

Nopea ja mukava

Jaakolla on mietinnässä traktorin vaihto nopeampaan ja mukavampaan. Merkki on jo selvillä, mutta malli ja varusteet mietityttävät vielä.

- Valtra on ylivoimaisesti turvallis in traktori varsinkin, jos tilalla on lapsia.

todella miellyttävälle. Sitä kärsi ajella viittäkymppiä epätasaisemmallakin tiellä eikä kone pomppinut mihinkään, tilittää Jaakko koeajokokemuksiaan.

Paljon tiellä liikkuvalla 50 kilometrin tuntinopeus on merkittävä kilpailuetu ja kun traktoriin vielä valitsee ilma-jousitetun etuakselin, niin työ joutuu entisestäänkin. HiTechin 2.0:aa Jaakko piti erinomaisena, sillä veksilauhommis-sa suunnanvaihdon pehmeys ja ennen kaikkea ohjelmoitavuus pääsevät oikeuk-



Kuvat: Visa Vilkuna

Tässä itse tehdyssä hiekanlevittimessä on 7,5 kuution säiliö, vaikka sitä ei heti päältäpäin uskoisi. Säiliön on oltava riittävän iso, jotta liukkauden yllättäessä aika ei tärväänny säiliön täyttämisiin, perustelee Jaakko Rintala.

Meidänkin nelivuotiaat kaksospojat löytävät Valtran ohjaamosta turvalliset ja mukavat paikat itselleen eikä lasten mukanaolo häiritse traktorin hallintaa ollenkaan.

Toinen Valtraan päätymistä ratkaisevasti edesauttanut seikka on toiminnan varmuus. Kestävä kone ja luotettava huolto antavat yrittäjälle varmuuden huomises-ta. Tarvittavat huoltotarvikkeet ja varaosat löytyvät läheltä ja Kettumäen Traktorihuollosta löytyy apua aina tarvit-taessa.

- Kyllä se tuo Aires-etujousitus tuntui

siinsa. Ja liikkeellelähden neliveto-automaattikka estää pyörien turhan sutimisen työskenneltäessä sellaisessa paikassa, missä nelivedon jatkuvasta käytöstä olisi haittaa. Ja kuin pisteenä iin päälle tulee vedonvapautusautomaattikka, joka lisää turvallisuutta ja helpottaa etenkin etukuormaintyöskentelyä.

Ja niinhän siinä kävi, että ennen lehden painoon menemistä Rintalan Jaakko osti runsailla varusteilla.

■ **Visa Vilkuna**

Asiakas-
palvelukeskus
sai nimekseen

Atrium

Asiakaspalvelukeskukselle ryhdyttiin hakemaan nasevaa nimeä jo keväällä 1999. Nimikilpailu tuotti suuren määrän hyviä ehdotuksia. Kun niitä käytiin läpi, Jouko Tukainen ehdotti, että etsiskelisimme vielä antiikin nimestöä. Niinpä otimme yhteyttä professori Paavo Castréniin, joka on alan taitaja. Hän ehdotti ison joukon palvelukeskukseen sopivia nimiä ja tiukassa seulonnessa Atrium voitti toiseksi sijoittuneen ehdotuksen Valtra Talo.

Atrium, korko ensimmäisellä tavulla, a:lla, joka on pitkä. Atrium oli roomalaistalon pääsali, joka sijaitsi lähellä ulko-ovea. Välittömästi atriumin takana sijaitsi talon isännän työhuone (tablinum), josta hän astui atriumin ottamaan vastaan vieraansa ja alustalaisensa.

Mitä varakkaampi ja arvokkaampi talo oli kyseessä, sitä tilavampi ja myös korkeampi atriumin tuli olla. Siellä sijaitsi talon suojelusjumalien alttari, usein myös kassa-kaappi, ja ovet johtivat siitä ruokasaleihin, makuuhuoneisiin ja pylväikköjen ympäröimälle sisäpihalle.

Roomassa oli myös muutamia itsenäisiä rakennuksia, joiden nimenä oli Atrium. Kuuluisin oli Atrium Libertatis, jossa pidettiin vapaasyntisten henkilöiden ja vapautettujen orjien luetteloita. Toinen oli Atria (monikko) Licinia, jossa pidettiin julkisia huutokauppoja. Varhaiskristillisten kirkkojen sisäänkäynnin edustalla oli atrium, suljettu sisäpiha, jossa uskovaiset valmistautuivat astumaan kirkkoon, peseytyivät siellä olevan suihkulähteen äärellä ja vaihtoivat vaatteita.

Vanhasta nimestä löytyy siis merkityksiä myös Valtran uuteen asiakaspalvelukeskukseen.

Markku Martiskainen Kajaanista:

Turbiinikytkin ehdoton

kunnallisurakoinnissa

Kajaanin värikkäisiin persooniin kuuluva Markku Martiskainen ei työtä pelkää. Kunnallistekniseen urakointiin erikoistunut mies on ahne työlle kuten urakoitsijat yleensä ovat. Vuodesta 1980 lähtien urakointia päätyökseen tehnyt Martiskainen tietää mistä puhuu, kun hän aloittaa tarinansa koneurakoinnista maatalous-traktorilla. Palaute on varsin värikkästä ja painavaa, mutta kokemuksen syvälle rintaäänellä varustettua.

Markku Martiskainen manaa vuosien vaihtelua. Viime talven poikkeuksellisen voimakkaasta lumentulosta ei tänä talvena ole tietoaakaan. Urakoitsijat joutavat oleskelemaan ja odottelemaan lumipyryä, että saisivat kaluston jälleen täyteen vauhtiin. Lunta ei ole vain tullut ja urakoitsijoilla tahtoo aika käydä pitkäksi.

- Näin joutoaikoina on ollut helppo mieltiskellä traktoriin tarvittavia parannuksia, jotta nämä kunnallistekniset työtkin sujuisivat vähän paremmin ja helpommin, sanoo Markku Martiskainen.

Martiskaisen kalustona on etukuormaimilla varustetut Valtran 95-hevosvoimainen 6400 ja kymmenen hevosta pienempi 6300. Tehokkaalla miehellä pitää olla kaksi traktoria, jolloin kunnallistekniset työt sujuvat vauhdikkaasti. Toisessa traktorissa on jatkuvasti levy perässä ja toisessa linko. Joissakin työkohteissa ei mahdu lingon kanssa liikkumaan, jolloin Martiskainen vaihtaa traktoria. Työkoneita ei kesken sesongin vaihdeta traktorista toiseen.

Maataloustraktori lumityössä lyö monen muun koneen. Tätä mieltä on Martiskainen

“Passeli kuin kintas käteen”

Markku Martiskainen on antamastaan rakentavasta kritiikistä huolimatta ihasnutut Valtraan. Valtran varaosahuolto on yksi tärkeä kriteeri samoin hyvä etuakseli. Myös muita hyviä ominaisuuksia löytyy.

- Hytti on kuin minulle tehty. Siellä on kaikki tarpeellinen juuri oikeassa paikassa, kehuu Martiskainen Valtran työhuonetta.

Turbiinikytkin on myös urakointiin napakymppi. Ilman sitä töistä ei Martiskaisen mielestä tulisi mitään, sillä kytkinremontti olisi hyvin nopeasti välttämätön. Maataloustraktori lumityössä lyö monen muun koneen. Traktorin paino ja pituus tekevät kunnan

etukuormaimen kanssa sellaisen lumenaurausyhdistelmän, ettei paremmasta väliä. Kesällä tielaitoksen työmailla lanaa vetävänä Martiskainen tietää myös traktorilta vaadittavaa ajomukavuutta ja maantieajossa nopeutta.

- Niitä Valtrasta löytyy sopivasti, niin että siitä tulee hyvä työkalu näihin hommiin, päättää Markku Martiskainen ja siirtyy neuvottelemaan uuden Valtran väli-rahasta Ilkka Ervastian kanssa.

■ Juha Pylväs



Kuvat: Juha Pylväs

Suomalaisuus valintakriteerinä Partaset vaihtoivat Valtraan

lisämelainen Jorma Partanen omaa käytännön kokemusta monista traktorimerkeistä. Valtraan tilalla siirryttiin kaksi vuotta sitten. Silloin valittiin tilan monipuolisiin töihin Valtran 6800 tilan tarpeet huomioivilla lisävarusteilla. Yhtenä tärkeimmistä valintakriteerinä Jorma Partanen piti Valtran kotimaisuutta.

Jorma (oik.) ja Sami Partanen päätyivät kaksi vuotta sitten Valtra 6800:aan kotimaisuus pääkriteerinä. Konsta -koira on ihastunut myös Valtran kyytiin.

Kuva: Juha Pylväs

Maidontuotantotilalla traktorilta vaaditaan yleensä enemmän monipuolisuutta kuin monessa muussa tuotantosuunnassa, esimerkiksi kasvinviljelytilalla. Etukuormaajaa tarvitaan päivittäin, jos karkearehuhoito on suunniteltu traktorilla tehtäväksi. Maatilat lämpiävät usein myös kotimaisella puuenergialla, jolloin traktorilta vaaditaan myös metsäajoon ominaisuuksia. Näiden vaatimusten perusteella myös Partaset päättivät hankkia tilalleen traktoriksi Valtran. Nyt kaksi vuotta talossa ollut 6800 on täyttänyt kaikki odotukset. Partaset ovat olleet tyytyväisiä valintaansa.

- Kyllä seuraavat traktorit ovat Valtroja, tuumaa Jorma Partanen tulevaisuudesta. Yksi samaa traktorimerkkiä puoltava tekijä on työkoneiden sopivuus eri merkkeihin. Partasella on siitkin kokemusta.

- Esimerkiksi Fiatissa on pitemmät veto-varret kuin Valtrassa, josta siitkin on omat ongelmansa. Tavoitteena olisikin päästä noista ongelmista eroon, kertoo Partanen.

Partaset varustivat Valtransa ilma-istuinella, pilariputkella, nappikytkimellä sekä turbiinikytkimellä. Turbiinikytkimen vuoksi Partasten Valtraan on tulossa piakkoin myös etukuormaaja.

- Turbiinikytkin on etukuormaintyöhön omiaan. Se säästää kummasti kytkintä, toteaa Jorma Partanen. Partasten tilalla on lypsäviä 27. Peltohehtaareja on 72, josta viljalla lähes 40 hehtaaria. Tilalla kasvatetaan myös sonnit teuraspainoon. Tilan päärakennus, kuten konehallikin lämmitetään hakkeella. Talvella onkin kohtuullisesti myös metsäajoja seuraavan talven hakerangan keruun vuoksi.

- Valtralla uskaltaa ajaa myös metsään pelkäämättä traktorin rikkoutumista risuissa ja kannoissa, kertoo Jorma Partanen.

Sivutoimisesti "kylmää"

Jorma Partanen lunasti tilan vaimonsa kanssa vuonna 1981. Vuodesta 1971 lähtien kylmäasentajana ollut Partanen

siirtyi tuolloin päätoimiseksi maidontuottajaksi. Sivutoimet aiheuttivat yrityksen perustamisen tarpeen ja vuonna 1984 Jorma Partanen perusti kylmäasennukseen oman yrityksen.

- Asennushommat eivät ole syy luistaa navettatöistä, naureskelee Partanen sivutoiden vaikutusta navetointiin. Jorma Partanen on varsin tyytyväinen siihen, että poika Sami on kotona maataloustöissä apuna. Sivutoimien suhteenkin on siten tullut joustavuutta, kun tietää kotitöiden luontuvan, vaikka itse ei olekaan paikalla. Sami aikoo ottaa jatkossa maataloudesta leivän. Koulut on käyty siihen jo valmiiksi ja pari vuotta kotitilalla on töitä päätoimisesti tehty.

- Aikaisintaan viiden vuoden päästä olisi sukupolenvaihdos mahdollista. Sitähän ei vaan tiedä kukaan, onko nykyiset luopumiseläkejärjestelmät millä mallilla. Siksi olen osakkaana kylmäfirmassa, jotten menetä tilanpidon jatkamiseen mahdollisuuksiani, pohtii Sami tulevaisuudesta.

■ **Juha Pylväs**

Puhtaasti kotimaista ruokaa Toholammilta

Hietalan tilan 14. Valtra

Joulukuussa vuonna 2000 Sisudieselin tuotantolaitoksilta tuli ulos 20 000. moottori vuoden 2000 aikana. Moottori asennettiin toholampisen maanviljelijä Pekka Hietalan Valtran 135-hevosvoimaiseen matalakierrosmalliin. Pekka Hietala oli itse vastaanottamassa moottorinsa traktoriin ja kävi myös katsomassa Valtransa kokoamisen Suolahden tehtaalla. Käytännön koeajossa uusi matalakierrosmallin Valtra on haastatteluhetkellä ollut jo 25 tuntia.

Kesäkuun ensimmäinen päivä vuonna 1961 oli Hietalan tilalla historiallinen päivä. Vaikka kevät oli tuolloin jo pitkällä, kylvötoita ei ollut aloitettu lainkaan. Tuolloin odotettiin taloon ensimmäistä traktoria, joka oli Valmet 361.

- Hinta taisi olla 76 000 markkaa ja kauppaan kuului myös aurat ja äes, muistelee Pekka Hietala ensimmäisen Valmetin tuloa taloon.

Tilalla on varsin pitkät perinteet Valtran käytöstä. Kokemukset ovat olleet myönteisiä, sillä merkkiä ei ole tarvinnut vaihtaa. Näinä maataloutta ravistelevina tautisina aikoina kotimaisuuteen luotetaan myös Hietalan tilalla vahvasti. Kotimaisiin koneisiin panostettuna markat pyörivät kotimaassa ja samalla voidaan tuottaa puhdasta kotimaista ruokaa. Suomalaisen ruuan tuottaja on selkeästi myös suomalaisen työn tukija. Kokonaisvaltainen ketju toimii koko yhteiskunnassa.

Pekka Hietalan tilalla hoidetaan noin 30 lypsylehmän karjaa sekä nuorta karjaa sen, mitä navetta tilojen puitteissa sallii. Lisäksi kasvatetaan sonneja, mikäli peltohehtaarit sen mahdollistavat. Toholammin Sykäräinen on voimakasta maatalousaluetta ja peltohehtaarit ovat tarkasti viljelyksessä. Lisämaasta on huutava pula ja lietteen levityksestä



Kuvat: Juha Pylväs

Pekka Hietala ja Valtran Juha Voutila ovat tehneet pitkään hyvää yhteistyötä. Viimeisin hankinta Valtra 8350 on ollut muutaman viikon käytössä Hietalan tilalla. - Juha kävelee taloon kuin omaansa, vitsailee Pekka Hietala hyvistä väleistään Voutilaan.



Tosimiehet moottori-tehtaalla. Hietalan traktorin matalakierrosmoottorin kokosi Ilari Mäkinen, jonka nimi löytyy hopealaatasta moottorin kyljestä.



tahtoo muodostua ongelma. Lisäksi Sykäräinen on Keski-Pohjanmaalle poikkeuksellisesti varsin kumpuilevaa ja lietteenlevitystä rajoittavia rinnepeltoja-kin on jonkin verran. Pekka Hietalan tilaa rinnemaat eivät kosketa muualla kuin talouskeskuksen ympärillä.

Traktorit tehtävien mukaan

Pekka Hietala on valinnut kaikki hankkimansa traktorit tehtävien mukaan. Tilan nykyisestä kolmesta Valtrasta kaikilla on tietyt päätoimet, johon traktorin ominaisuudet ovat parhaimmillaan.



Toimitusjohtaja Jouko Tukiainen ja tehtaanjohtaja Pertti Haukkala (oik.) esittelevät Suolahden kokoonpanotehdasta Jatta ja Pekka Hietalalle.

Tilan päätyöt jakaantuvat Pekka Hietalan mukaan navetan rehuhuoltoon, raskaisiin ajoihin ja metsätöihin.

- Tällä uusimmalla Valtralla tehdään tilan raskaimmat työt. Entiset traktorit tahtovat jäädä keveiksi raskaisiin töihin tai niistä alkoi maantiellä loppua voima, kertoo Pekka Hietala traktorivalintojaan. Pekka Hietala on huomannut kevyen traktorin ongelmat varsinkin lietteen levityksessä. Lietteenajo on karjatilalla jokakesäinen ruuhkatekijä, jolloin työn pitää sujua hyvin. Hietalan tilalla liete ajetaan multaavalla vaunulla, jolloin pienemmällekin peltopinta-alalle onnistuu levittämään karjan vuoden aikana tuottaman lietteen.

- Multain vaatii pelkkään lietevaunuun verrattuna paljon enemmän voimaa ja painoa vetokoneelta, ettei nurmen pinta vetävien renkaiden alla rikkoonnu ja irronnut multa sotke sitten rehunteossa ja heikennä rehun laatua, kuvaa Hietala tuotantoketjua.

- Toholammin Sykäräinen on poikkeuksellisen mäkinen ja kumpuileva, jolloin pieni traktori raskaan kuorman edessä usein hyytyy mäkiin. Ongelma tulee esiin myös säilörehunteossa, jolloin joudutaan ajamaan suuria ja raskaita kuormia pelloilta tilalle.

- Meillä rehu tehdään isolla noukinvaunulla, jolloin vetokoneelta vaaditaan samoja ominaisuuksia kuin lietteenlevityksessäkin, valaisee Hietala.

Hietalan navetan mataluus on aiheuttanut omat vaatimuksensa rehuhuoltoon navettaan tehtävälle traktorille. Koska matalaan navettaan on mahdollista ajamaan sisälle, on etukuormain asennettu siitä syystä 90-hevosvoimaisen Valtra 900 keulalle.

- Tällä pienemmällä mahtuu näppärästi ajelemaan rehua siiloista suoraan navettaan, jolloin työmäärää voidaan rehuhuollossa keventää, kertoo Hietala. Metsäajaja varten tilalle hankittiin 80-hevosvoimainen 655 suoraan metsäohjaamolla. Metsäohjaamon ansiosta metsätyötkin luonnistuvat varsin sujuvasti tarkoitukseen tehdyn ohjaamon ansiosta. Samalla kuljettaja säästää itseään luonnollisemman työasennon ansiosta.

■ **Juha Pylväs**

Opitaan yhdessä HiTech -kurssilla

HiTech -malliston myötä aloitettiin Valtralla käyttäjäkoulutus, johon kutsutaan kaikki HiTech -mallin ostaneet asiakkaat. HiTech -malleissa on paljon uusia ominaisuuksia, joiden tehokas käyttö vaatii koulutusta.

Traktorikaupasta alkaa yhteistyö, joka on sekä asiakkaan että myyjän kannalta pitkällä tähtäyksellä paras ratkaisu. Tuotteiden hankkiminen ja ylläpito tulee olla asiakkaalle niin helppoa, että asiakas voi keskittyä oman tilansa tai yrityksensä hoitamiseen täyspainoisesti. Meillä Valtralla halutaan puolestaan keskittyä asiakassuhteen hoitamiseen siten, että asiakas nauttii tuotteestaan ja palvelusta niin, että asiakassuhde rakentuu ja lujittuu entisestään. Tuotteen tunteminen on tärkeää, jotta koneesta saadaan kaikki ominaisuudet irti, ja tästä syystä koulutus on yksi tärkeä palvelumuoto. Esimerkkinä ovat suosittu HiTech-kurssit, joita on pidetty jo 16 kertaa.

Ammattimaisuus kasvaa

Kilpailun kiristyessä tuotteiden ja toiminnan vaatimustaso kasvaa. Yksi koko HiTech -kurssin perusteemoista on ammattimainen käyttö ja siihen ohjaaminen. Uudet tekniikat käydään läpi mahdollisimman selvinä kokonaisuuksina, joista kurssilaisten on ne helppo ymmärtää.

Teoriaa ja käytäntöä

Suurin osa ensimmäisestä päivästä ollaan luentosalissa ja käydään läpi rakennetta ja tekniikkaa. Ohjelmoinnit käydään niinkään läpi luennolla sekä myöhemmin rastikoulutuksena tehtaalla. Kurssilaisille opastetaan huoltojen



Kuva: Laukaan Kuiva

tekeminen ja mitkä asiat voi tehdä itse ja mihin kannattaa ottaa koulutettu Valtra-huoltaja paikalle kuten kalibroinnit ym. Rastikoulutuksessa nähdään traktorin komponentit irrallaan, käydään läpi huoltokohteet ja perehdytään kurssilaisia eniten kiinnostaviin kysymyksiin.

Mukavaa yhdessäoloa

Asiakkaat tulevat kursseille kaikkialta Suomesta, jolloin joukkoon mahtuu monien elinkeinojen harjoittajia. Tapaaminen ja yhdessäolo on koettu mukavaksi ja porukassa keskustellen saattaa syntyä uusia ideoita vaikka oman toiminnan kehittämiseen. Konekokemusten vaihtaminen on tietysti yksi tärkeä osa tapaamista ja käyttövinkkejä satelee koko ajan. Kursseilla on aina ollut mukava ja reipas henki; ehkä yhteenkuuluvuus lisää tunnelmaa. Minusta tuntuu, että asiakkaat voivat olla ja ovatkin ylpeitä omasta tuotteestaan ja koko Valtran menestyksestä.

Yhdessä oppiminen

Toisen päivän alussa keskustellaan vapaamuotoisesti toiminnan edelleen kehittämisestä ja käydään läpi kurssilaisien kokemukset ja palautteet. Palautekeskustelut ovat aina olleet hyviä yhdessä oppimisen paikkoja, joista saamme arvokasta ja oikeaa tietoa. Vapaa kes-

kustelu lähentää ja pienentää kynnystä kysyä kaikenlaisia asioita kurssin jälkeen. Meillä Valtralla asiakkaat ovat yhteistyökumppaneita ja yhteyttä pidetään puhelimitse, tapaamalla messuilla, näyttelyissä, asiakasmatkoilla ja tottakai normaaleissa päivittäisissä asioiden hoidoissa. Yhdessä oppiminen saattaa kuulostaa hienostelulta, mutta tosi-asiassa kukaan ei voi enää yksinään ennustaa kehitystä, vaan siihen tarvitaan käytännön tietoa kaikilta osapuolilta. Tässä mielessä vapaa keskustelu ja kokemusten vaihto ovat hyvin hyödyllistä.

Tulevaisuutta ajatellen

Läheinen suhde asiakkaisiin on ainoa järkevä pohja toimintojen jatkuvalla parantamiselle. Uudet tuotteet vaativat entistä enemmän HiTech -koulutuksen tapaisia kursseja. Kurssin jälkeen asiakkaat soittelevat usein ja kysyvät käyttöön liittyviä asioita. Uusi tekniikka ja sähköiset palvelut mahdollistavat nopean kirjeenvaihdon sähköpostin kautta, jolloin kysymykset voidaan esittää tarkasti kirjoittamalla ja vastaukset saadaan nopeasti ilman perinteisen postin kulun viiveitä. On erinomainen asia, että tiedon tarvitsija saa sitä mahdollisimman nopeasti. Oppiminen ja tieto ovat tulevaisuuden valtteja myöskin traktorin käytössä.

■ **Markku Lappalainen**

Tapio Kivistö luottaa kestävään kotimaiseen Lapuan kaupunki puhdistuu lumesta Valtran voimin

Tapio Kivistö huolehtii ammattitaidolla Lapuan kaupungin katujen kunnosta. Kivistö on hoitanut kaupungin katuverkostoa jo yli 20 vuotta. Viimeiset viisi vuotta nämä kadunpuhdistukset on tehty kotimaisella luottotraktorilla. Kivistön urakointikalustossa on Valtrat 6400 sekä 135-hevosvoimainen HiTech -matalakierrosmalli.

Tapio Kivistö aloitti koneurakointityöt jo 22 vuotta sitten. Silloisen pienen karjatilan oli saatava lisätuloja. Urakointi sopi hyvin ahkeran miehen lisäansioiksi.

- Alkuun näitä kaupungin urakoita teki minun lisäksi vain muutama muu. Toki silloin ei katuja puhdistettukaan näin puhtaiksi, muistelee Kivistö urakointiaikojen alkutaipaleita.

- Valtra 8350 HiTechin suunnanvaihdin on ehdoton näissä lumen kuormaustöissä, kehuu Petri Kivistö kuutosvaltran ominaisuuksia.

Kesällä isolla Valtralla Kivistöt vetävät 12 tonnin kaivinkoneen lavettia. Kesäaikana keskitytään oman tilanpidon ohella puistojen rakennustöihin, jolloin isoa kaivinkonetta joudutaan siirtämään paikasta toiseen.

- Lavetin edessä pitää olla riittävän painava traktori, jotta vedosta tulee jotain, kertoo Petri Kivistö

Varusteilla käteen sopivaksi

Tapio Kivistön Valtrat on tilattu käyttäjän tarpeiden mukaan. Valtra 6400 on turbiini- sekä nappikytkimellä varustettu.

- Turbiinikytkin on ehdoton lumiurakoinnissa. Sillä säästää varman kytkinremontin, kehuu Tapio Kivistö 6400 Valtraa. Molemmat Valtrat on varustettu lisälokoilla, jotta hydraulikkapisteitä takaa löytyy riittävästi.

- Ilmaistuin on kaikkein oleellisin. Sillä säästää kuljettajaa, kun joudutaan istu-

maan paljon traktoreissa, kertoo Kivistö. Verrattaessa aikaisempiin traktoreihin, Valtrojen ajomukavuus on aivan toista luokkaa. Ohjaamot ovat avaria ja niistä näkee hyvin joka puolelle.



Kivistön Valtroilla puhdistetaan tehokkaasti Lapuan kaupungin katuja.

Nykyiset Valtrat on vaihdettu viime vuoden helmikuussa. Valtra 6400:n mittariin on kertynyt kunnioitettavat 2000 ongelmatonta tuntia.

- Pakollisten huoltotoimien lisäksi Valtra ei ole remonteja tarvinnut, kehuu Kivistö.

Luotettavuus takaa työn jatkuvuuden

Kivistön koneet pidetään hyvässä kunnossa, sillä remonteihin ei ole aikaa kesken kiivaimman urakointiajan kohdan. Samoin traktorin luotettavuus joutuu koetukselle.

Valtran luotettavuus ja kestävyys pienentää toiminnan riskiä.

- Mitään ongelmia ei ole Valtroissa viimeisen viiden käyttövuoden aikana ollut, summaa Tapio Kivistö käyttökokemuksiaan Valtroista.

Tapio Kivistö antaa täyden kiitoksen myös Seinäjoen toimipisteen Valtra -kauppiaille, Antti Mäntylälle hyvästä ja asiantuntevasta myyntityöstä.

Asiantunteva kauppias kruunaa kaupan

Onnistuneen kaupan edellytyksenä on Kivistön mukaan molemminpuolinen luottamus siihen, mitä sanotaan ja lupaukset täytyy pitää. Myös kauppahinnasta on kyettävä neuvottelemaan asiallisesti ja löytämään neuvottelujen kautta molempia osapuolia tyydyttävä hinta.

Haastattelunhetkellä Kivistölle tuleekin tieto Mäntylältä, että Kivistön uusi Valtra 6400 on saapunut Seinäjoelle.

- Pitänee viedä vanha Valtra 6400 Seinäjoelle, että saavat Valtran pojat vaihtaa entisen etukuormaajan uuteen Valtraan.

Juha Pylväs

Vaihtokonemeklari toimii

traktorinvaihtajan oppi

Valtran vaihtokonepörssi on Suomen suosituin vaihtokonekauppa, jonka konetietoja ylläpitää vaihtokonemeklari Arja Pihlajasaari. Vaihtokonepörssin traktoreista puolet ovat Valmetteja, loput ovat Caseja, Massikoita, Fordeja, Fiateja

ym. Koneiden hinnat vaihtelevat alta kymppitonniin pikkutraktorista liki miljoonan markan metsätraktoriin. Jonkin verran rekisterissäme on myös irrallisia etu- ja kourakuormaimia sekä muita työlaitteita.

jota sillä hetkellä ei listoilla tunnu olevan. Tai jätä oma ostoilmoitus vaihtomarkkinat-osioon. Palvelu etsii pörssistä puolestasi ja ilmoittaa, kun sopiva on löytynyt.

Aikaisemmin tuotannossa olevien traktorien käyttöohjekirjat löydät myös palvelusivuiltamme.

wap.valtra.fi - palvelut

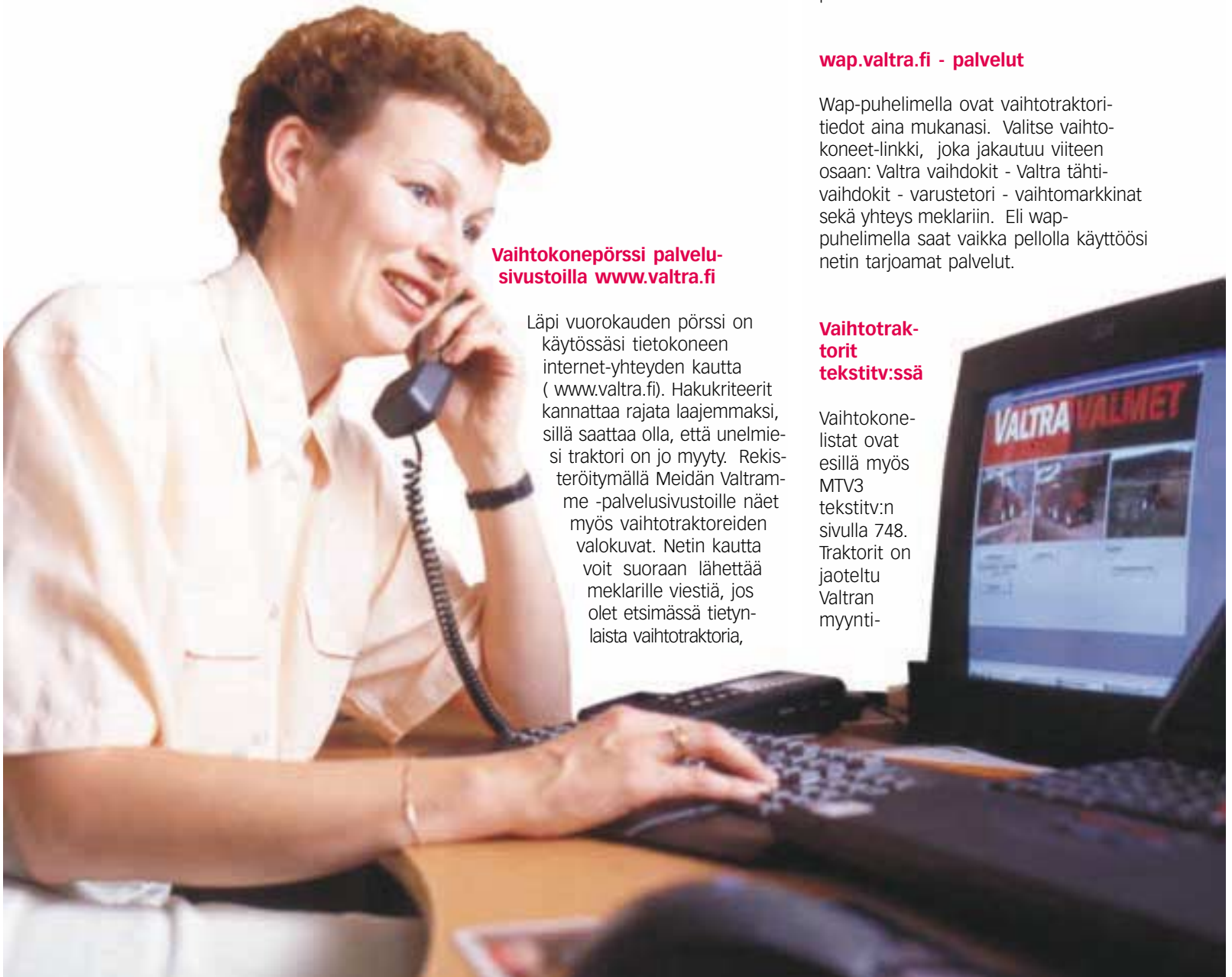
Wap-puhelimella ovat vaihtotraktori-tiedot aina mukana. Valitse vaihtokoneet-linkki, joka jakautuu viiteen osaan: Valtra vaihdokit - Valtra tähti-vaihdokit - varustetori - vaihtomarkkinat sekä yhteys meklariin. Eli wap-puhelimella saat vaikka pellolla käyttöösi netin tarjoamat palvelut.

Vaihtokonepörssi palvelusivustoilla www.valtra.fi

Läpi vuorokauden pörssi on käytössäsi tietokoneen internet-yhteyden kautta (www.valtra.fi). Hakukriteerit kannattaa rajata laajemmaksi, sillä saattaa olla, että unelmiesi traktori on jo myyty. Rekisteröitymällä Meidän Valtramme -palvelusivustoille näet myös vaihtotraktoreiden valokuvat. Netin kautta voit suoraan lähettää meklarille viestiä, jos olet etsimässä tietynlaista vaihtotraktoria,

Vaihtotraktorit [tekstiv:ssä](#)

Vaihtokone-listat ovat esillä myös MTV3 tekstiv:n sivulla 748. Traktorit on jaoteltu Valtran myynti-



oppaana

pisteittäin, jolloin voit katsoa itseäsi kiinnostavimmat paikkakunnat. Lisävarusteet ovat viimeisenä.

Yhteys vaihtokonemeklariin

Ajantasaiset vaihtokonetiedot saat päivisin puhelimitse. Soita paikallisverkkomaksun hinnalla numeroon 020 350 500 ja kerro millaista traktoria olet etsimässä. Vastauksen saat puhelimesta, tai postitse, jolloin voit rauhassa tutkia vaihtoehtoja. Myös sähköpostilla voit kertoa konetoiveesi meklarille

valtrameklari@valtra.com

Käytännössä etsin asiakkaan kanssa vaihtokonepörssistä hänelle sopivia vaihtokoneita. Annan vinkkejä ja neuvon, mutta kaupanteko tehdään traktori-myyjän ja asiakkaan välillä. Parhaimpia vaihtotraktoreita ei kannata odotella ilmestyvän Valtran myyntipisteisiin - halutut siirtyvät uuteen kotiin suoraan edelliseltä tilalta. Pörssin koneista kolmasosa on tulevia koneita. Kun olet suunnittelemassa uudemman traktorin hankintaa ennen kesää, otahan yhteyttä vaihtokonepörssiimme.



Valtran vaihtokonepörssin kautta ostettiin viime vuonna yli 3500 vaihtokonetta. Tilanne kuvaa hyvin Valtralle tulleita uusia asiakkaita.

Valtra Team • 1/01

Ympäristötodistus toimivasta ympäristö- järjestelmästä

Valtra Oy Ab tuntee vastuunsa myös ympäristöasioissa. Olemme rakentaneet ympäristöjärjestelmämme ISO14001 standardin mukaan. Järjestelmän toimivuuden on arvioinut det Norske Veritas ja joulukuussa 2000 Valtra sai vastaanottaa ympäristötodistuksen, joka kattaa markkinoinnin, tuotekehityksen, valmistuksen ja huoltopalvelut Suolahdessa ja Jyväskylässä.

Ympäristöpolitiikkamme mukaisesti kunnioitamme toiminnassamme luonnon hyvinvointia ja sitoudumme ympäristön pilaantumisen ehkäisemiseen. Liikkeelle on lähdeetty vähentämällä kaatopaikkojen kuormitusta ja energian kulutusta sekä selvittämällä tuotteen ympäristöystävällisyyttä.

Erytystä huomiota kiinnitämme myös tuotteemme ympäristövaikutuksiin ja pyrimme vähentämään traktorin elinkaaren aikana syntyviä päästöjä ja parantamaan tuotteemme kierrätettävyyssastetta. Tuotteen kierrätettävyyssaste on selvitetty VTT:n kanssa. Samassa yhteydessä tehtiin elinkaarianalyysi keskikokoisesta traktorista. Valtra-

traktoreiden kierrätettävyyssaste on noin 95%, mikä on korkeampi kuin edistyneimpien nykyisten henkilöautojen kierrätettävyyssaste.

Valtran 30:n osatoimittajien ympäristötietoisuutta parannetaan kehitysprojektilla, jonka tavoitteena on ISO14001 -vaatimukset täyttävä sertifioitu järjestelmä mukana oleville yrityksille. Yrityksissä on tehty alustava ympäristökatselmus, jossa on kartoitettu merkittävimmät ympäristövaikutukset. Jokainen toimittaja määrittelee omat tavoitteensa ympäristökuormituksen vähentämiseksi.

■ **Anitta Kortelainen**

VALTRA

Power Partner

www.valtra.fi



Väkivahva

8400

150 hv

Legendaarista voimaa järkevään hintaan!

Valtran 8400-malli on todellinen menestyjä! Se on 90-luvun Suomen ostetuin 6-sylinterinen traktori. Tällä Valtra-traktorilla on käyttäjökunnan vankka suosio maatalojen ja urakoitsijoiden kestävässä ja luotettavana työkoneena. Tämän mallin hinta nousee 1.7.2001!

Tilaa nyt Valtra 8400 (50 km/h)

344.000,-

sis. alv 22 %

Tervetuloa turvallisille ja luotettaville traktorikaupoille!



50 km/h
nopeudella!

Sinua lähinnä olevan palvelukeskuksen yhteystiedot
saat soittamalla numeroon **02045 501**

PARTEK

Valtra is a Partek Brand

www.valtra.fi

Puhtaus on puoli ruokaa, traktorissakin

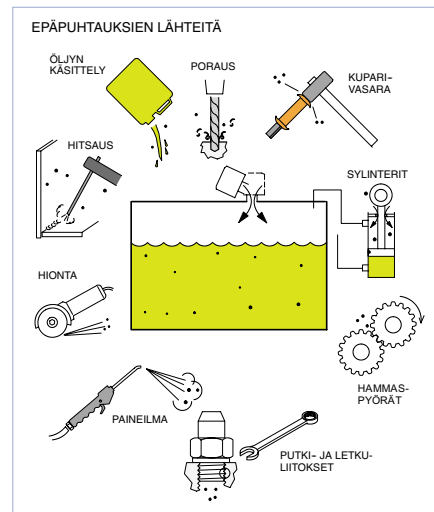
Nykykaiseen Valtra-traktoriin on rakennettu monia ominaisuuksia, jotka helpottavat Sinun, traktorin käyttäjän työtä, jotka antavat Sinulle kaikissa työtilanteissa parhaan mahdollisen tehon ja joita paljolti ohjataan automaattisesti. Näiden ominaisuuksien saavuttamiseksi Valtran suunnittelijat ja tekijät ovat sijoittaneet traktoriin tietokoneita ja hienoja mekaanisia osia. Niiden oikean ja virheettömän toiminnan perusedellytys on kuitenkin, että niitä ei häiritä epäpuhtauksilla ja että ne huolletaan säännöllisesti.

Kaikki liikkuvat mekaaniset, yleensä metalliset osat tarvitsevat voitelun, öljyn, jonka pitää pysyä puhtaana. Traktorin voitelujärjestelmien omat puhdistusvälineet, suodattimet, toimivat epäpuhtauksien varastopaikkoina ja Sinun koneen käyttäjänä on huolehdittava siitä, että nuo suodattimet uusitaan riittävän usein. Esimerkiksi Mega-, Mezzo- ja HiTech- malleissa vaihteiston öljyä voi käyttää jopa 1000 tuntia, mutta suodatin on syytä vaihtaa riittävän usein käyttöohjeissa mainituin välein. Se on halpa varmistus traktorin toiminnalle. Hienojen koneenosien toimintaa ja pitkä ikää voi varmistaa myös siten, että mahdollisimman tarkkaan vältetään epäpuhtauksien pääsy voitelujärjestelmiin. Mitä nuo epäpuhtaudet sitten ovat? Niitä ovat sekä sisäiset että ulkoiset epäpuhtaudet. Kun kone käy ja osat liikkuvat, tulee pienempiä metallihiukkasia, rautaa, terästä, pronssia öljyn joukkoon ja ne kerätään suodattimeen, pois järjestelmästä kuluttamasta muita osia. Ulkoiset epäpuhtaudet taas yleensä ovat multaa, hiekkaa, vettä, ruostetta,

muovia, kumia, ja onpa joskus tavattu 20% ureaakin vaihteistoöljystä. Mistä kaikista lähteistä epäpuhtauksia voi tulla öljyyn traktoria huollettaessa, korjattaessa, näkyy kuvassa 1.

Normaalissa maatalouskäytössä voi epäpuhtauksia joutua öljyn joukkoon letkuliittimistä, öljyastioista, työrukkasista esim. öljyä tarkastettaessa, lisättäessä tai työkoneita traktoriin liitettäessä.

Kuva 1



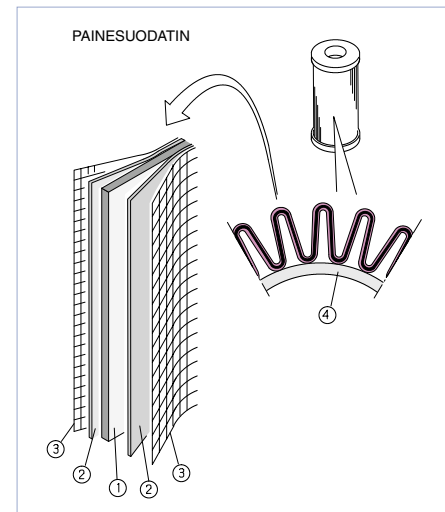
Suodatin on traktorin suoja

Paitsi traktorin käytöstä ja käsittelystä, tulee voitelu-järjestelmiin epäpuhtauksia normaalin kulumisen johdosta. Vaikka käsittelemme traktoria huolellisesti, tarvitaan järjestelmissä puhdistusmenetelmät, jotka varastoivat kulumisjätteet, nuo pienet hiukkaset. Tätä varten Valtran traktoreihin on kehitetty erikoisuodattimet, joista yhden rakenne näkyy kuvassa 2. Se ei ole mikä tahansa suodatin, vaan metalliverkolla

vahvistettu lasikuitusuodatin, joka tehokkaasti kerää mahdolliset epäpuhtaudet pois voitelu- ja hydraulijärjestelmästä sekä kestää niiden paineet.

Kun käytät Valtran huoltosarjoja, olet varma, että saat kaikki kuhunkin huoltoon tarvittavat korkealaatuiset Valtra-suodattimet - ja helposti yhdessä paketissa.

Kuva 2



Hydrauliikan painesuodatin on erikoisrakenteinen:

1. Tehokas suodatinkudos, lasikuitua
2. Joustamaton tukikudos suodatinkudokselle
3. Muovipinnoitettu teräsverkko laskosten tukena
4. Metallinen sisäputki pitää suotimen pyöreänä

■ Paavo Korhonen



Seitsemän Veljeksen kotikunnan

runko-ohjattu Valtra

Aleksis Kiven ja Seitsemän Veljeksien Nurmijärvi on yksi etelän kasvukuntia. Väkimäärä on 32 000 ja kasvava pääkaupunkiseudun imussa. Moottoritietä pitkin on matkaa keskustajamasta eli kirkonkylältä Helsingin keskustaan noin 35 kilometriä. Runko-ohjatun Valtran monipuolisuus on jo Nurmijärvelläkin ahkerassa käytössä, aivan kuten Kouvossa.

Viime vuonna hankittu 110-hevosvoimainen Valtra City HiTech on ehtinyt hurista Christian Westerbergin käskemänä jo 550 tunnin verran. Westerbergin edellinen nimikkotraktori Valtra Valmet 915 vuodelta 1987 ei joutanut vielä vaihtoon, vaan se palvelee yhä kuntaa 11 000 tuntia mittarissaan, ollen jäteasemapalveluksensa ohella samalla

reservikoneena lumitöiden kiireissä. Etelä-Suomen talvi 2000/2001 on vaan ollut kaikkea muuta kuin talvi, ainakin tammikuun lopulle asti.

Nurmijärven tiemestari Seppo Siitonen kertoo, että kunnassa tehdään kunnos- ja puhtaanapitotöitä oman kaluston sekä ulkopuolisten urakoitsijoiden voimin. Kolmen isomman taajaman (kirkonkylä, Klaukkala ja Rajamäki) Nurmijärvellä riittää ahtaita paikkoja ja kulmauksia. Siitosen mukaan juuri siksi kunta hankki runko-ohjatun Valtra Cityn. Ratkaisu oli helppo tehdä kotimaisesta Citystä, koska muilla traktorimerkeillä ei ollut tarjota vastaavaa.

- Kokemukset edellisestä Valtrasta olivat myös merkissä pysymisen puolesta. Kuljettajat ovat päässeet käymään Suolahdessa, ja se asia on koettu tärkeänä. He ovat nähneet omin silmin, kuinka ammattitaidolla suomalaista

traktoria tehdään. Valtralla osataan myös kouluttaa asiakaskuljettajia hyvin ja vastaanotto on ollut lämminhenkinen, tiemestari Siitonen kertoo.

Nurmijärvellä on myös yksi runko-ohjattu kiinteistönhoidon erikoiskone. Kuljettaja Westerberg kertoo, että heillä tarvitaan tätä voimakkaampi runko-ohjattu, ja Valtra City 110 on juuri sitä, sillä Cityllä vedetään myös tielanaa ja lumiseen aikaan porhalletaan vauhdilla alueauran kanssa. Puhtaanapidossa Cityn vastuualueita ovat ominaisuuksien vuoksi juuri kevyen liikenteen väylät, parkkipaikat ja valo-ohjatut risteykset. Hyväkin traktori tarvitsee hoitoa. Cityn takuuhuollot on tehnyt paikallinen Valtra sopimushuoltaja. Tavallinen ylläpito- huolto tehdään kunnan omalla varikolla. Valtra Cityn ohjaamon työolosuhteet ja lisävarusteena valittu ilmapenkki saavat Westerbergin kokemukseen perustuvia

Valtra X-sarja



**Valtra City on kulmauksissa parhaimmillaan.
Kiviporsas tai tolppa kierretään notkeasti ja silti niin läheltä.
Hiekoituskauha on Nurmijärvellä ahkerassa käytössä.**

kehuja. LA - puhelimen paikkaa ja johdotusta hän olisi kaivannut jo tehdasvarustelussa.
- Terveisiä ja onnittelet Nurmijärveltä

50 -vuotiaalle Valtralle. Pysykää tuotekehityksessä mukana, mieluiten vielä muita askeleita edellä, Seppo Siitonen huikkaa tyytyväisenä.

Valtran runko-ohjatut koneet valmistetaan Ylihärmässä Maaseudun Kone -konserniin kuuluvassa Junkkari Oy:ssä. Kunnallisteknisiin töihin ja maaseutu-urakointiin tarkoitettu City -mallisto ja harvennuskoneiden hoitoon suunniteltu Forest -mallisto täydentävät Valtran tuoteistoa.

Valtra 14T-metsäperävaunun valmistus ja asennus traktoriin tapahtuu myös samassa tehtaassa. Junkkari aloittaa myös Valtra Forest -hakuukoneiden kokoonpanon. Tällä ratkaisulla päästään tilanteeseen, missä kaikki Forest -malliston tuotteet kootaan saman katon alla. Tästä saadaan kustannussäästöjä ja tuotteista tulee tehdasmaisia. Valtralla onkin nyt tarjota harvennuskoneiden hoitoon koko ketju, ketterät Valtra Forest -runko-ohjatut ajo- ja hakuukoneet ja koko ketjun saa yhden ison metsäkoneen hinnalla.

Forest -myyntiä ja huoltopalveluja hoitaa Valtran erikoiskoulutettu henkilöstö.

Monipuoliseen metsäkuljetukseen

Valtran puutavaran ajoon soveltuvassa kuormatraktorissa on 14 tonnin kantavuus, ja Sisun akselilla varustetussa telikärryssä on mekaaninen veto. Kuormatilan poikkipinta-ala on 3,5 m² ja kärryyn mahtuu yli 13 kuutiota puutavaraa.

Kärryssä on hydraulisesti siirrettävä etusermi, automaattinen kuormausjarru ja runkolukko. KytKentä traktoriin on hoidettu vetokolmiolla, jonka takia peruskonetta voidaan helposti käyttää muuhunkin työhön.

Ajotraktorin tuottavuus on riippuvainen myös kuormaimen tehokkuudesta. Forestin suomalainen Loglift -kuormain on suorituskykyinen ja helppokäyttöinen, mitoitettu kestävä jatkuvassa raskaassa työssä. Kuormaimen liikerata on ihanteellinen.



Maan kattavin huolto

Valtra-traktorin omistajana voit olla turvallisin mielin, sillä traktoristasi pidetään hyvää huolta koko sen käyttöiän. Saat yksilöllisen huoltopalvelumme tarpeesi mukaan - juuri oikeaan aikaan ja paikkaan. Ammattitaitoiset huoltohenkilömme sekä aidot alkuperäiset huolto-osat pitävät Valtran luotettavana toimivana vuodesta toiseen ja varmistavat traktorillesi parhaan mahdollisen jälleenmyyntiarvon.

Lähellä – siellä missä Sinäkin

Huoltopalvelumme on aina saatavilla, missä päin ikinä oletkin. Huoltopisteitä on Suomessa peräti 103. Kattava huoltoverkostomme on selkeä etu Valtran omistajalle.

Valtra-huolto- ja varaosamyypintipisteet kautta maan



Ilmajousitettu istuin

Ilmajousitetussa istuimessa on täysautomaattinen painonsäätö, joka käynnistyy kevyellä painalluksella. Jousitus toimii vahvalla ja kestäväällä ilmakompressorilla. Ilmajousitus mahdollistaa miellyttävän ajamisen epätasaisissa ajo-olosuhteissa tehden ajon viihtyisäksi sekä turvalliseksi kuljettajalle. Koko jousitus on kumipalkeen sisällä suojassa lialta, epäpuhtauksilta ja vedeltä. Jousitukseen kuuluu valitsin, joka takaa istuimen täyden jouston kaikissa korkeusasannoissa. Istuimessa on molemmilla puolilla käsinojat, selkänöjan jatke, istuimen lämmitin ja turvakytin. Varaa itsellesi paras työskentelyajoasento. Turvallinen ja ergonomisesti oikea muotoilu. Istuimukavuutta lisää: ristiselän tuennan säätö, kääntölaite, ylöskäännettävät kyynärnojat, niskatuki, istuinlämmitin ja lukuisa määrä muita hyviä ominaisuuksia.



Valtra-voiteluaineet

Valtra-tractorit edustavat huippuluokan traktoriteknologiaa, tehokkuutta, tuottavuutta ja luotettavaa käyttövarmuutta. Edistyksellinen traktori vaatii myös arvoisensa voiteluaineet – luotettavat, yksilölliset ja turvalliset Valtra-öljyt. Valtra on kehittänyt yhdessä öljyntoimittajan kanssa sarjan öljyjä, joiden laatu ylittää traktorivalmistajien korkean laatuvaatimustason. Kehitystyössä ovat olleet mukana sekä tuotekehityksen että tuotannon edustajat. Näin on varmistettu, että öljyt täyttävät traktorissa tehokkaasti tehtävänsä. Traktoreiden tekniikka ja kuormitusaste ovat kasvaneet vuosi vuodelta. Moottorista halutaan enemmän tehoa ja voimansiirron pitää läpäistä suurempi öljymäärä yhä pidemmällä vaihdonväleillä öljyn ominaisuuksien kärsimättä. Huollattamalla traktori Valtra-huoltopalvelussa ja käyttämällä erinomaisia Valtra-öljyjä, pidät traktori tuottoisan toimivana vuodesta toiseen.



Valtra Transmission HT 60 ja HT 100 (Valtra G2-98, GL-4)

ovat erikoisvaihteistoöljyjä, jotka on erityisesti kehitetty Valtran HiTech-mallistoon – suosittelemme myös muihin traktorivoimansiirtoihin. HT 60 ja HT 100 ovat korkealaatuisia moniasteisia öljyjä ympärivuotiseen käyttöön. HT 60 on tarkoitettu käyttöalueelle -30°C...+30°C ja HT 100 käyttöalueelle -10°C...+40°C. Molemmat soveltuvat kaikkiin Valtra-vaihteistoihin ja -hydrauliikkaan. Omalla öljylilalla varustettuihin vetopyörästöihin ja etuakseleihin soveltuu puolestaan Valtra Axle js Valtra Axle LS -öljyt.

Laadukkaat akut

Tehokkaat Sisu-akut varmistavat traktori käynnistymisen joka päivä. Riittävän suuret kylmäkäynnistysvirrat takaavat tehokkuuden kovallakin pakkasella. Malleistamme löytyy sopiva akku lähes kaikkiin traktorimerkkeihin ja -malleihin, sekä pienempiä malleja myös henkilö- ja pakettiautoihin.

125 Ah, 150 Ah, 180 Ah,
105 Ah (metsäkoneisiin ym.)
135 Ah (pitkä ja kapea, Ford ym.)

**Sisu-akkujen laadun takeeksi
myönnämme akuille 2 vuoden takuun.**



Webasto-lämmitin

Turvallisesti talvitöihin lämpimällä koneella! Polttoainekäyttöinen Webasto-lämmitinsarja lämmittää sekä ohjaamon että moottorin. Webasto-lämmitin huolehtii ohjaamon lämmityksestä haluttuna ajankohtana, ajastimeen syötetyn tiedon käskemänä. Kun kuljettaja aloittaa työpäivänsä ja astuu ohjaamoon, on sisäilma valmiiksi miellyttävän lämmin. Jää, huurre ja kosteus ovat poissa – lasit ovat kirkkaat ja ajonäkyvyys erinomainen. Valmiiksi lämmitetty ohjaamo on nautinto varsinkin kosteina syysaamuina ja kovilla talvipakkasilla.



Huolto-osat

Huoltamattoman traktorin korjauskulut saattavat nousta arvaamattoman suuriksi ja aiheuttaa ikäviä harmeja! Huollattamalla traktori ajoissa säästät vaivaa ja selvää rahaa. Asiantunteva huoltopalvelumme varmistaa tyytyväisyytesi traktoriisi koko sen käyttöiän. Merkkilliikkeessä tehdyt määräaikaishuollot takaavat Valtra-tractorillesi myös aina hyvän jälleenmyyntiarvon. Toistuviin määräaikaishuoltoihin tarvittavat huoltotarvikkeet saat kätevässä pakkauksessa. Hae nyt konemalliisi sopivat huolto-osat. Takuulla!

VALTRA

Power Partner

www.valtra.fi

Valtran
50-vuotisjuhlan
kunniaksi

Uutta potkua traktorimarkkinoille!

uusi **Mezzo 90 hv**

täydentää Mezzo-sarjaa
tarjoamalla uuden
hevosvoimaluokan ja
ennennäkemättömän
hinta/laatusuhteen

- 4.4 litran turbomoottori
- 12 + 12 suunnanvaihtovaihteisto
- Autocontrol-nostolaite
- Hydraulinen nelivedon ja ulosoton kytkentä
- Nostolaitteen nostovoima yli 5 t
- 180° kääntyvä istuin
- 2 lämmityslaitetta
- Suunniteltu ja testattu Suomessa

Tee päätös välittömästi! Tällä hinnalla koneet viedään käsistä. Koneita on rajoitetusti.

**Uusi Mezzo suoralla kaupalla uskomattoman edulliseen hintaan
163.525,- alv. 0 %**

199.500,-

sis. alv. 22 %

Valtra-palvelukeskukset kautta maan. Lähimmän myyjän tavoitat numerosta
020 45 501.

TAMPEREEN palvelujoukkue / Keskuojankatu 13.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Rainer Järvenpää	020 455 1552
Pekka Vuorinen	020 455 1550
Hannu Vaskela	020 455 1553
Antti Marttila	020 455 1551
Varaosamyynnti;	
Juha Jokipakka	020 455 1558
Pertti Alakoski	020 455 1557
Huoltopalvelut / kunta;	
Tr- ja konehuolto S.Raitinpää	020 455 1565
/Tampere	(03) 265 1223
Koneh. J.Mäkinen / Jämijärvi	0400 233 193
Valmet-h. Ari Huhtinen / Urjala	0400 237 623

PORIN palvelujoukkue / Mäkipuistontie 11.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Tauno Jönkkäri	020 455 1642
Jukka Jaakkola	020 455 1641
Tero Hosike	020 455 1640
Varaosamyynnti;	
RS Hansa Auto Oy	(02) 646 9090
Huoltopalvelut / kunta;	
RS Hansa Auto Oy / Pori	040 543 4831
Euran raskasrak. / Eura	0400 322 940
Automekaanikot Ky / Kankaanp.	(02) 523 9002

VIROJEN palvelujoukkue / Myllykuja.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Jukka Tarsia	020 455 1780
Varaosamyynnti;	
Masi Varaosat	(03) 475 4526
Huoltopalvelut / kunta;	
Tr-huolto P.Syrjänen / Virrat	(03) 475 4892

HÄMEENLINNAN palvelujoukkue / Luukkaankatu 4.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Olli Ranta	020 455 1500
Varaosamyynnti;	
Valmeke Oy	(03) 628 0341
Huoltopalvelut / kunta;	
Valmeke Oy / Hämeenlinna	(03) 628 0345
	040 735 5683

HUITTISTEN palvelujoukkue / Jokilevo.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Veli-Matti Lintunen	020 455 1650
Huoltopalvelut / kunta;	
Konehuolto Kuusisto /	
Huittinen	(02) 568 212
	0400 235 881

FORSSAN palvelujoukkue / Yrittäjänkaari 17.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Erkki Lonka	0400 343 933
Varaosamyynnti;	
Konekoski	0400 477 147
Huoltopalvelut / kunta;	
Konekoski / Forssa	(03) 422 6906

RIIHIMÄEN palvelujoukkue / Kämpälämäenkatu 11.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Erkki Myllymäki	0400 428 767
Varaosamyynnti;	
Pihkamäki Oy	(019) 721 811
Huoltopalvelut / kunta;	
Valmet-huolto Jari Päivä /	(019) 443 075
Läyliäinen	0400 871 910

VAMMALAN palvelujoukkue / Kivisenojankatu 13.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Pekka Isosävi	0400 541 573
Varaosamyynnti;	
Kivako Ky	(03) 514 1277
Huoltopalvelut / kunta;	
Kivako Ky / Vammala	(03) 514 1277
	0500 636 456
	* Huoltoauto 0400 234 374

LILJENDALIN palvelujoukkue / Valtatie 565.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Kenneth Lindqvist	0500 844 995
Varaosamyynnti;	
Mecanil Oy	(019) 610 250
Huoltopalvelut / kunta;	
Mecanil Oy / Liljendal	(019) 616 250
	0400 458 810

VANTAAN palvelujoukkue / Juhanilantie 2

Traktorimyynnti;	Puhelin
Antti Janhonen	020 455 1280
Toni Helén	020 455 1281
Varaosamyynnti;	
Matti Sysmälainen	020 455 1284
Peter Lindberg	020 455 1283
Yrittäjän Maatalous	(019) 383 600
Huoltopalvelut / kunta;	
Vantaan Koneh. Oy / Vantaa	020 455 1290
Koneh. R.Havulahti/Leppäkorpi	0400 838 263

MAARIANHAMINAN palvelujoukkue / Dagarbyväg 16.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Ingmar Törnroos	040 584 5953
Varaosamyynnti;	
Mariehamns Parti Ab	(018) 28 011
Huoltopalvelut / kunta;	
Mariehamns Parti Ab /	(018) 28 161
Maarianhamina	040 553 1745

LOIMAAN palvelujoukkue / Turuntie 63.

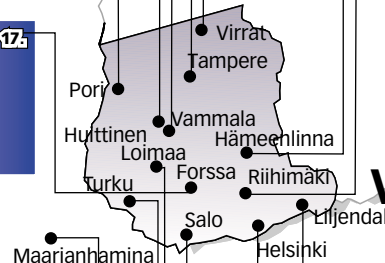
Traktorimyynnti;	Puhelin
Pasi Rasimus	040 573 5134
Varaosamyynnti;	
Konekoski	(02) 763 2970
Huoltopalvelut / kunta;	
Konekoski / Loimaa	(02) 763 2970
	0400 541 234

TURUN palvelujoukkue / Karsämäentie 49.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Reijo Koskinen	020 455 1600
Antti Laiho	020 455 1603
Matti Tapani	020 455 1601
Tommi Yöntilä	020 455 1602
Stefan Jansson	020 455 1604
Varaosamyynnti;	
Arvi Heino	020 455 1610
Reijo Hienonen	020 455 1611
Huoltopalvelut / kunta;	
Veikko Ukskoski Oy / Turku	020 455 1621
Vesa Soini / Masku	0400 202 411
Monirak. Kajantola Ky / Laitila	020 455 1623
Jäyrykselän auto- ja konekorj./Aura	0400 324 591
Koneh. K.Saarinen / Taivassalo	020 455 1625
Koneh. Kujanpää / Lieto	020 455 1620

SALON palvelujoukkue / Salitunkatu 6.

Traktorimyynnti;	Puhelin
Ralf Lindström	020 455 1660
Lasse Maula	020 455 1661
Marko Alava	020 455 1662
Varaosamyynnti;	
Matti Alho	020 455 1668
Huoltopalvelut / kunta;	
Valmet-h. P.Lempiäinen/Salo	(02) 733 1064
Valmet-h. H.Rosenblad/Kemiö	0400 222 486
Ossi Lehtola / Tammisaari	0400 314 770



Valtran Etelä-Suomen Palvelujoukkueet

Aluejohtaja; Raimo Heschung puh. 020 455 1606. Aluepäällikkö, huoltopalvelut Sakari Rautanen puh. 020 455 1607.

**ROVANIEMEN palvelujoukkue // Alakorkalontie 9.**

Traktorimyynä;	Puhelin
Esko Torvinen	020 455 1952
Varaosamyynä;	
Markku Haapalainen	020 455 1950
Teemu Saajo	020 455 1951
Huoltopalvelut / kunta;	
Valmet-h. Sääski / Sodankylä	0400 227 091
Partek Forest Oy Ab/R:niemi	020 455 1957
Tr-huolto Korhonen/R:niemi	049 397 715
Tunturilapin Autohuolto Ky /	
Muonio	040 580 7057

KUUSAMON palvelujoukkue // Kitkantie 83.

Traktorimyynä;	Puhelin
Juhani Lämsä	020 455 1390
Varaosamyynä;	
Wetteri Oy	(08) 852 5511
	049 685 089
Huoltopalvelut / kunta;	
Ronkainen R. / Kuusamo	049 387 423
Törmänen Antti / Savukoski	040 720 4028
Sarajärvi T. / Mourujärvi	0400 181 764

OULUN palvelujoukkue // Kaarmatie 32.

Traktorimyynä;	Puhelin
Timo Pykkäs	020 455 1340
Juha Yliklaavu	020 455 1341
Varaosamyynä;	
Arto Kela	020 455 1342
Topi Väänänen	020 455 1343
Huoltopalvelut / kunta;	
Tr-ja konehuolto / Kempele	0400 283 742
Valmet-h. Nivakoski / Pudasjärvi	0400 389 865
Valmet-h. R.Aitta / Siikajoki	0400 389 624

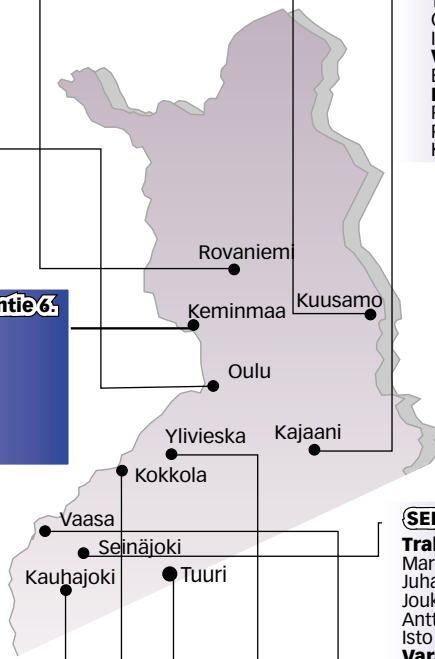
KAJANIN palvelujoukkue // Syväojankatu 7.

Traktorimyynä;	Puhelin
Olavi Schroderus	020 455 1370
Ilkka Ervasti	020 455 1371
Varaosamyynä;	
Esa Moilanen	020 455 1372
Huoltopalvelut / kunta;	
Pertti Rissanen Ky / Kajaani	049 344 622
Pääkkönen Helkki / Ylivieska	0400 282 529
Koneh. Niiranen Oy / Kestilä	0400 388 174

KEMINMAAN palvelujoukkue // Autoilijantie 6.

Traktorimyynä;	Puhelin
Kari Juusola	020 455 1980
Varaosamyynä;	
Traktorihuolto Posio&Lampela	(016) 271 410
Huoltopalvelut / kunta;	
Tr-huolto Posio&Lampela /	(016) 271 410
Keminmaa	0400 382 724

Valtran Länsi-ja Pohjois-Suomen Palvelujoukkueet

**SEINÄJOEN palvelujoukkue // Rengastie 21.**

Traktorimyynä;	Puhelin
Markku Koivisto	020 455 1730
Juhani Punkari	020 455 1731
Jouko Ämmälä	020 455 1732
Antti Mäntylä	020 455 1733
Isto Kumpu-Huhtala	020 455 1734
Varaosamyynä;	
Jukka Kaukoranta	020 455 1735
Harri Palo	
Mika Lahti	020 455 1739
Huoltopalvelut / kunta;	
Nurmon tr-huolto / Seinäjoki	(06) 414 9299
Korj. H. Maunuksela / Orismala	0500 561 593

YLIVIESKAN palvelujoukkue // Ruutihaantie 11.

Traktorimyynä;	Puhelin
Tuomo Aho	020 455 1302
Erkki Savela	020 455 1300
Rauno Somero	020 455 1301
Varaosamyynä;	
Olli Pudas	020 455 1308
Esa Peltola	020 455 1307
Huoltopalvelut / kunta;	
Valmet-h. Tervasmäki/Ylivieska	049 285 770
Konehuolto Kivioja / Ylivieska	020 455 1303
Huoltop. Niskakoski/Reisjärvi	050 567 6346
Asko Kukkonen / Ainastalo	040 585 8181

VAASAN palvelujoukkue // Silmukkatie 15.

Traktorimyynä;	Puhelin
Jörgen Råholm	020 455 1760
Tom Nyfors	020 455 1761
Varaosamyynä;	
Maskinservice Marander	(06) 318 2950
Huoltopalvelut / kunta;	
Maskinserv. Marander / Vaasa	0500 364 688
Vörå Metall / Vöyri	050 364 4396
Valmet service Ivars / Närpiö	0400 267 782
Autokorj. S.Dahl / Lappväärti	050 591 6606
Backholms Verkstad/Pirttikylä	0400 268 863

KOKKOLAN palvelujoukkue // Kahvitie 44.

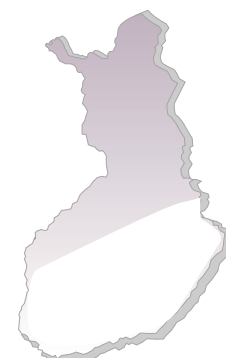
Traktorimyynä;	Puhelin
Antero Kumpumäki	020 455 1701
Håkan Nygård	020 455 1702
Juha Voutilä	020 455 1703
Varaosamyynä;	
Jukka Hakuntä	020 455 1704
Jerker Mattsson	020 455 1705
Huoltopalvelut / kunta;	
Traktorihuolto / Kokkola	020 455 1706
Christer Eklund / Maxmo	0500 265 318
Rolf Kula / Uusikaarlepyy	0400 363 193
Huoltoas. Markus Savonen /	(06) 885 505
Toholampi	

TUURIN palvelujoukkue // Keskisentie 2.

Traktorimyynä;	Puhelin
Reima Luoma	020 455 1790
Huoltopalvelut / kunta;	
Konekorj. E.Lampi/Leppälänkylä	0400 364 399
Ilosalon Konekorj. / Alavus	049 269 136
Huoltokorj. S.Mäki / Soini	0400 826 468

KAUHAJOEN palvelujoukkue // Tiklaksentie 3.

Traktorimyynä;	Puhelin
Esa Heikkilä	020 455 1940
Huoltopalvelut / kunta;	
Kettumäen traktorihuolto /	(06) 231 3702
Kauhajoki	0400 364 145



Aluejohtaja; Visa Vilkuna puh. 020 455 1320. Aluepäällikkö, huoltopalvelut Jan Aspvik puh. 020 455 1725.



**VARKAUDEN palvelujoukkue // Käsiyökätkä 39.**

Traktorimyynti;	Puhelin
Pentti Miettunen	020 455 1832
Varaosamyynti;	
Heimo Asikainen	020 455 1830
Raimo Räisänen	020 455 1831
Huoltopalvelut / kunta;	
Traktorihuolto / Varkaus	020 455 1841
Huoltop. Pasinmaa Oy/	020 455 1847
Pieksämäki	020 455 1848

SUOLAHDEN palvelujoukkue // Traktoritehdas.

Traktorimyynti;	Puhelin
Markku Järvinen	020 455 0586
Ismo Kauppinen	020 455 0282
Aki Pellinen	020 455 0201
Matti Talaskivi	020 455 0324
Varaosamyynti;	
Ari Mäkipää	020 455 0304
Petri Koivistoinen	020 455 0810
Valttori Oy (Jkl)	020 455 1443
Viitasaaren Konetarvike Oy	(014) 572 980
Huoltopalvelut / kunta;	
Hautra Oy / Suolahti	020 455 0393
Valttori Oy / Jyväskylä	020 455 1440
Tr-huolto Honkonen / Viitasaari	0400 241 967
Erkki Hyvärinen / Tarvaala	0400 633 622
Maatal.konekorj. V.Männikkö/	0400 243 223
Pihtipudas	
Motovaruste Ky / Jämsä	020 455 0985
Tr-huolto R.Nojonen/Kyyjärvi	020 455 0988
Huoltokorj. Holm / Kinnula	020 455 0978
Rengashalli Ky / Leivonmäki	020 455 1456
Valmet-huolto Palva-Aho/Keuruu	020 455 0991
Rametko Oy / Rautalampi	(017) 530 580

IISALMEN palvelujoukkue // Tiirankatu 2.

Traktorimyynti;	Puhelin
Markku Laajalahti	020 455 1804
Viljo Martikainen	020 455 1803
Timo Haatainen	020 455 1802
Varaosamyynti;	
Raimo Korhonen	020 455 1800
Jukka Partanen	020 455 1801
Hanna-Mari Rönkkö	020 455 1805
Huoltopalvelut / kunta;	
Huoltokolmoset / Iisalmi	020 455 1810
Auto- ja tr.huolto / Pyhäsalmi	020 455 1822
Kone- ja Autohuolto/Pielavesi	020 455 1826
Waarna Ky / Kiuruvesi	020 455 1828

KUOPION palvelujoukkue // Leppälammentie 1.

Traktorimyynti;	Puhelin
Eero Tuorilainen	020 455 1850
Mika Ahonen	020 455 1852
Pertti Korolainen	020 455 1851
Varaosamyynti;	
Kuopion traktori-huolto	020 455 1854
Huoltopalvelut / kunta;	Puhelin
Kuopion traktori-huolto/Kuopio	020 455 1854

LAHDEN palvelujoukkue // Äijälänkatu 3.

Traktorimyynti;	Puhelin
Jouni Rautkoski	020 455 1522
Kimmo Matoniemi	020 455 1524
Timo Mutala	020 455 1523
Varaosamyynti;	
Hannu Hahl	020 455 1520
Matti Herranen	020 455 1521
Huoltopalvelut / kunta;	
Pro-Huolto / Lahti	020 455 1530
Mäntsälän amm.op./Saarentaus	020 455 1538
Kone-Heino Oy / Sysmä	020 455 1540
Valmet-Huolto J.Konen/Heinola	020 455 1539

KOUVOLAN palvelujoukkue // Korjalankatu 3.

Traktorimyynti;	Puhelin
Jyrki Akkanen	020 455 1460
Reijo Vesa	020 455 1461
Varaosamyynti;	
Esko Rihu	020 455 1467
Henry Hietanen	020 455 1468
Huoltopalvelut / kunta;	
Kymen kone- ja met.työ /	020 455 1475
Hamina	0400 910 220
Koneh. L.Kemppinen /	020 455 1466
Kouvola	0400 552 013

LIEKSAN palvelujoukkue // Martinkoski 28.

Traktorimyynti;	Puhelin
Kari Heikura	020 455 1880
Varaosamyynti;	
Valkor-Huolto Oy	020 455 1905
Huoltopalvelut / kunta;	
Valkor-Huolto Oy / Nurmes	020 455 1905
Tr-huolto Saarelainen / Lieksa	020 455 1909

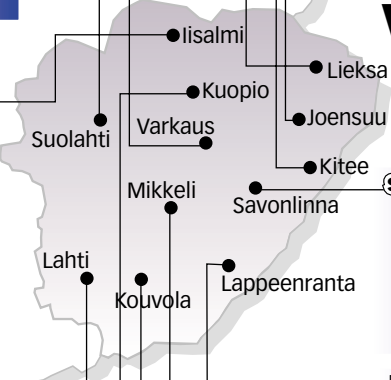
JOENSUUN palvelujoukkue // Pamilonkatu 31.

Traktorimyynti;	Puhelin
Jukka Lemmetyinen	020 455 1871
Mauri Inkinen	020 455 1872
Varaosamyynti;	
E. Hartikainen Oy	(013) 610 300
	(013) 610 3173
Huoltopalvelut / kunta;	
E. Hartikainen Oy / Joensuu	(013) 610 300
	(013) 610 3172

KITEEN palvelujoukkue // Peltotie 1.

Traktorimyynti;	Puhelin
Unto Väkeväinen	020 455 1894
Varaosamyynti;	
Kiteen Kone-Diesel	020 455 1890
Huoltopalvelut / kunta;	
Kone-Diesel / Kitee	020 455 1890

Valtran Itä-Suomen Palvelujoukkueet

**SAVONLINNAN palvelujoukkue // Kiesitie 3.**

Traktorimyynti;	Puhelin
Heikki Nousiainen	020 455 1430
Varaosamyynti;	
S.linnan Tr-huolto	020 455 1431
Huoltopalvelut / kunta;	
Traktorihuolto / Savonlinna	020 455 1431

MIKKELIN palvelujoukkue // Kaapelikatku 4.

Traktorimyynti;	Puhelin
Raimo Tiihonen	020 455 1404
Tiina Paunonen	020 455 1403
Varaosamyynti;	
Erkki Lintunen	020 455 1400
Ville Kosonen	020 455 1402
Jukka Arpiainen	020 455 1401
Huoltopalvelut / kunta;	
Huoltomestarit Heinonen Ky	020 455 1416
/ Mikkeli	0400 211 779
Auto-Sähkö Oy/Kangasniemi	020 455 1420
	020 455 1421

LAPPEENRANNAN palvelujoukkue // Alaniitynkatku 12.

Traktorimyynti;	Puhelin
Tauno Leino	020 455 1481
Jouni Tiainen	020 455 1482
Varaosamyynti;	
Tommi Kosonen	020 455 1480
Anjelika Vasara	020 455 1483
Huoltopalvelut / kunta;	
Konehuolto R.Tuuha / Imatra	0500 150 504
Tr-huolto I.Kemppi / LPR	020 455 1491



Aluejohtaja; Risto Niemi puh. 020 455 1478. Aluepäällikkö, huoltopalvelut Hannu Hänninen puh. 020 455 1405.



50

JUBILEUM

1951-2001



Valtra-mallisto:

100-sarja 60–90 hv	hintaa alk. 155.000,-
Mezzo-sarja 100–115 hv	hintaa alk. 242.500,-
Mega-sarja 110–160 hv	hintaa alk. 298.000,-
X-sarja 100–120 hv	hintaa alk. 382.000,-
HiTech-sarja 100–200 hv	hintaa alk. 290.000,-

Valtra - aina lähellä asiakasta:

Meidän Valtramme www.valtra.fi
MTV3-tekstikanavan s. 748
Vaihtokonemeklari 020 350 500
valtrameklari@valtra.com
wap.valtra.fi

Tervetuloa suunnittelemaan tulevaisuutta ja tekemään turvallista traktorikauppaa!

Juhlavuoden kunniaksi
uuden Valtran ostajalle 3.2. alkaen
Valtra tarjoaa 5 tehdasvarustetta

50 % alennuksella

Turbiinikytkin, taakseajolaite,

Ota yhteys Valtra-myyjään ja kysy lisää juhlarusteista!
Toimi heti, että voimme valmistaa koneesi ennen kevättöitä. Etuja on rajoitetusti.

Valtra – aina lähellä asiakasta

Valtra Oy Ab

PL 200, 40101 Jyväskylä,
puh. 020 45 501, fax 020 45 50387
sähköposti: etunimi.sukunimi@valtra.com

PARTEK

Valtra is a Partek Brand